



**all for one**  
Group

# VORTEILSPROGRAMM **EDGE/4**

26. November 2020

Michael Zitz

A stylized number 4 icon composed of multiple parallel lines.

**WANN UND WIE STARTET  
EDGE/4?**

A stylized number 1 icon composed of multiple parallel lines.

**WAS IST EDGE/4?**

**EDGE/4**

A stylized number 3 icon composed of multiple parallel lines.

**WAS KANN UND BRINGT  
EDGE/4?**

A stylized number 2 icon composed of multiple parallel lines.

**WARUM EDGE/4?**



**WAS IST** EDGE/4?



**EDGE/4 IST DAS NEUE 4-STUFIGE  
VORTEILSPROGRAMM FÜR  
STAMMKUNDEN DER ALL FOR  
ONE GROUP.**



**EDGE/4 BESTEHT AUS  
BENEFITS UND COMMITMENTS,  
DIE PRO STUFE VARIIEREN.**

**DABEI GIBT ES FESTE UND  
WECHSELNDE BENEFITS.**



# WARUM EDGE/4?



**MIT EDGE/4 HONORIEREN WIR  
IHR VERTRAUEN IN UNS  
UND INTENSIVIEREN DAS  
GEMEINSAME VORANKOMMEN IN  
UNSERER PARTNERSCHAFT.**



# WAS KANN UND BRINGT EDGE/4?

# EDGE/4 IM ÜBERBLICK – STEIGENDER NUTZEN IN 4 STUFEN

VORTEILSPROGRAMM

# EDGE/4

Steigender Nutzen in 4 Stufen:  
Profitieren Sie von einer vertrauensvollen  
partnerschaftlichen Beziehung.

