



all for one
Group

MITTELSTANDSFORUM 2020

Die Conversion nach SAP S/4HANA:
Unser Ansatz - Bluefield™ für den Mittelstand

Stephan Reisser - Senior Manager



Übergreifende Agenda



Strategie

Womit wird das Unternehmen künftig erfolgreich sein?



Prozesse

Wie werden heutige und morgige Prozesswelt zusammenspielen?



Applikation

Welche Chancen bietet die Abbildung von Prozessen in der S/4 HANA-Welt?



Daten

Datenstrukturen harmonisieren und die notwendigen Daten revisionssicher in S/4 HANA übernehmen.



Plattform

Prozesswelt in einer zukunftsfähigen Plattform- und Service-Architektur abbilden.

11.35 - 12. 05 UHR

Die SAP S/4HANA Transformation als Chance der Veränderung

12.10 - 12.40 UHR

SAP S/4HANA und die Transformation Ihrer Geschäftsprozesse: Wie gehen Sie am besten vor?

13.40 - 14.10 UHR

Conversion nach SAP S/4HANA: Bluefield™ für den Mittelstand

14.15 - 14.45 UHR

Infrastruktur (SAP on Azure), Betrieb, Support und Upgrades



CONVERSION/4 – Unser **SAP Transformation Abo**

1

SAP S/4HANA CONVERSION powered by Bluefield™

2

TRANSFORMATION GESCHÄFTSPROZESSE

3

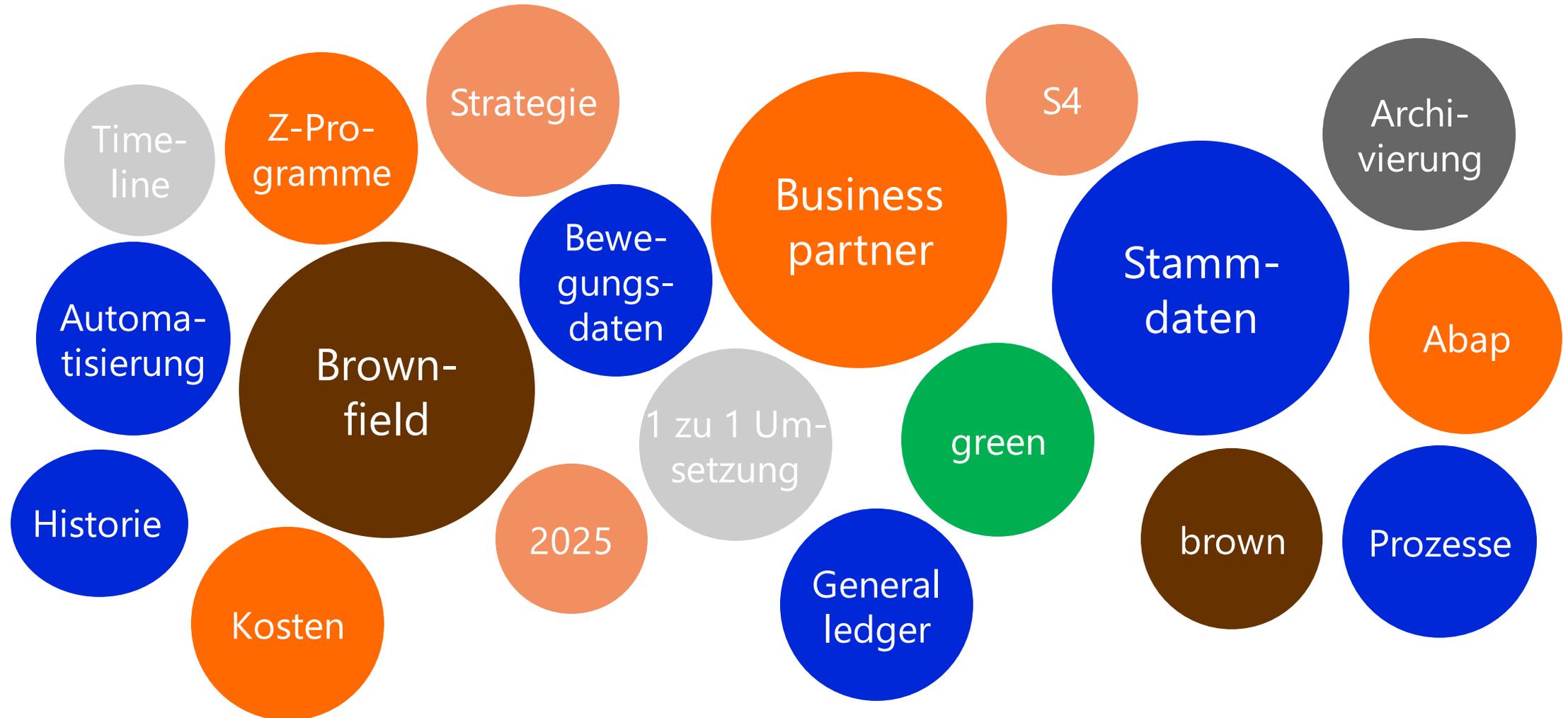
CLOUD INFRASTRUKTUR & BETRIEB

4

KONTINUIERLICHE INNOVATION powered by Bluefield™



Welche Begriffe fallen Ihnen zum Thema „Conversion“ ein? (Mittelstandsforum 2019)





