



**all for one**  
Group

# MITTELSTANDSFORUM 2020

Sie haben keine Ressourcen für SAP S/4HANA?  
Infrastruktur (SAP on Azure), Betrieb, Support und Upgrades:  
Unser Modell

Manuel Thalhofer - Portfolio Manager SAP Services



# Übergreifende Agenda



## Strategie

Womit wird das Unternehmen künftig erfolgreich sein?



## Prozesse

Wie werden heutige und morgige Prozesswelt zusammenspielen?



## Applikation

Welche Chancen bietet die Abbildung von Prozessen in der S/4 HANA-Welt?



## Daten

Datenstrukturen harmonisieren und die notwendigen Daten revisionssicher in S/4 HANA übernehmen.



## Plattform

Prozesswelt in einer zukunftsfähigen Plattform- und Service-Architektur abbilden.

11.35 - 12.05 UHR

**Die SAP S/4HANA Transformation als Chance der Veränderung**

12.10 - 12.40 UHR

**SAP S/4HANA und die Transformation Ihrer Geschäftsprozesse: Wie gehen Sie am besten vor?**

13.40 - 14.10 UHR

**Conversion nach SAP S/4HANA: Bluefield™ für den Mittelstand**

14.15 - 14.45 UHR

**Infrastruktur (SAP on Azure), Betrieb, Support und Upgrades**



# CONVERSION/4 – Unser **SAP Transformation Abo**

1

**SAP S/4HANA CONVERSION** powered by Bluefield™

---

2

**TRANSFORMATION GESCHÄFTSPROZESSE**

---

3

**CLOUD INFRASTRUKTUR & BETRIEB**

---

4

**KONTINUIERLICHE INNOVATION** powered by Bluefield™

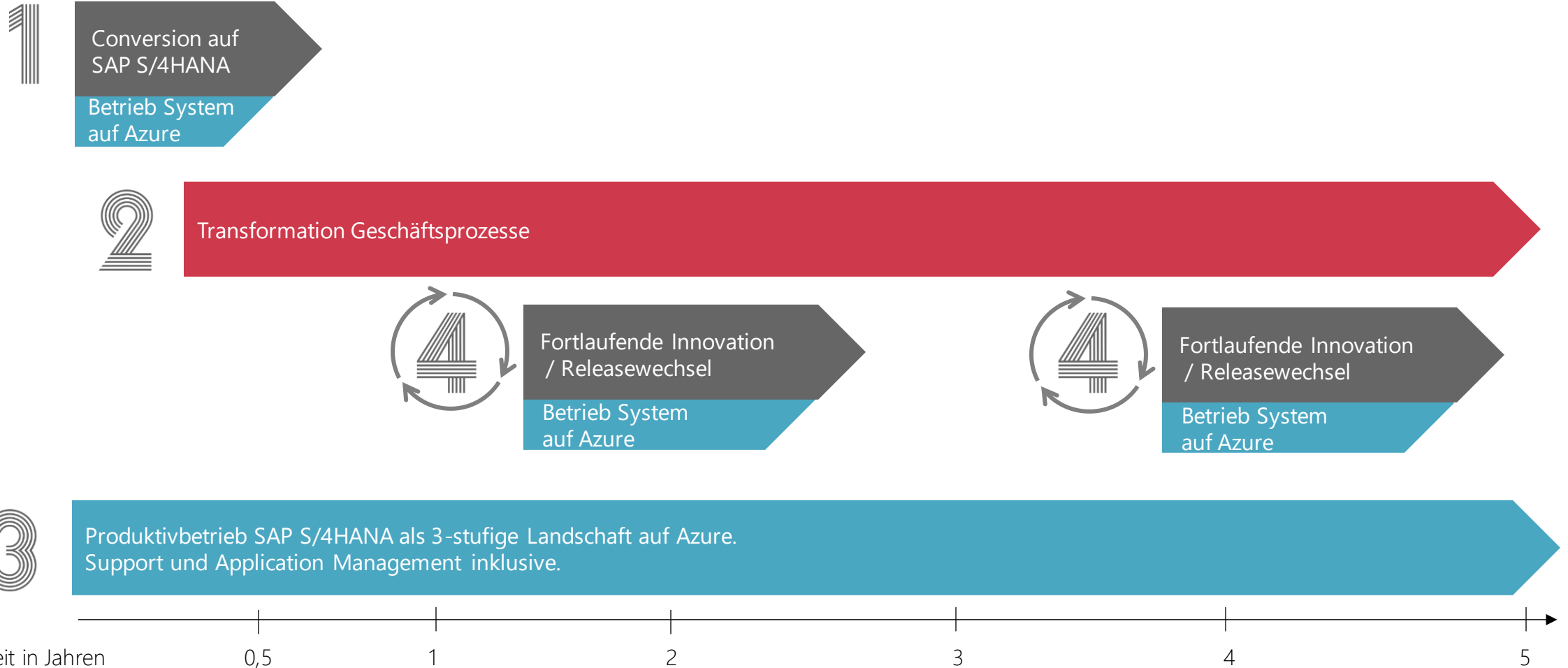
---



# Conversion/4: Unser Abo für die SAP S/4HANA Transformation

Azure als IaaS

Azure als PaaS