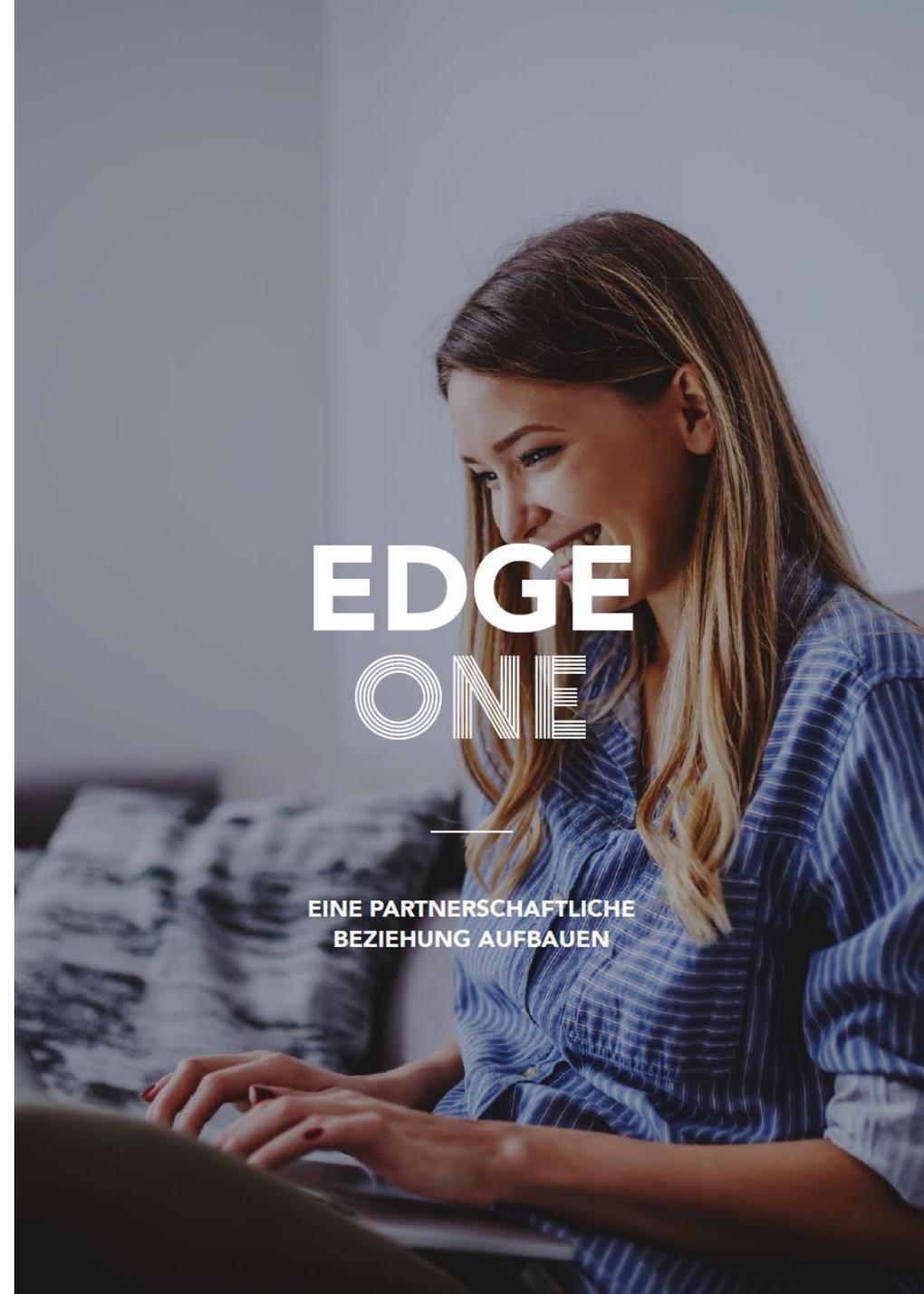


IHR EINSTIEG:

## EINE PARTNERSCHAFTLICHE BEZIEHUNG AUFBAUEN

Ein **zentraler Ansprechpartner** übernimmt persönliche Verantwortung für Ihre Zufriedenheit. **Ihre Anforderungen** werden in unseren Service- und Informationsprozessen gemanagt und **bilden so unser tägliches Kerngeschäft** – keine „Nebenaufgabe“.

Profitieren Sie von einem persönlichen Ansprechpartner, Einladungen zu Networking- und Wissens-Events. Und vor allem von unserem **erprobten Betreuungskonzept**, das Ihre Anforderungen in den Mittelpunkt unseres Tagesgeschäfts stellt.



EDGE  
ONE

EINE PARTNERSCHAFTLICHE  
BEZIEHUNG AUFBAUEN



GEPLANTER ERFOLG:

**IHR BUSINESS**

**DIGITAL WEITERENTWICKELN**

Gemeinsam mit Ihrem **persönlichen Customer Success Manager** erstellen Sie ein **individuelles Zukunftsbild** sowie einen **gemeinsamen Erfolgsplan**. So nehmen wir die richtigen Themen rund um Ihre Geschäftsprozesse und Ihre IT erfolgreich in Angriff. Ihre Verankerung in unserer Organisation wächst.

Profitieren Sie zusätzlich von einem breit aufgestellten **Account Team**, das für Ihren Erfolg verantwortlich ist, einer bewährten Steuerungsmechanik – und von **wechselnden Benefits** zu aktuellen Themen, Trends und Events.