Überlegungen unserer Kunden zur Conversion

Basierend auf unseren Erfahrungen aus 200 S/4HANA Roadmaps und Projekten





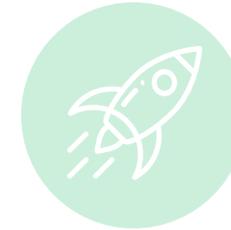
Wege zur Conversion



Brownfield



Bluefield™



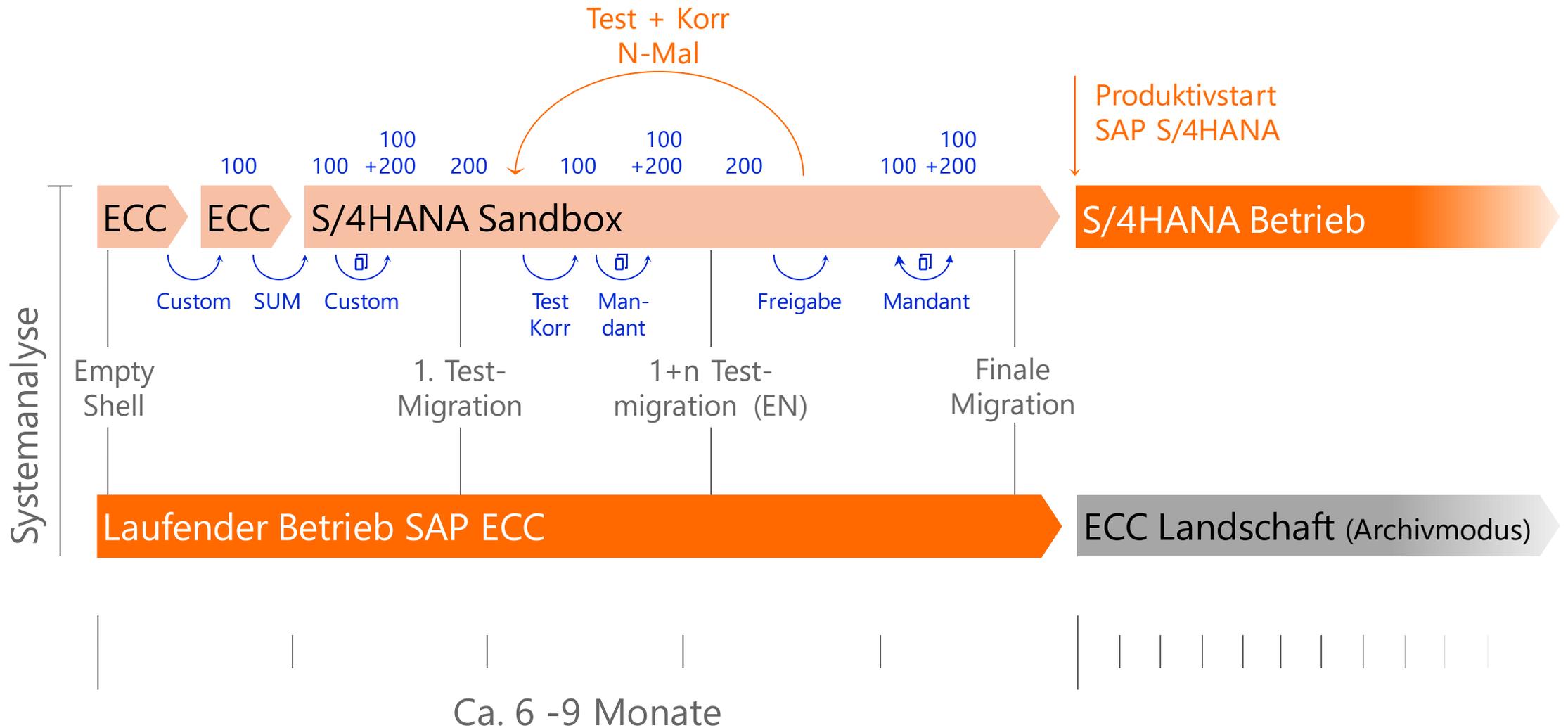
Greenfield

- » Technische 1:1 Conversion des bestehenden Systems (Alte Zöpfe abschneiden)
- » Keine Verbesserung der Geschäftsprozesse
- » Anpassungen beschränkt auf Architektur-anforderungen
- » Start mit einem neuen System
- » Selektive Datenübernahme (Gutes mitnehmen)
- » Verbesserung von ausgewählten Geschäftsprozessen: Fokus Harmonisierung und Optimierung
- » Neudenken über neue Geschäftsprozesse mit Fokus Standardisierung
- » Start mit neuem System
- » Initiale Datenübernahme