# Kennen Sie diese Herausforderungen im Eigenbetrieb?

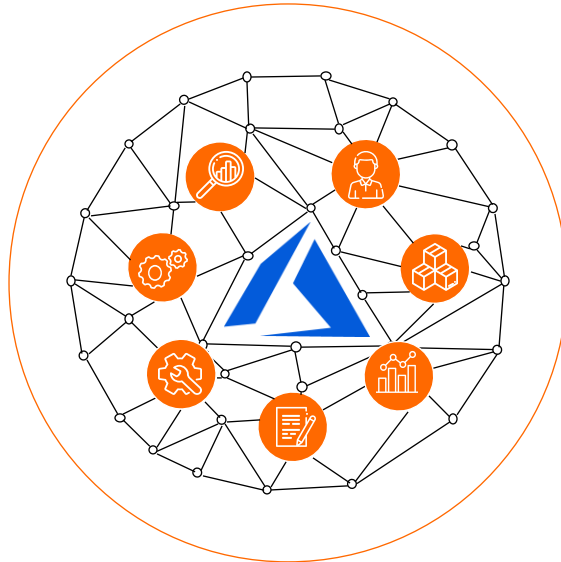


**Eigenes  
Rechenzentrum**

- **Komplexe** IT Landschaften erfordern hohen Wartungsaufwand
- **Implementierung neuer Technologien** erfordern langwierige PoC's
- Systeme müssen auf **Lastspitzen** ausgelegt sein
- Neue Systeme bedeuten eine **hohe Investition**
- IT-Experten sind aufgrund des **Fachkräftemangel** sehr rar
- Mitarbeiter sind mit dem **täglich Betrieb** nahezu ausgelastet
- **Releases und Upgrades** können nicht zeitnah eingespielt werden



# Ihre Vorteile unseres Managed Service on Azure



4,7 von 5 (22,03 Tsd.)

>350 Kunden

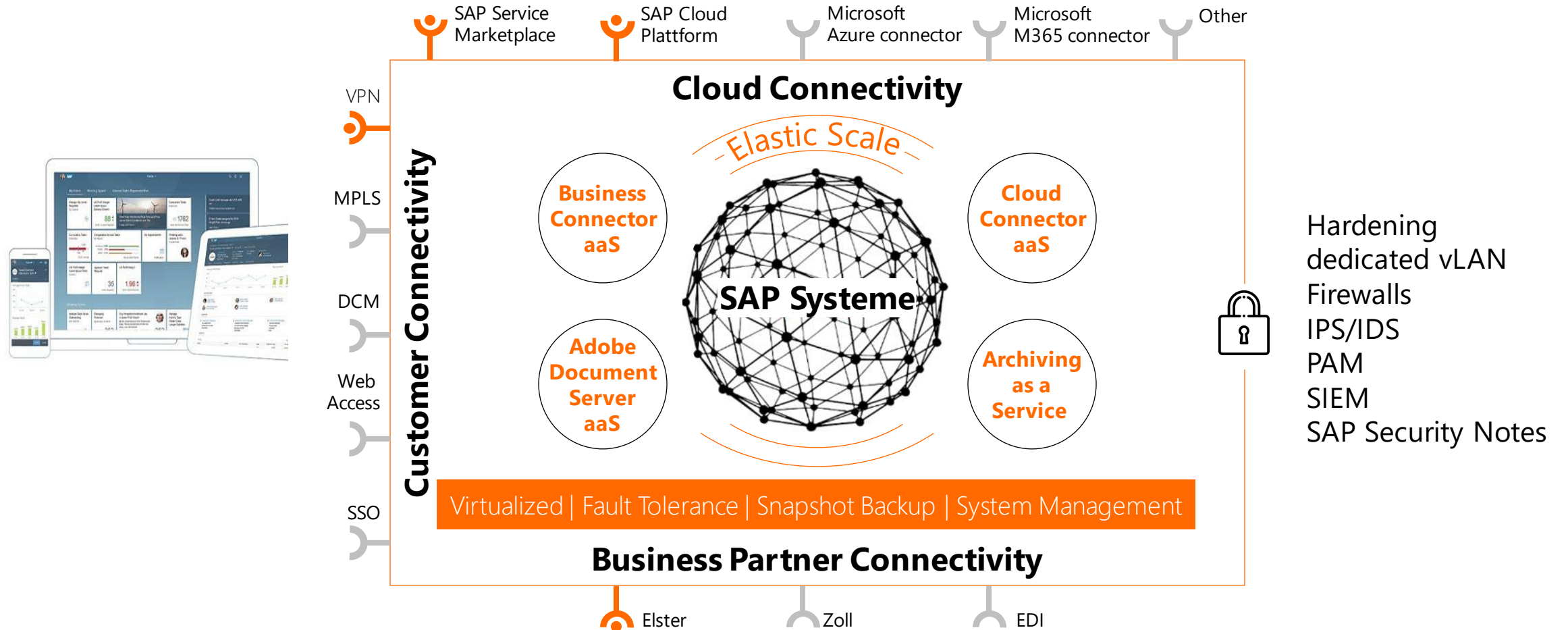
>3000 SAP Systeme

>95% Verlängerungsquote

- **voll gemanagte** SAP Systeme aus einer Hand, mit **einfachen KPIs** steuerbar
- **Projekte** ohne lange Vorarbeiten **direkt starten**
- **zu jeder Zeit die richtige Performance** erhalten
- **keine Investitionskosten**, zahlen was man verbraucht
- KnowHow verfügbar **ohne selbst Personal rekrutieren** zu müssen
- Auf die **Digitale Transformation** ihres Unternehmens **konzentrieren**
- **Weiterentwicklungen** der Microsoft Cloud und SAP **direkt nutzen**



# Unsere Architektur für Ihre SAP Applikationen





# Ihr On-Boarding in unseren Managed Service

## **Standardisiert**

Unser industrialisierter Ansatz erstreckt sich bis in die Betriebsübergabe. Dadurch reduzieren sich die **Projektrisiken**.