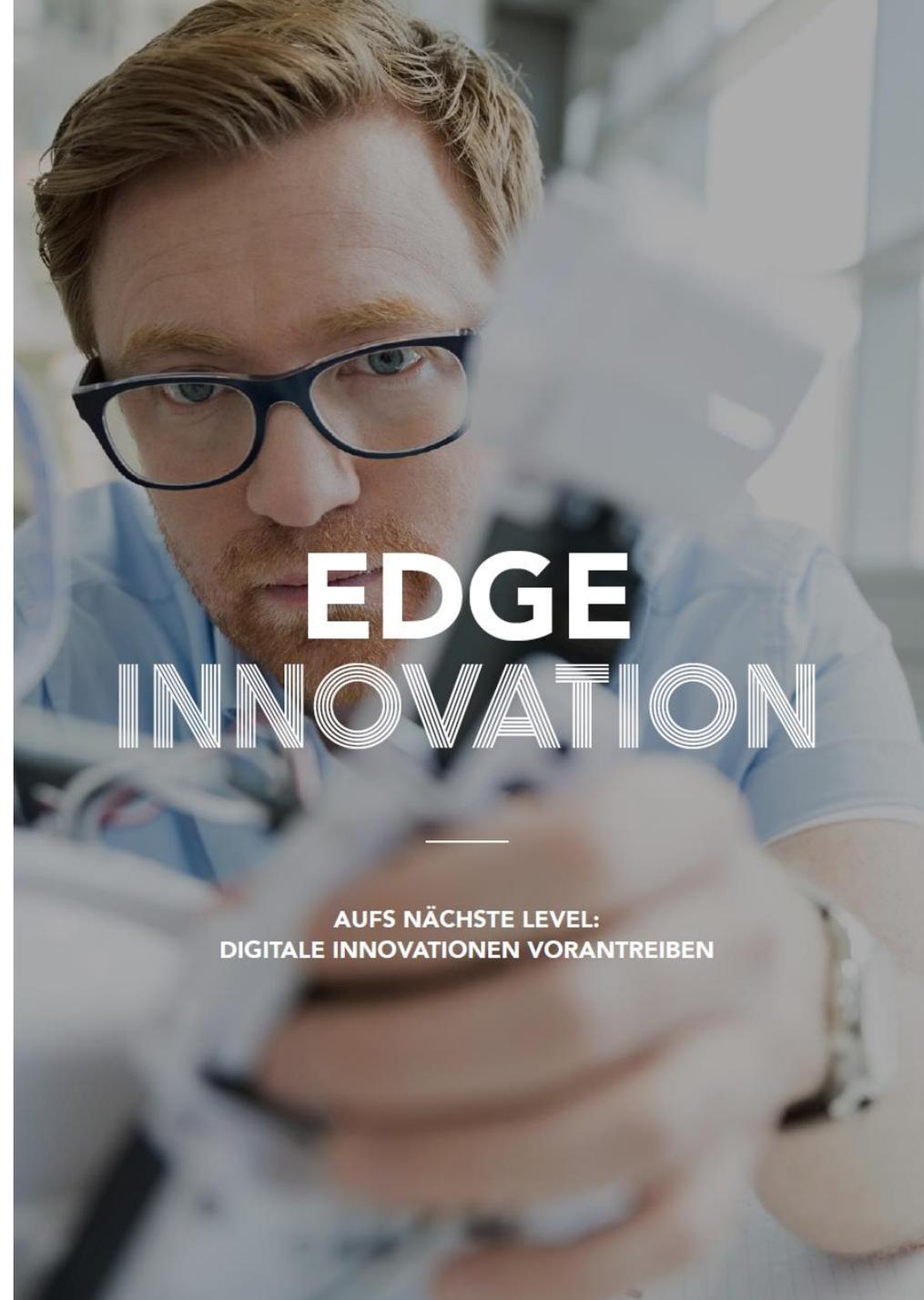


# 03

## AUFS NÄCHSTE LEVEL: **DIGITALE INNOVATIONEN VORANTREIBEN**

Auf dieser Stufe kann es disruptiv werden: Wie können Sie **digitale Technologien und Prozesse nutzen**, um Ihr Unternehmen oder einzelne Fachbereiche aufs **nächste Level** zu bringen? Zusammen mit Ihrem Customer Success Manager planen Sie **Innovationsprojekte** und setzen sie um.

Profitieren Sie zusätzlich von **speziellen Innovations-Formaten-** und Workshops, von einer rollierenden Erfolgsplanentwicklung – und nutzen Sie unsere Innovations-Erfahrung, die wir in Ihrer Branche oder in anderen exzellenten Unternehmen sammeln.



# EDGE INNOVATION

AUFS NÄCHSTE LEVEL:  
DIGITALE INNOVATIONEN VORANTREIBEN



STRATEGISCHE PARTNERSCHAFT:

## ZUKUNFT GEMEINSAM GESTALTEN

Gemeinsam heben wir **Transformation und Innovation** für Ihr Unternehmen auf ein **strategisches Level**: Auf dieser Stufe sind Vertrauen und Partnerschaft so gefestigt, dass eine **gemeinsame strategische Planung** vorgenommen werden kann – auf Basis einer „Open Book Policy“.

