



all for one
Group

VORTEILSPROGRAMM **EDGE/4**

26. November 2020

Michael Zitz

A stylized number 4 icon composed of multiple parallel lines.

**WANN UND WIE STARTET
EDGE/4?**

A stylized number 1 icon composed of multiple parallel lines.

WAS IST EDGE/4?

EDGE/4

A stylized number 3 icon composed of multiple parallel lines.

**WAS KANN UND BRINGT
EDGE/4?**

A stylized number 2 icon composed of multiple parallel lines.

WARUM EDGE/4?



WAS IST EDGE/4?



**EDGE/4 IST DAS NEUE 4-STUFIGE
VORTEILSPROGRAMM FÜR
STAMMKUNDEN DER ALL FOR
ONE GROUP.**



**EDGE/4 BESTEHT AUS
BENEFITS UND COMMITMENTS,
DIE PRO STUFE VARIIEREN.**

**DABEI GIBT ES FESTE UND
WECHSELNDE BENEFITS.**



WARUM EDGE/4?



**MIT EDGE/4 HONORIEREN WIR
IHR VERTRAUEN IN UNS
UND INTENSIVIEREN DAS
GEMEINSAME VORANKOMMEN IN
UNSERER PARTNERSCHAFT.**

A person in a blue shirt is walking away from the camera through a modern office hallway. The walls are white and feature large, stylized technical diagrams in black and yellow. One diagram shows a complex circuit board layout with various components and a large arrow pointing right. Another diagram shows a series of arrows pointing right, with a yellow arrow at the start and end. The ceiling has recessed lighting. The overall atmosphere is professional and tech-oriented.

WAS KANN UND BRINGT EDGE/4?

EDGE/4 IM ÜBERBLICK – STEIGENDER NUTZEN IN 4 STUFEN

VORTEILSPROGRAMM

EDGE/4

Steigender Nutzen in 4 Stufen:
Profitieren Sie von einer vertrauensvollen
partnerschaftlichen Beziehung.