## **Bewährt**

**Kein POC's , keine Überraschungen** – Unsere Services haben sich für den sicheren Betrieb von S/4HANA Umgebungen bewährt.

## **Effizient**

Der Umzug ihrer SAP Landschaft erfolgt in der Regel **75% schneller**, damit ermöglichen wir den Go-Live **an jedem beliebigen Wochenende**.

## **Automatisiert**

Der Aufbau ihrer Landschaft erfolgt voll automatisiert. Dadurch entstehen **keine Projektverzögerungen**.

## **Sicher**

Ihr aktuelles System bleibt bis zum Tag des Cut-over unberührt und kann jederzeit als **Fall-back** genutzt werden.







# Ihre tägliche Erfahrung mit unseren Managed Services

## **Verlässlich**

Wir übernehmen die Betriebsverantwortung für ihre S/4HANA Systeme und bieten ihnen die **SLA** die sie benötigen

## **Vollständig**

Mit CONVERSION/4 erhalten sie den Technischen (SAP Basis) und Funktionalen (AM) Applikations Support **aus einer Hand**

## **Komfortabel**

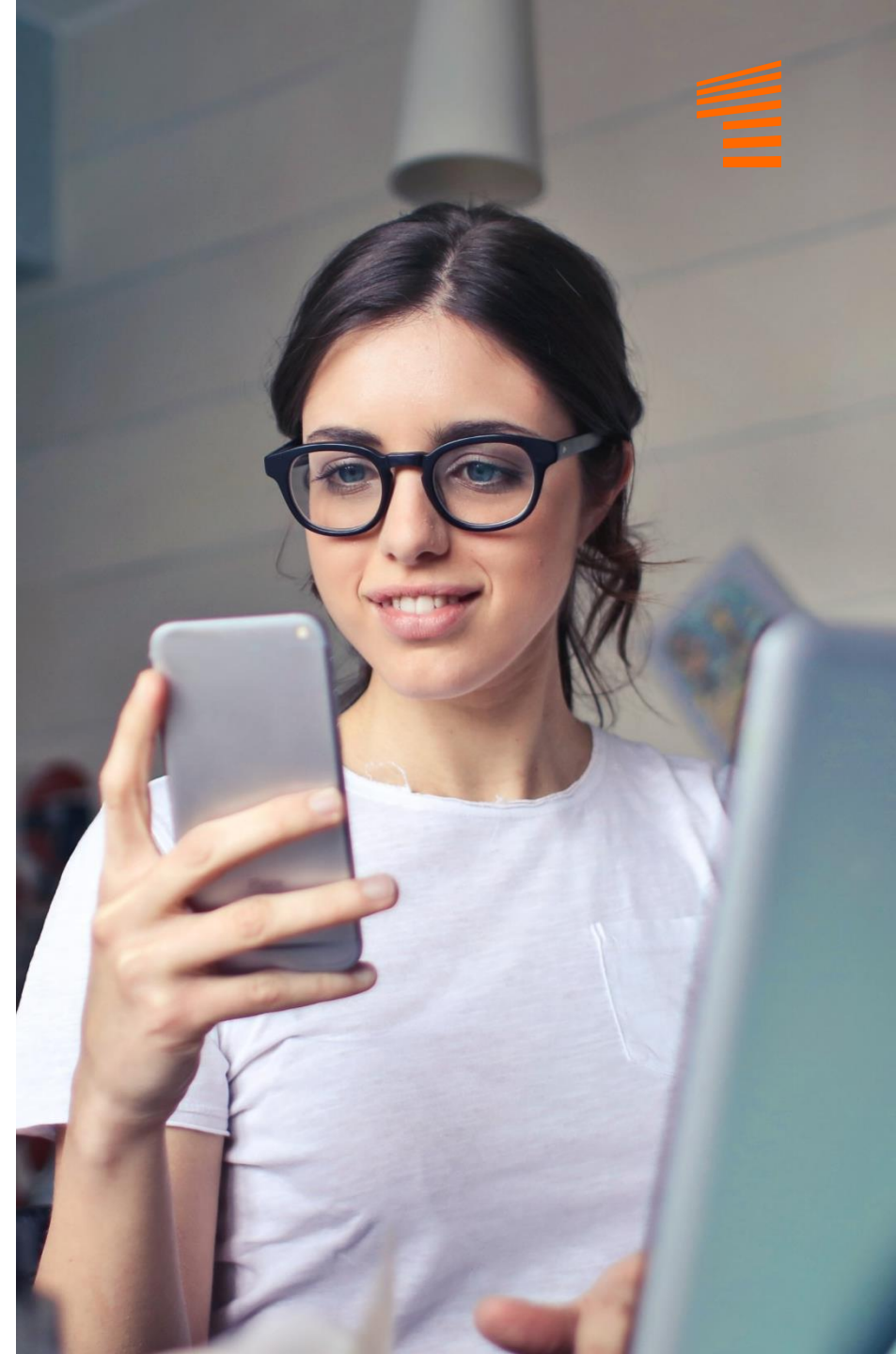
Ihnen stehen die Kompetenzen der gesamten All for One Gruppe und ihrer Partner zur Seite. Sie benötigen **keinen S/4 Skillaufbau**.

## **Aktuell**

Durch die LifeCycle Pakete sowie fortlaufende Patches bleiben ihre Systeme auf einem aktuellen Stand damit Sie **neue Funktionen** von SAP und Microsoft zeitnah **nutzen** können.