Sie profitieren von **Co-Creation-Budgets**, die wir für Sie reservieren, und von einem strategischen **Austausch auf C-Level-Ebene**. Durch gegenseitige Einblicke – in Ihre Digitalisierungs-Budgets bzw. in unsere Kostenstrukturen sowie die jeweiligen Projektportfolios – nutzen wir **gemeinsame Potenziale**.



# EDGE/4 KONKRET

## AM BEISPIEL

## EDGE BUSINESS &

## EDGE INNOVATION

VORTEILSPROGRAMM

# EDGE/4

Steigender Nutzen in 4 Stufen:  
Profitieren Sie von einer vertrauensvollen  
partnerschaftlichen Beziehung.

# BENEFITS

---

## Key Benefits

- Ein gemeinsam erstellter Erfolgsplan garantiert die kontinuierliche Weiterentwicklung Ihrer IT und Geschäftsprozesse
- Einstieg in den #Customer4Life-Prozess: Ihr persönlicher Customer Success Manager und Ihr Account Team bilden die starke Basis für die umfassende, individuelle Betreuung Ihres Unternehmens

## Benefit Specials

- Wechselnde Benefits zu aktuellen Themen, Trends und Events

## Betreuungsintensität

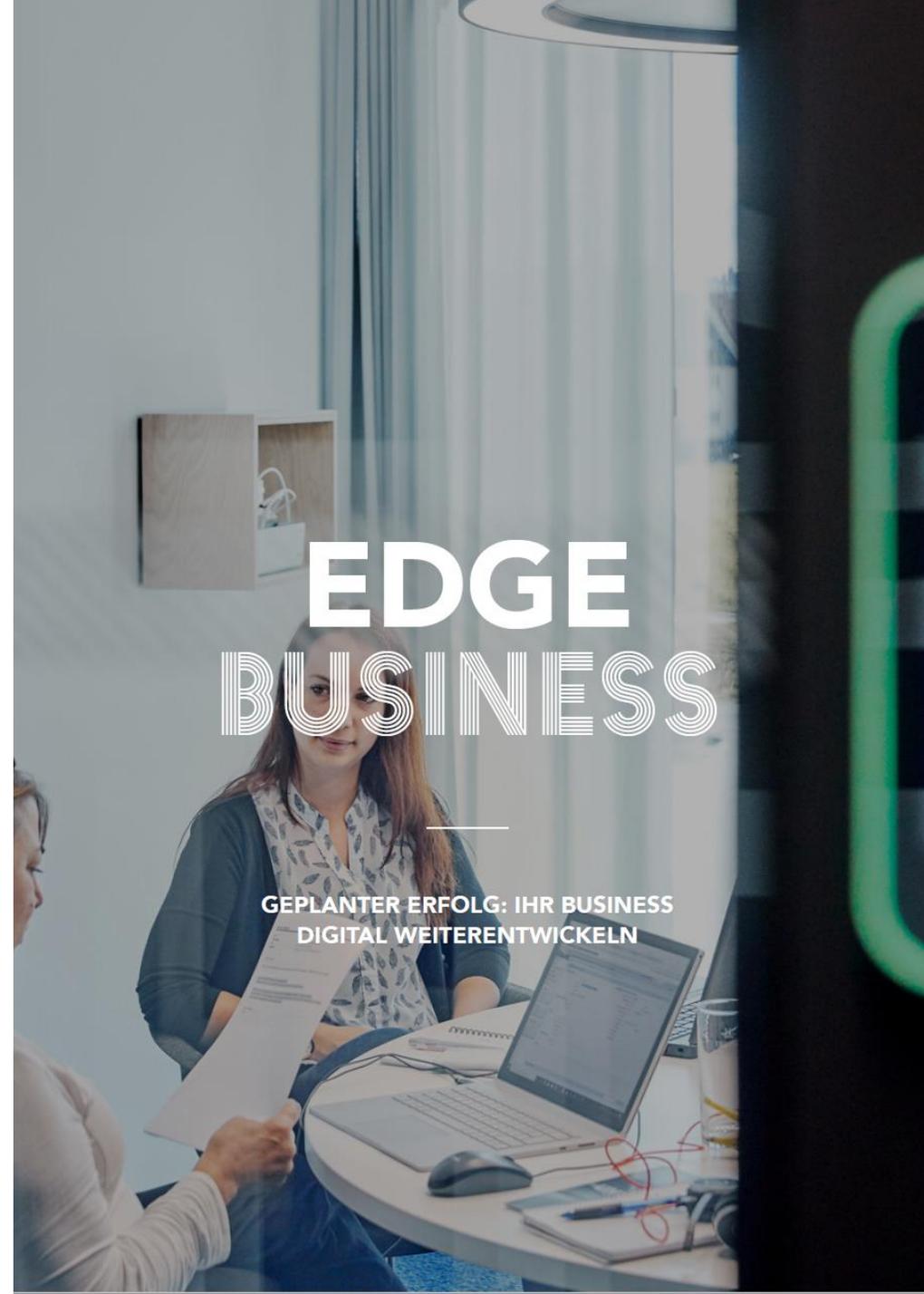
- Ihr Account Team kümmert sich um die lösungsübergreifende Leistungserbringung und Betreuung Ihrer Prozesse

