

CASE STUDY

SOLO OPTIMIERT PROZESSE MIT CLOUD ERP

Warum die SOLO Kleinmotoren GmbH ihr SAP R/3-System durch die Cloud-Software SAP Business ByDesign abgelöst hat?

SOLO Kleinmotoren optimiert weltweite Zusammenarbeit durch SAP Business ByDesign. So verbessert der Qualitätsmarktführer im Bereich Pflanzenschutzgeräte die Zusammenarbeit seiner weltweiten Niederlassungen. Und bereitet damit den Boden für weiteres Wachstum.

The logo for SOLO, featuring the word "solo" in a bold, red, lowercase sans-serif font.

THE BETTER CHOICE. SINCE 1948.
German quality sprayers and cut-off machines

Unternehmen:	SOLO Kleinmotoren GmbH
Branche:	Maschinenbau
Produkte:	Pflanzenschutzgeräte und Trennschleifer
Umsatz:	Über 20 Mio. EUR
Mitarbeiter:	ca. 120
Sitz:	Sindelfingen, Germany
Projekt:	Ablösung von SAP ECC R3 On-Premises) und Einführung des integrierten und cloudbasierten ERP-Systems SAP Business ByDesign
Projektlaufzeit:	11 Monate

OVER VIEW

01

Die Ausgangssituation

Neben dem Fertigungsstandort in Sindelfingen betreibt SOLO weitere Produktionsstätten in den USA und China. Darüber hinaus ist das Unternehmen mit eigenen Vertriebsniederlassungen in sieben Ländern präsent. **„Entsprechend wichtig ist es, dass die Zusammenarbeit zwischen den einzelnen Auslandsunternehmen und dem Headquarter in Sindelfingen zu jeder Zeit rundläuft“, sagt Andreas Emmerich, CEO von SOLO Kleinmotoren GmbH. „Kommunikative Lücken können wir uns als Qualitätsmarktführer nicht leisten.“** Transparente und automatisierte Prozesse spielen bei SOLO schon lange eine wichtige Rolle. Die Basis dafür lieferte seit der Jahrtausendwende SAP R/3. Aufgrund struktureller Veränderungen des Unternehmens entschied das Management knapp zwanzig Jahre später jedoch, die ERP-Suite durch die Cloud-Software SAP Business ByDesign abzulösen. Für das verkleinerte Produktportfolio erschien die On-Premise-Software zu mächtig, zu komplex.

02

Das Projekt

Der Umstieg von der mächtigen On-Premise-Lösung auf die schlanke Cloud-Software lief reibungslos. „Das ist nicht zuletzt den engagierten Beratern von All for One Steeb zu verdanken“, lobt der SOLO-Geschäftsführer die umfassende Unterstützung des Implementierungspartners. Schließlich standen bei der Ablösung des bestehenden SAP R/3-Systems nicht nur technische Aspekte im Fokus, auch organisatorisch gab es einiges zu tun. So mussten beispielsweise etliche Prozesse komplett neu ausgerichtet, Materialnummern, Stücklisten und Arbeitspläne auf den Standard von SAP Business ByDesign gebracht werden. Dank der erprobten Einführungsmethodik von All for One Steeb gelang das ohne nennenswerte Probleme.

03

Die Ergebnisse

Tagesaktuelle Kennzahlen auf Knopfdruck. Davon profitiert vor allem der Vertrieb: Die Verkäufer können bei Kundengesprächen vor Ort im Handumdrehen den Status der Bestellungen abfragen, Vertragsdaten, Gesamtumsätze und Zahlungen bis auf Belegebene einsehen. Die Produktion läuft ebenfalls wie am Schnürchen. „Unsere Lieferketten sind internationaler geworden, umso wichtiger ist es, dass sämtliche Dispositionsrädchen nahtlos ineinandergreifen“, erklärt Emmerich. Für strategische Entscheidungen im Management stehen nun ortsunabhängig fundierte, tagesaktuelle Informationen zur Verfügung. Relevante Kennzahlen und detaillierte Auswertungen stehen auf Knopfdruck bereit. Ein großer Vorteil: Die Niederlassungen benötigen zur Nutzung der Cloud-Lösung keine eigenen IT-Ressourcen. So können sie sich unbesorgt auf ihr Kerngeschäft konzentrieren, während sich SAP-Experten in den Rechenzentren um Systempflege, Datensicherung und alle Upgrades kümmern.

04

Die Highlights

Schnelligkeit: Wechsel vom schwerfälligen R3 zum modernen Cloud ERP

Geringer Kostenaufwand: keine hohen Anfangsinvestitionen und Reduzierung der IT-Kosten insgesamt

Effizienz: optimierte, automatisierte Prozesse und einfache Handhabung der leistungsstarken und leicht skalierbaren ERP-Lösung SAP Business ByDesign