## **Transparent**

In ihrem Kundenportal erhalten sie für eine **einfache Steuerung** jederzeit einen Überblick über unsere Leistungen

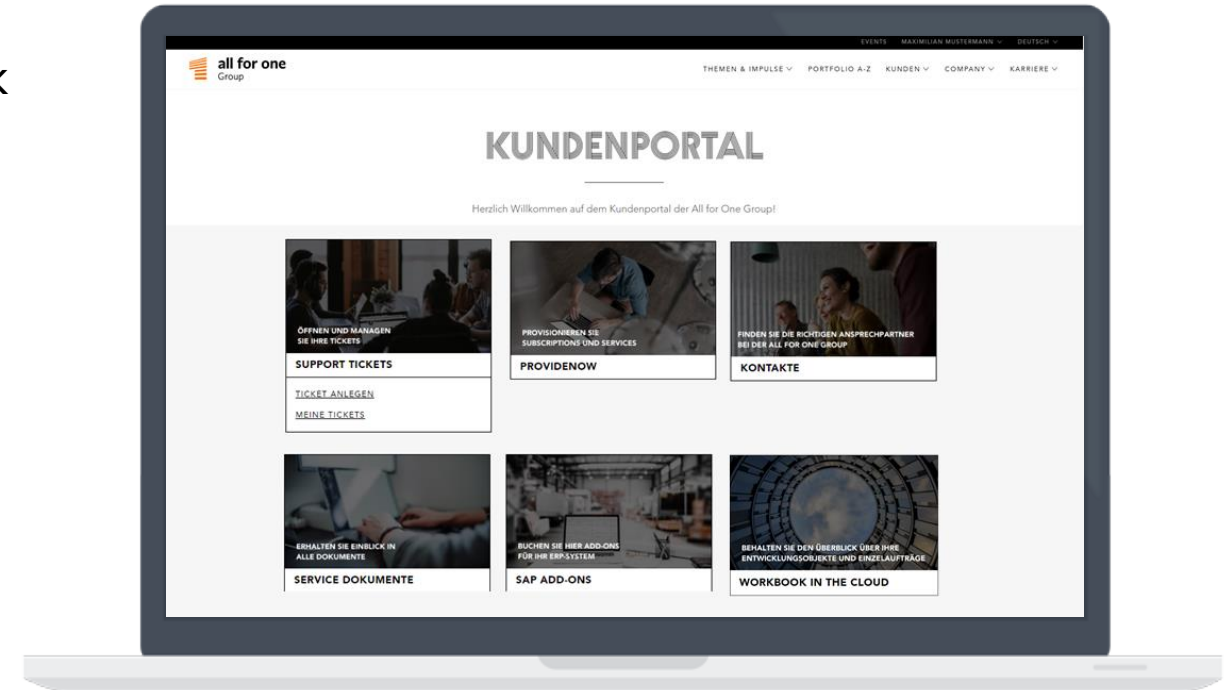




# Und so komfortabel ist es

In Ihrem Kundenportal erhalten sie für eine **einfache Steuerung** jederzeit einen Überblick über unsere Leistungen

- » Betriebshandbücher
- » Dokumentationen
- » Ticketberichte
- » SLA Reports
- » Kontingentübersichten
- » Projekt Collaboration Space



Zusätzlicher steht Ihnen Ihr Service Manager jederzeit als zentraler Ansprechpartner zur Verfügung



# Warum SAP on Azure

Beyond Infrastructure





„Nur wer die **Vergangenheit** kennt, hat eine **Zukunft.**“

-Wilhelm von Humboldt



# SAP & Microsoft – Die ideale Ergänzung

## Business Context

- » SAP S/4 HANA
- » SAP Hybris
- » SAP SuccessFactors
- » Concur
- » SAP Fieldglas
- » SAP Ariba

## Innovation Context

- » IoT
- » Machine Learning
- » Big Data
- » Modern Analytics
- » Blockchain
- » Data Intelligence

## Collaboration Context

- » Office 356
- » Sharepoint
- » Skype for Business
- » Exchange
- » Teams





# Warum SAP on Azure mit All for One?

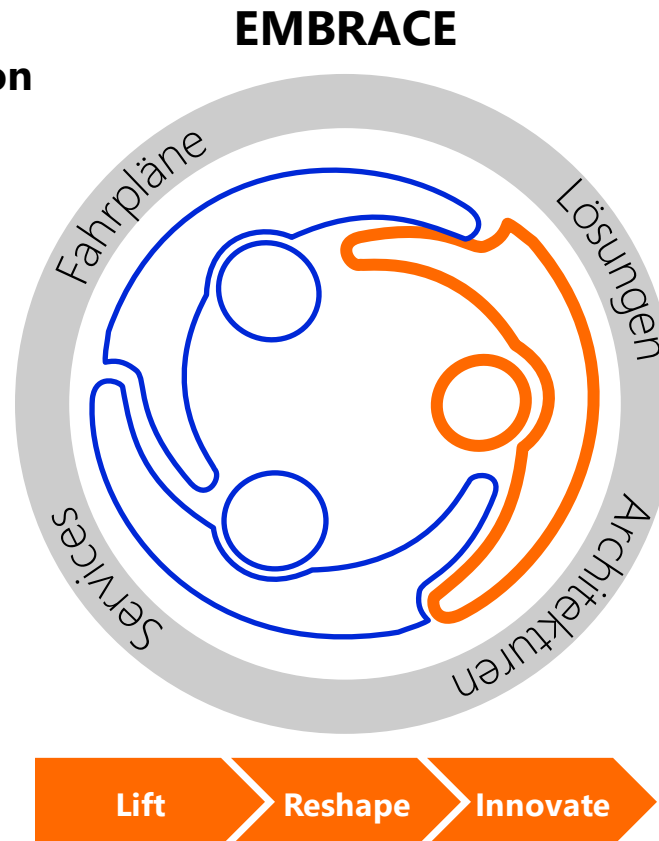
## Der Marktführer für die Intelligent Cloud & Collaboration