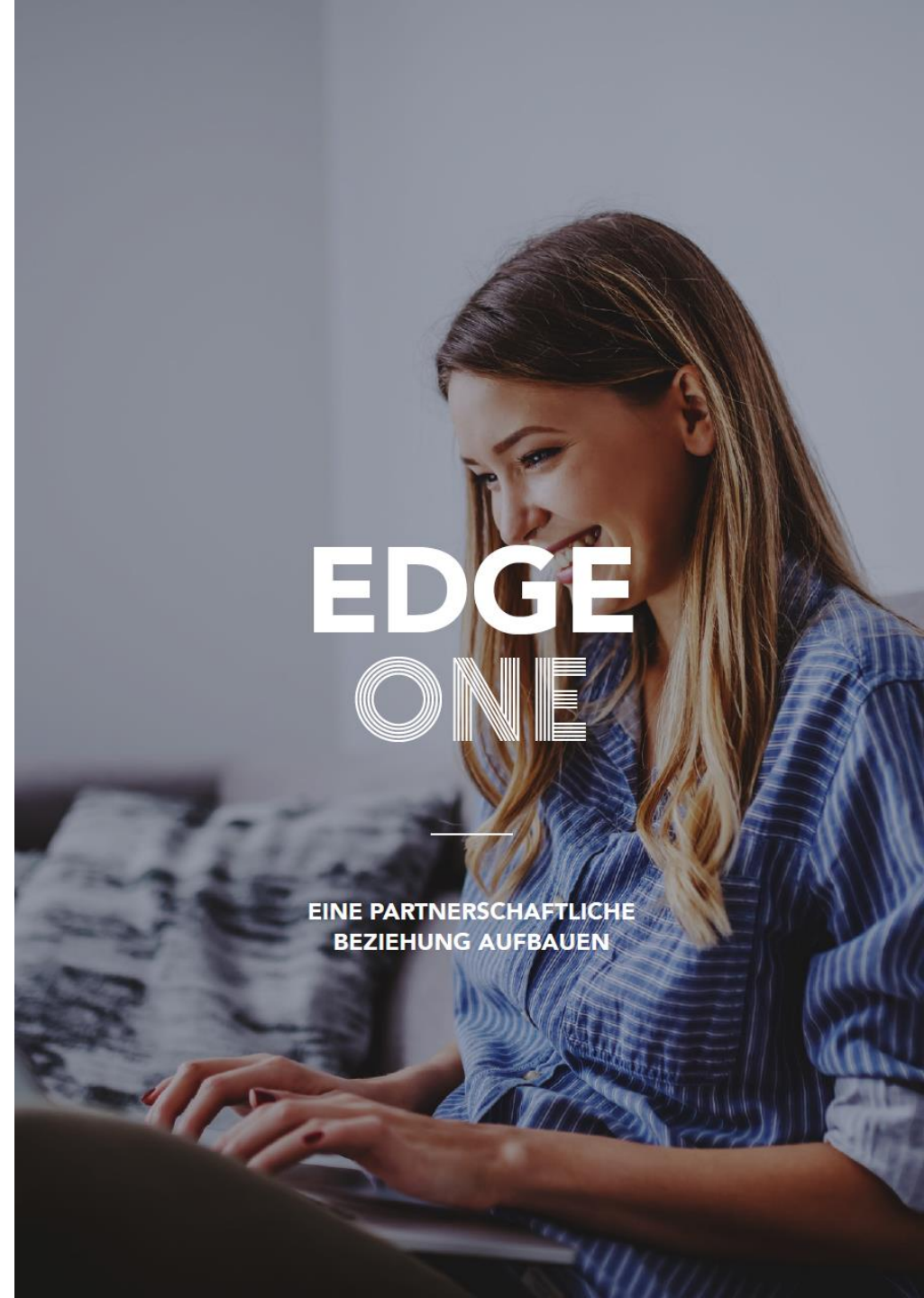


IHR EINSTIEG:

EINE PARTNERSCHAFTLICHE BEZIEHUNG AUFBAUEN

Ein **zentraler Ansprechpartner** übernimmt persönliche Verantwortung für Ihre Zufriedenheit. **Ihre Anforderungen** werden in unseren Service- und Informationsprozessen gemanagt und **bilden so unser tägliches Kerngeschäft** – keine „Nebenaufgabe“.

Profitieren Sie von einem persönlichen Ansprechpartner, Einladungen zu Networking- und Wissens-Events. Und vor allem von unserem **erprobten Betreuungskonzept**, das Ihre Anforderungen in den Mittelpunkt unseres Tagesgeschäfts stellt.



EDGE
ONE

EINE PARTNERSCHAFTLICHE
BEZIEHUNG AUFBAUEN



GEPLANTER ERFOLG:

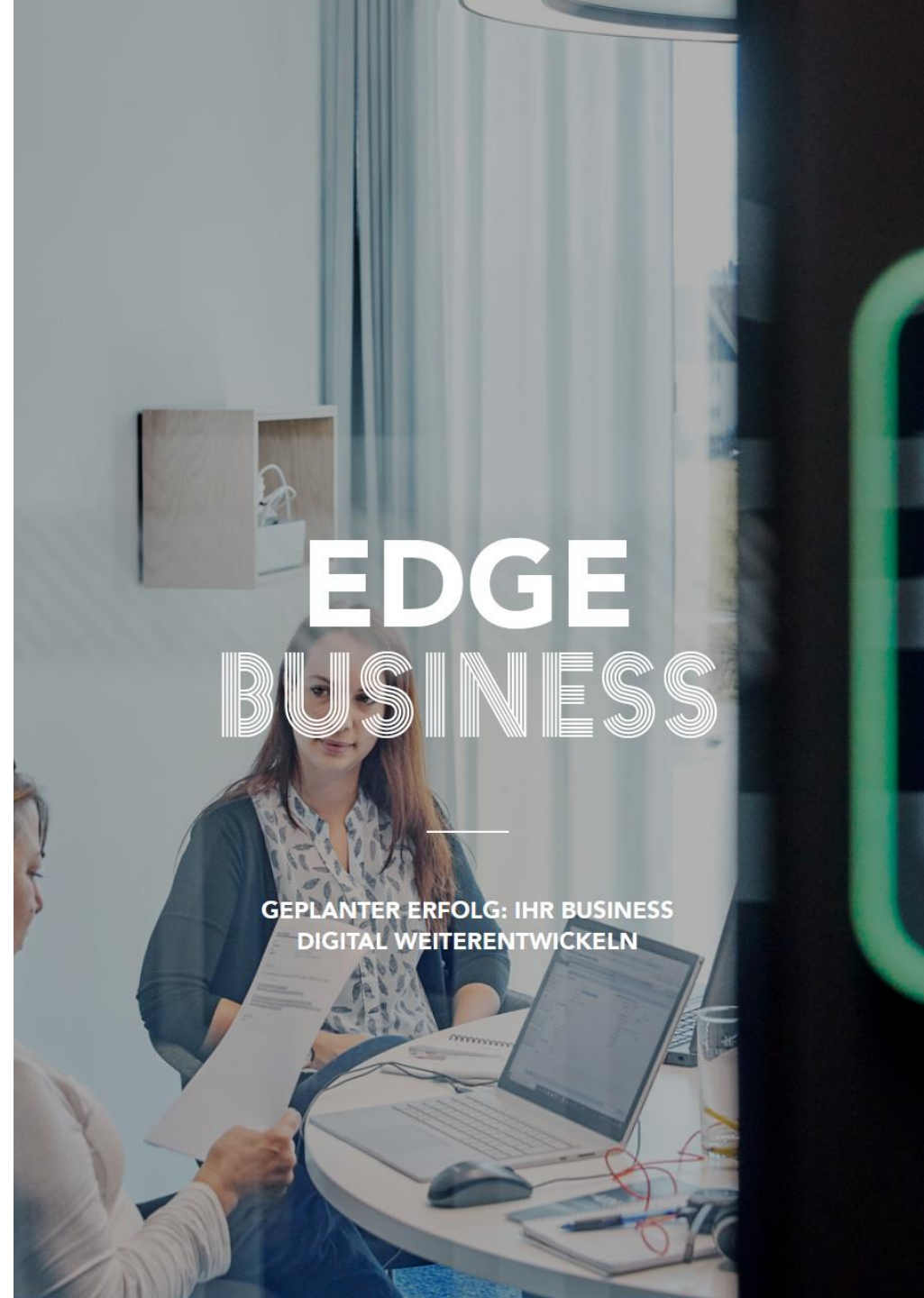
IHR BUSINESS

DIGITAL WEITERENTWICKELN

Gemeinsam mit Ihrem **persönlichen Customer Success Manager** erstellen Sie ein **individuelles Zukunftsbild** sowie einen **gemeinsamen Erfolgsplan**.

So nehmen wir die richtigen Themen rund um Ihre Geschäftsprozesse und Ihre IT erfolgreich in Angriff. Ihre Verankerung in unserer Organisation wächst.

Profitieren Sie zusätzlich von einem breit aufgestellten **Account Team**, das für Ihren Erfolg verantwortlich ist, einer bewährten Steuerungsmechanik – und von **wechselnden Benefits** zu aktuellen Themen, Trends und Events.