## Rollenbesetzung in Ihrem Account Team

- Customer Success Manager
- Service / Consulting Manager

## Weitere Vorteile

- Alle Vorteile der EdgeOne Partnerschaft
- Gemeinsame Standortbestimmung zur Ermittlung des Status Quo unserer Partnerschaft
- Kostenloser Zutritt zum jährlichen Mittelstandsforum der All for One Group
- Kostenlose Durchführung eines Digitalisierungschecks (Basis)



**EDGE  
BUSINESS**

GEPLANTER ERFOLG: IHR BUSINESS  
DIGITAL WEITERENTWICKELN

# COMMITMENT

---

## **Zeitliche Investition**

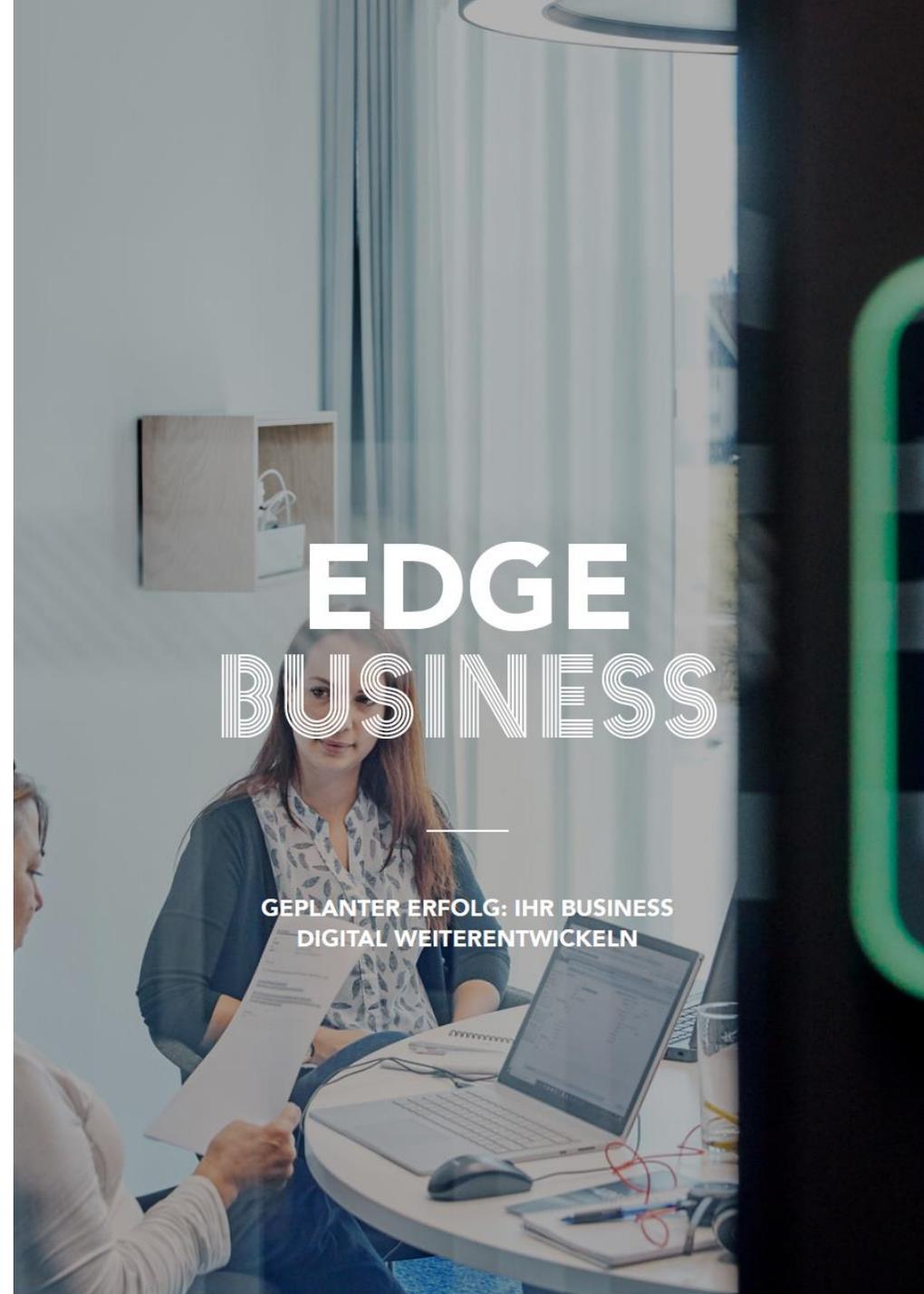
- Einstieg und aktive Teilnahme am #Customer4Life-Prozess
- Teilnahme an Steuerungsmeetings der All for One Group entsprechend des Partnerschaftsmodells EdgeBusiness