- » Microsoft 356
- » Infrastructure as a Service
- » Security & Integration
- » Analytics & IoT
- » Web & Mobile
- » Data & Hybrid Operation

## Der Marktführer für die Intelligent Enterprise

- » Intelligent Suite
- » Intelligent Technologies
- » Digital Plattform

**Mehr als  
1400 Integrationen**



**> 360** **SAP HANA Systeme** werden von All for One betrieben

**> 350** **Kunden** vertrauen bei dem Betrieb ihrer SAP Systeme auf All for One

**0%** **Rückabwicklungen** bei mehr als 300 umgesetzten T&T Projekten

**4,7** von 5 bei mehr als 22Tsd. **Kundenbewertungen**  
☆☆☆☆☆

**> 95%** **Vertragsverlängerungen** zeugen von der Qualität unseres Services

**100%** **In Time** bei mehr als 40 Projekten jährlich



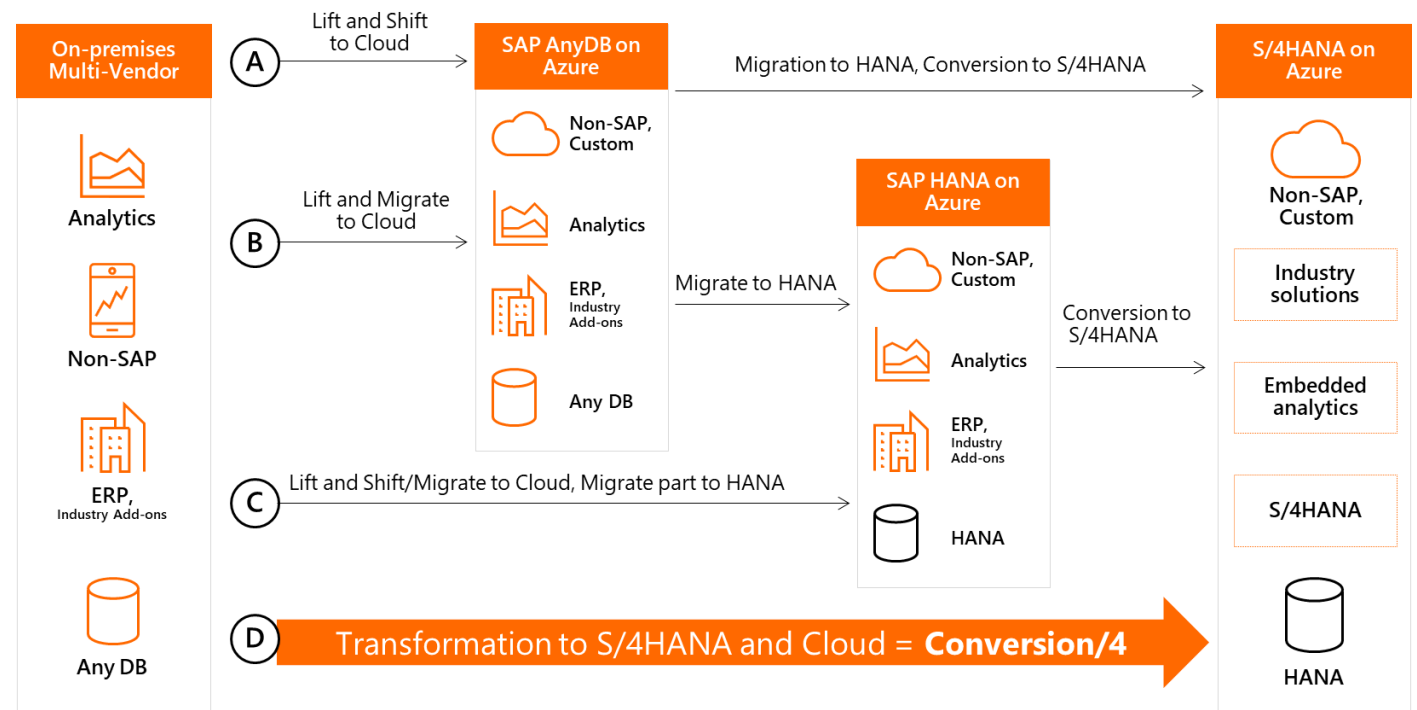
# Lift

Wechseln sie mit Conversion/4 direkt auf eine moderne S/4HANA Umgebung in der Cloud



## Ihre Vorteile

1. Weniger Downtimes
  2. Vorteile von S/4 direkt nutzen
  3. Direkt in die Cloud
  4. Kürzere Projektlaufzeit
- + 75% schnellere Umstellung mit SNP  
= Go live an EINEM beliebigen Wochenende