Ablauf mit Bluefield™ im Detail



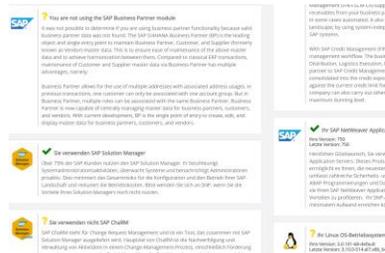


Analyse Ihres bestehenden Systems

Ihr bestehendes ERP-System

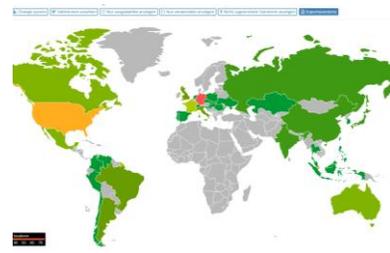
System-validierung

Analyse des Ist-Zustands Ihres ERP-Systems sowie Empfehlungen für Neuerungen



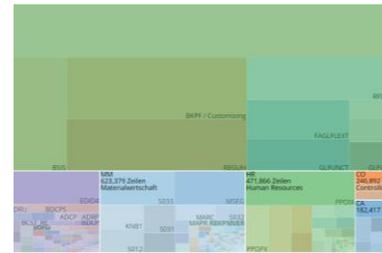
Organisations-analyse

Analyse der Nutzung der Standorte und Organisationseinheiten



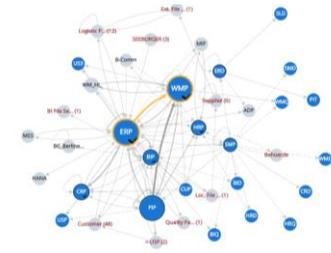
Datenanalyse

Analyse der Stamm- und Bewegungsdaten



Schnittstellen-analyse

Analyse der angebundenen Systeme



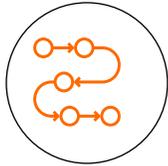
Simplifications

Anzeige der relevanten Simplification Items



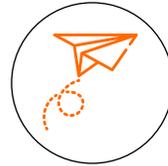


Zusammengefasst Diese Vorteile bringt der Bluefield™ Ansatz



Kombination verschiedener Projektschritte

Reorganisations-
maßnahmen
möglich; Business
Partner Umstellung,
Unicode,
Datenbankwechsel,
Neues Hauptbuch;
Unterstützung
älterer ERP
Versionen



Reduziertes Risiko

Keine Conversion
des Produktiv-
Systems in der
Downtime
notwendig; absolut
sicheres Fall-back-
Szenario



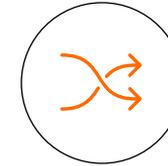
Große Zeitersparnis

Automatisierte
Prozesse und
tabellenbasierte
Migration
reduzieren die
Projektlaufzeitzeit



Faktenbasierte Analyse

Identifizierung von
möglichen Konflik-
ten in einer frühen
Phase bildet die
Grundlage für eine
schnelle und sichere
Conversion



Hohe Flexibilität

Selektive Migration:
Nehmen Sie ledig-
lich die Daten mit,
die Sie benötigen
und lassen Sie den
Rest zurück



Reduzierter Aufwand

Wegfall Vor-
projekte; weniger
Integrationstests;
automatisierte
Tests; Guided
Procedere für die
Migrations-schritte



STEIGEN SIE EIN: **CONVERSION/4 READINESS CHECK**

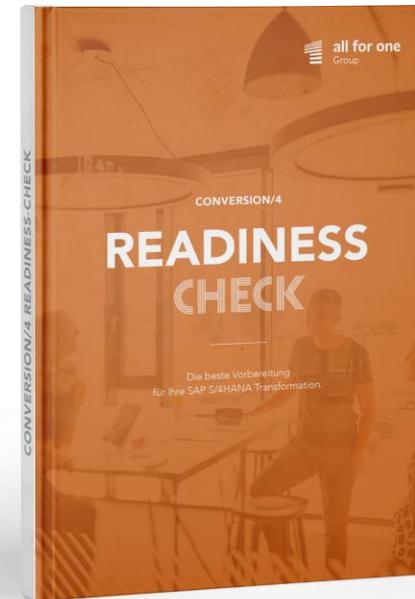
Die beste Vorbereitung für Ihre SAP S/4HANA Transformation.

Damit der Umstieg auf SAP S/4HANA reibungslos gelingt, haben wir den Conversion/4 Readiness-Check für Sie vorbereitet.

Sie erhalten eine Empfehlung für konkrete nächste Schritte und welches das richtige Conversion/4 Paket für Ihre Anforderungen ist.

Mehr erfahren:

<https://www.all-for-one.com/ready>





Zum Nachlesen und -hören

info.all-for-one.com/mifo2020-cio

Sie finden dort:

- Diesen und alle anderen Vorträge des heutigen Tages zum Download
- Ab morgen die Aufzeichnung
- Weiterführende Infos





Welche Fragen haben Sie?

Stephan Reisser

Senior Manager



All for One Group SE
Rita-Maiburg-Straße 40
70794 Filderstadt-Bernhausen
all-for-one.com

T: +49 7131 3940 120
M: +49 172 6202 569
E: Stephan.reisser@all-for-one.com

**HERZLICHEN
DANK** für Ihre
Aufmerksamkeit.



one idea ahead