## **Regelmeetings**

- Account Review Board
- Diverse Jours Fixes in Projekt / Betrieb für die erfolgreiche Begleitung und Betreuung laufender Projekte

## **Zusammenarbeit**

- Entwicklung und Planung eines gemeinsamen Erfolgsplans (inkl. Review)
- Erstellung einer Kundenreferenz (Reference Agreement)



# EDGE BUSINESS

GEPLANTER ERFOLG: IHR BUSINESS  
DIGITAL WEITERENTWICKELN

# BENEFITS

---

## Key Benefits

- Gemeinsame Planung und Durchführung von Innovationsprojekten
- Berücksichtigung in den Innovationsbudgets der All for One Group
- Technologie- und Innovationsberatung durch unsere Digitalisierungsexperten
- Impulsgebende Innovationsformate und -workshops

## Benefit Specials

- Maßgeschneiderte Benefits zu aktuellen Themen, Trends und Events

## Betreuungsintensität

- Ihr Account Team kümmert sich um die lösungsübergreifende Leistungserbringung und Betreuung Ihrer Prozesse
- Regelmäßige Meetings des operativen Management Boards

## Ihr Account Team

- Customer Success Manager
- Service /Consulting Manager
- Program Manager

## Weitere Vorteile

- Alle Vorteile der EdgeBusiness Partnerschaft
- Beschleunigung Ihrer Innovationskraft durch partnerschaftliche Innovationsprojekte
- Proaktive Vernetzung im Branchentreff
- Zugang zu „Meet the Vendor“ – Formaten bei den Herstellern SAP und Microsoft
- Kostenlose Nutzung der All for One Group Working Spaces (1 Tag)