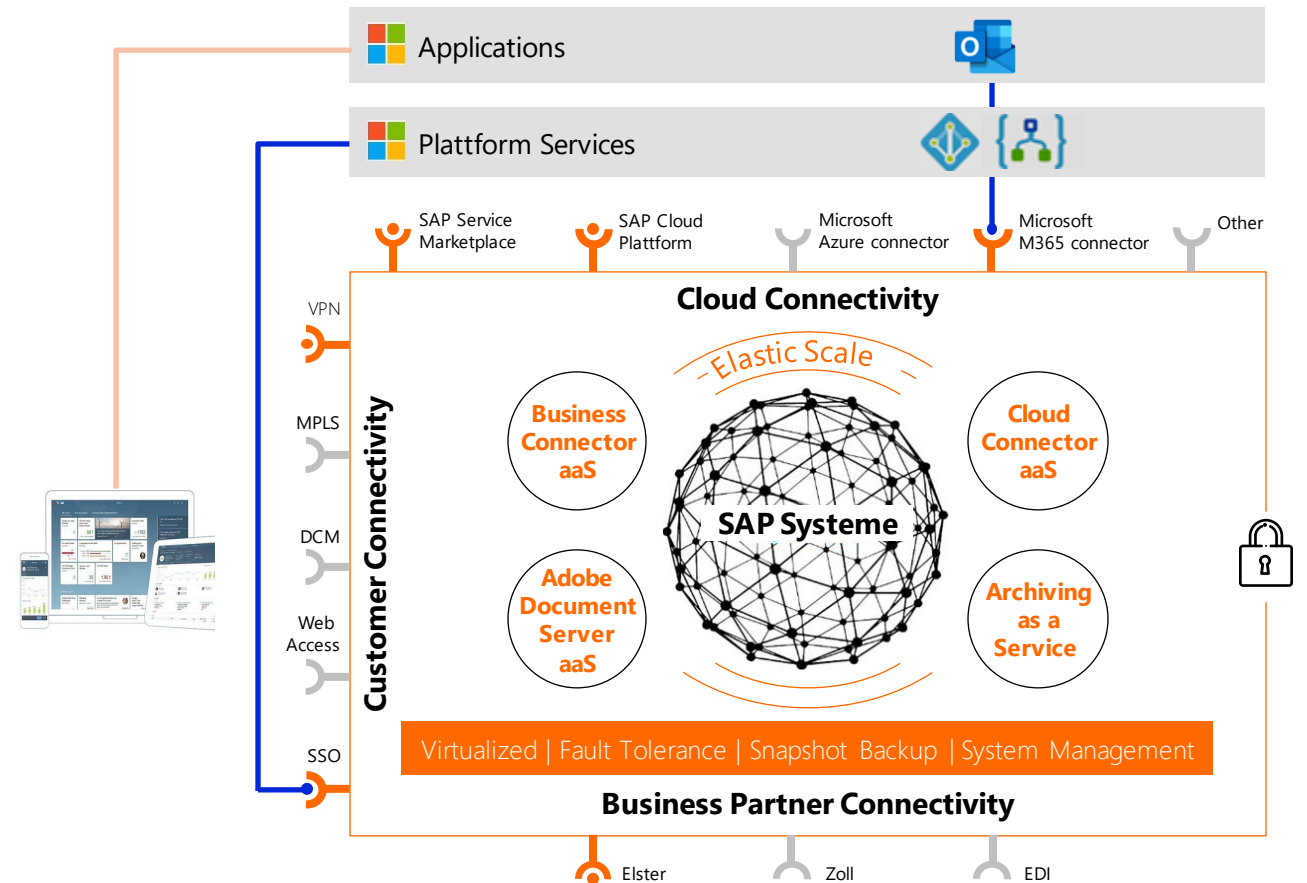


# Reshape



## Integration SAP Workflow – Microsoft Outlook

- » Entscheider arbeiten in der gewohnten Office Umgebung
- » Mobiler Zugriff immer und überall
- » Kein zusätzlicher Login
- » Benachrichtigung an alle Beteiligten des Workflows
- » Synchroner Status in SAP und Office Welt







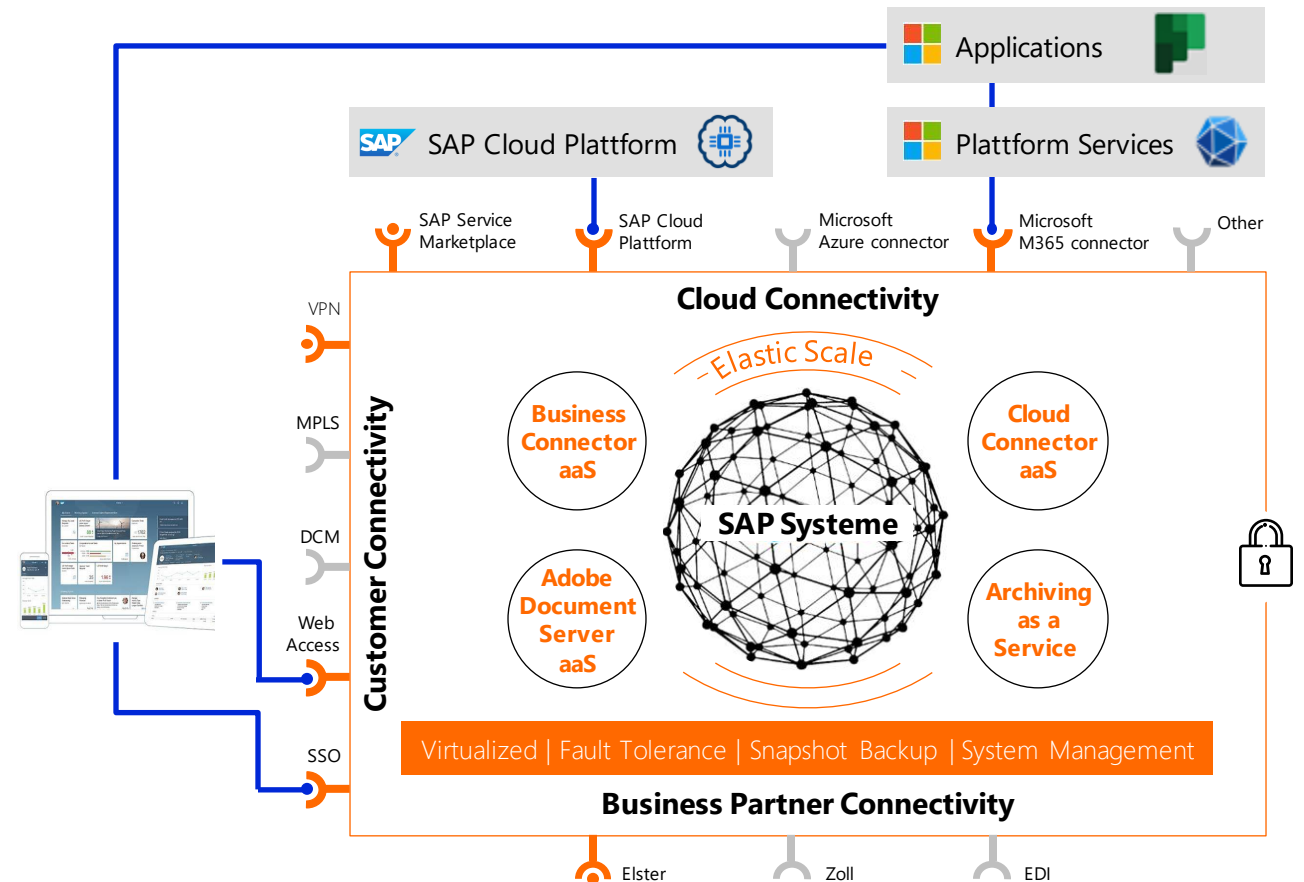
# Innovate



## Intelligente Kontingentverträge

powerd by SAP SCP und M365

- » Automatische Erstellung eines Planner Tasks zur neu Verhandlung eines Kontingentvertrags
- » Dank prädiktive Analytics können Verträge zum idealen Zeitpunkt neu verhandelt werden
- » Direkter Absprung von Planner auf den SAP Vertrag
- » Kein zusätzlicher Login
- » Kommunikation direkt in M356





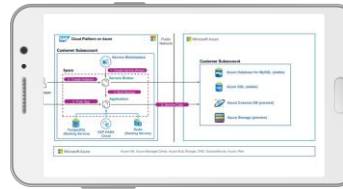
# So much more...

## Optimierungspotenzial:

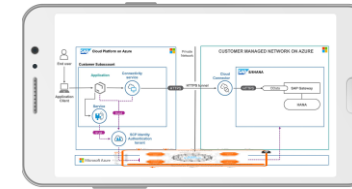
### Wenn zur Erfüllung einer Aufgabe....

- » zwischen Applikationen gewechselt werden muss
- » Kopfwissen benötigt wird
- » Entscheidungen aus dem Bauch getroffen werden müssen
- » Informationen von anderen angefordert werden müssen
- » Informationen gesucht werden müssen

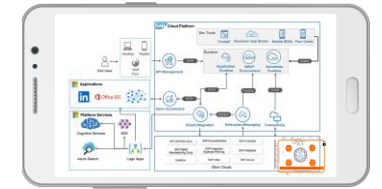
## Lösungs-Blueprints



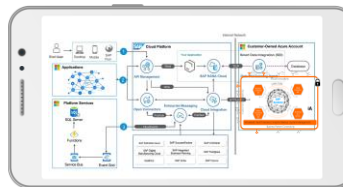
Nutzung von Microsoft Azure Services in der SAP Cloud Platform



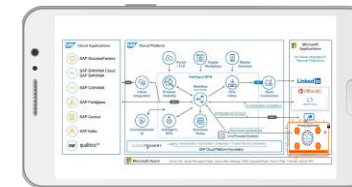
Durchgängige Benutzer- und Berechtigungsworkflows



Erweiterung von SAP S/4HANA mit SAP and Microsoft services



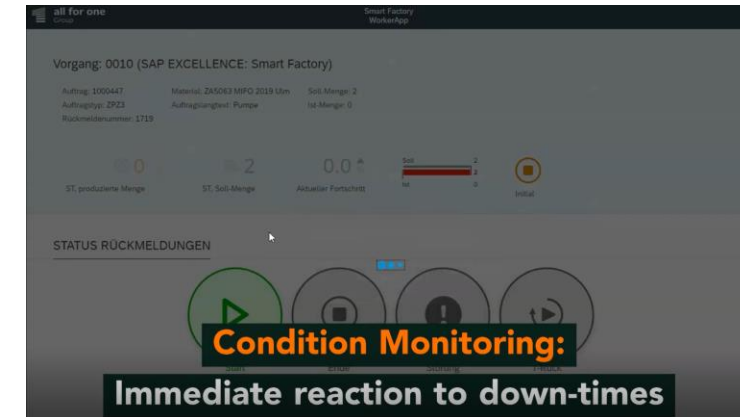
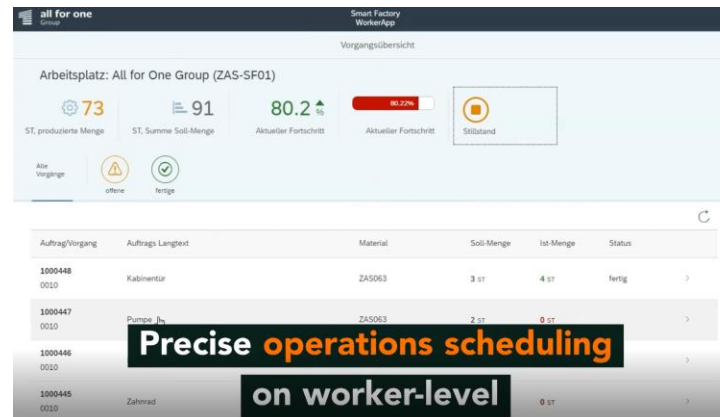
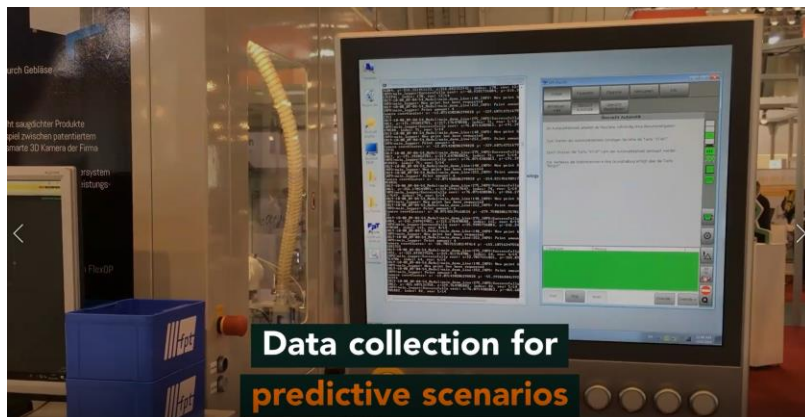
Geschäftsprozess Integration zwischen SAP and Microsoft