**EDGE**  
INNOVATION

---

**AUFS NÄCHSTE LEVEL:  
DIGITALE INNOVATIONEN VORANTREIBEN**

# COMMITMENT

---

## **Zeitliche Investition**

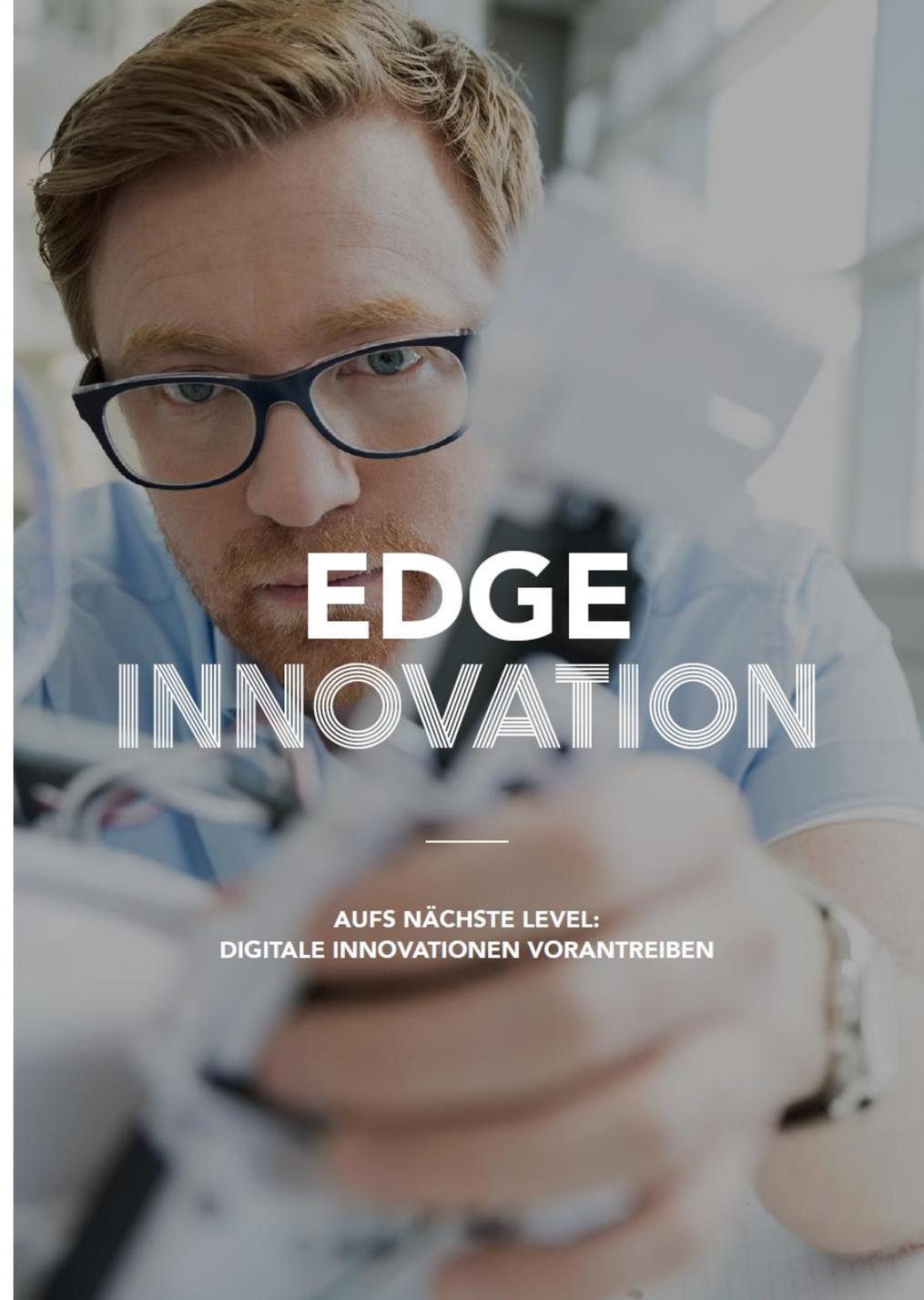
- Teilnahme an rollierender Erfolgsplanentwicklung
- Teilnahme an Innovationsworkshops
- Aufsetzen min. eines Innovationsvorhabens

## **Regelmeetings**

- Operative Management Board
- Account Review Board
- Technology & Innovation Forum
- Diverse Jours Fixes in Projekt / Betrieb für die erfolgreiche Begleitung und Betreuung laufender Projekte