Intelligente Optimierung und Automatisierung der Prozesse



# Beispiel: All for One Smart Factory





## Zusammenfassung – die wichtigsten Punkte

- All for one bietet Ihnen eine einfache Möglichkeit Ihrer SAP Systeme zu konsumieren, damit sie sich auf Ihr individuelles Optimierungspotenzial konzentrieren können.
- Der Wechsel mit Conversion/4 auf S/4 Hana ist die ideale Grundlage für Prozessverbesserungen (Lift)
- Identifizieren sie schon heute, wo das Optimierungspotenzial in Ihrem Informationsfluss liegt.  
Was wäre wenn alle benötigten Informationen zur richtigen zeit an der richtigen Stelle wären
- Nutzen sie die starke Partnerschaft von Microsoft, SAP und All for One um ihre Zukunft neu auszurichten und Innovationen in ihrem Unternehmen zu treiben.

---

**Starten sie jetzt mit Conversion/4 zur Verbesserung Ihres Informationsflusses.**

**Es ist nicht das Ziel nur die alte ECC Dampfmaschine durch einen neuen S/4 Elektromotor zu ersetzen**

---



# STEIGEN SIE EIN: **CONVERSION/4 READINESS CHECK**

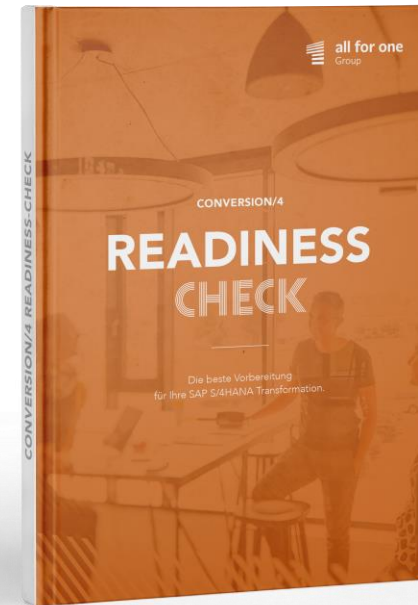
## **Die beste Vorbereitung für Ihre SAP S/4HANA Transformation.**

Damit der Umstieg auf SAP S/4HANA reibungslos gelingt, haben wir den Conversion/4 Readiness-Check für Sie vorbereitet.

Sie erhalten eine Empfehlung für konkrete nächste Schritte und welches das richtige Conversion/4 Paket für Ihre Anforderungen ist.

### **Mehr erfahren:**

<https://www.all-for-one.com/ready>





# Zum Nachlesen und -hören

[info.all-for-one.com/mifo2020-cio](https://info.all-for-one.com/mifo2020-cio)

Sie finden dort:

- Diesen und alle anderen Vorträge des heutigen Tages zum Download
- Ab morgen die Aufzeichnung
- Weiterführende Infos



## Thalhofer Manuel

Portfoliomanager SAP Services



All for One Group SE  
Rita-Maiburg-Straße 40  
70794 Filderstadt-Bernhausen  
[all-for-one.com](http://all-for-one.com)

T: +49 711 78807 49  
M: +49 151 6481 1303  
E: [manuel.thalhofer@all-for-one.com](mailto:manuel.thalhofer@all-for-one.com)

**HERZLICHEN  
DANK** für Ihre  
Aufmerksamkeit.



**one idea ahead**





# Disclaimer

Die Informationen in diesen Unterlagen sind vertraulich und dürfen nicht ohne vorherige schriftliche Genehmigung durch All for One Group SE bekannt gegeben werden. Alle Texte, Bilder und Grafiken unterliegen dem Urheberrecht und anderen Gesetzen zum Schutz des geistigen Eigentums. Alle Rechte an diesen Unterlagen sind der All for One Group SE vorbehalten.

All for One Group SE stellt diese Unterlagen ohne jegliche Verpflichtung, Gewährleistung oder Garantie, weder ausdrücklich noch stillschweigend, zur Verfügung. All for One Group SE übernimmt keine Verantwortung für Fehler oder Irrtümer in diesem Dokument, es sei denn, derartige Schäden beruhen auf Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit. Der Inhalt dieser Unterlagen kann von All for One Group SE jederzeit geändert werden. Diese Unterlagen dienen ausschließlich informativen Zwecken und dürfen in keinen Vertrag aufgenommen, für Handelszwecke weiterverwendet oder an Dritte weitergegeben werden, soweit sie nicht für eine solche Verwendung gekennzeichnet sind oder eine vorherige schriftliche Genehmigung von All for One Group SE vorliegt.