## **Zusammenarbeit**

- Entwicklung und Planung eines gemeinsamen Erfolgsplans (inkl. Review)
- Erarbeitung eines gemeinsamen Show Cases
- jährlicher Leistungsbezug von min. 300K€
- Erstellung einer Kundenreferenz (Reference Agreement)



# EDGE INNOVATION

AUF'S NÄCHSTE LEVEL:  
DIGITALE INNOVATIONEN VORANTREIBEN

A person is walking away from the camera down a long, modern walkway. The floor is covered in a blue, grid-like pattern. The walkway is flanked by railings and has a high ceiling with visible structural elements. The person is wearing a dark jacket and blue jeans. The overall scene is brightly lit and has a clean, industrial feel.

Q1

**WECHSELNDE BENEFITS  
JANUAR – MÄRZ 2021**

**AB STUFE  
EDGE  
BUSINESS!**

# FAIL FAST

## **FEHLERKULTUR ETABLIEREN INNOVATIONEN FÖRDERN**

**WORKSHOP MIT PROF. RALF KEMMER**  
Der Initiator der Fuckup Night Berlin und  
Gründer der Gesellschaft für Fehlerkultur  
über erfolgreiches Scheitern und eine  
bewusste Fehlerkultur für mehr Innovation

3 Termine zu Ihrer Auswahl:  
28. Januar / 11. Februar / 4. März  
Jeweils 13.00 – 17.00 Uhr

Der Workshop findet online statt.

**ANMELDUNG UNTER**  
[all-for-one.com/edge-4](https://all-for-one.com/edge-4)

**AB STUFE  
EDGE  
BUSINESS!**



# INVITATION

FuckUp Night  
BERLIN 2021

Exklusive Einladung nach Berlin  
FuckUp Night im Urban Spree Garten  
Late-Night-Talk mit Prof. Ralf Kemmer

Inklusive Hotelübernachtung  
für 2 Personen / Unternehmen  
(begrenzte Teilnehmerzahl)

**Fuckup**  
N I G H T S

**CORONABEDINGT:  
MIT VORBEHALT!**

**AB STUFE  
EDGE  
BUSINESS!**

## **UMFASSENDE IT-SICHERHEITSANALYSE**

Wir untersuchen mit Ihnen systematisch alle Aspekte Ihrer IT Security und identifizieren den wichtigsten Handlungsbedarf. Technik, Infrastruktur und Software werden ebenso in den Blick genommen wie organisatorische Fragen und das Personal.

### **GANZTÄGIGER WORKSHOP**

Durchgeführt von zwei Senior Security-Architekten

### **IHR ERGEBNIS**

Ergebnispräsentation & Ergebnisdokument mit Analyseergebnissen, Bewertung der Risiken und des aktuellen Security-Reifegrades, konkrete Handlungsempfehlungen & Vorschläge zu Technologien. Plus Security Roadmap für Ihr Unternehmen!

---

Januar – März 2021  
Termin nach Absprache

Anmeldung und weitere Infos: [all-for-one.com/edge-4](https://all-for-one.com/edge-4)

# IT SECURITY ASSESSMENT



**WANN  
STARTET EDGE/4?**



**EDGE/4 STARTET  
ZUM 1. JANUAR 2021.  
DIE ANMELDUNG ERFOLGT  
ÜBER [ALL-FOR-ONE.COM/EDGE-4](https://all-for-one.com/edge-4).**



**WELCHE STUFE  
PASST FÜR MICH?**



**AM 9. DEZEMBER FINDET EINE  
WEBSESSION ZU EDGE/4 STATT.**

**UND: IHR CUSTOMER SUCCESS  
MANAGER BESPRICHT MIT IHNEN  
IHREN EINSTIEG IN EDGE/4.**



**EDGE/4 VORTEILS-  
PROGRAMM  
BROSCHÜRE  
ZUM DOWNLOAD:  
[ALL-FOR-ONE.COM/EDGE-4](https://all-for-one.com/edge-4)**





# **EDGE/4 – DAS VORTEILSPROGRAMM FÜR STAMMKUNDEN DER ALL FOR ONE GROUP. WIR FREUEN UNS AUF IHREN EINSTIEG!**



**one idea ahead**