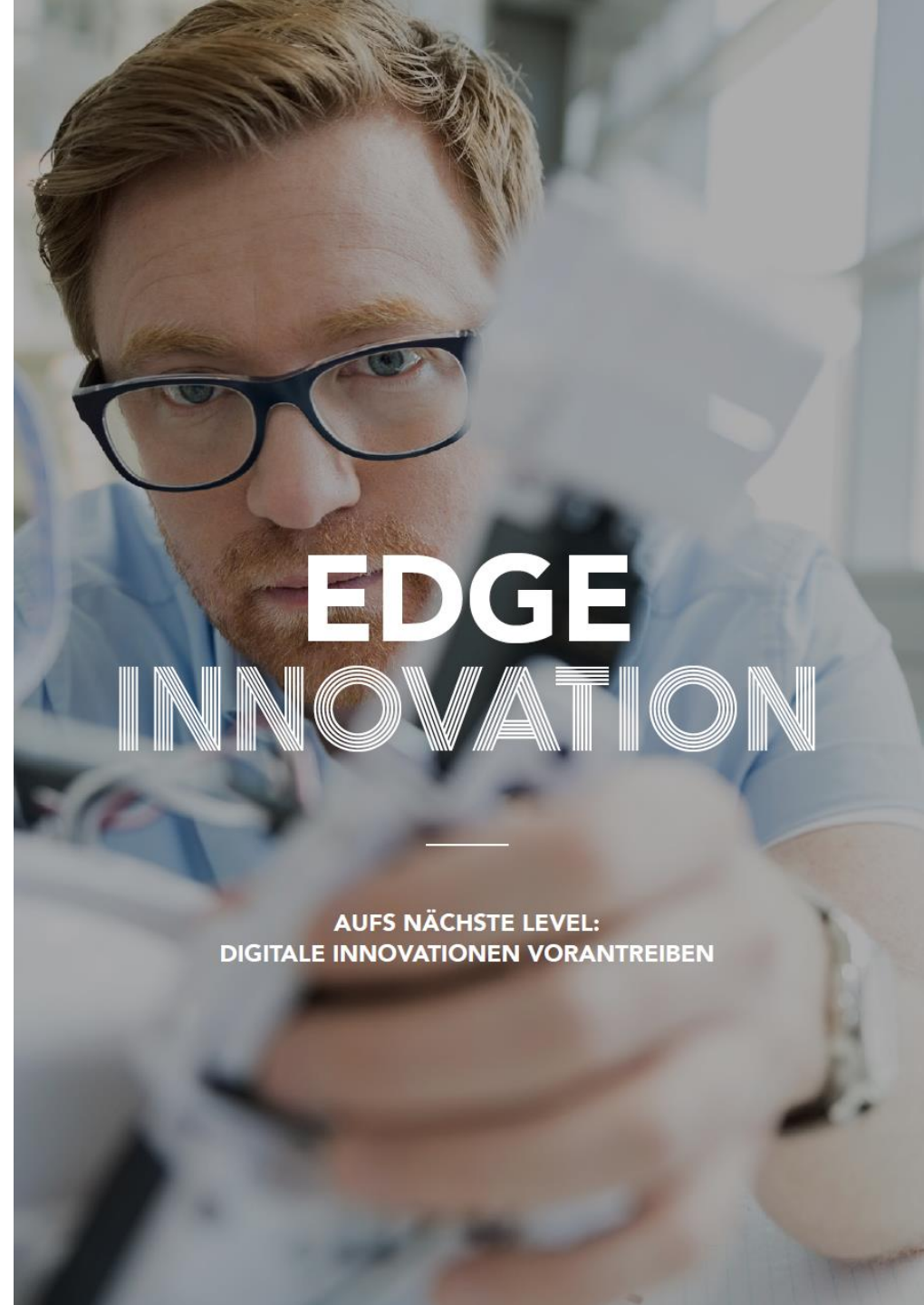


03

AUFS NÄCHSTE LEVEL: **DIGITALE INNOVATIONEN VORANTREIBEN**

Auf dieser Stufe kann es disruptiv werden: Wie können Sie **digitale Technologien und Prozesse nutzen**, um Ihr Unternehmen oder einzelne Fachbereiche aufs **nächste Level** zu bringen? Zusammen mit Ihrem Customer Success Manager planen Sie **Innovationsprojekte** und setzen sie um.

Profitieren Sie zusätzlich von **speziellen Innovations-Formaten-** und Workshops, von einer rollierenden Erfolgsplanentwicklung – und nutzen Sie unsere Innovations-Erfahrung, die wir in Ihrer Branche oder in anderen exzellenten Unternehmen sammeln.



EDGE INNOVATION

AUFS NÄCHSTE LEVEL:
DIGITALE INNOVATIONEN VORANTREIBEN



STRATEGISCHE PARTNERSCHAFT:

ZUKUNFT GEMEINSAM GESTALTEN

Gemeinsam heben wir **Transformation und Innovation** für Ihr Unternehmen auf ein **strategisches Level**: Auf dieser Stufe sind Vertrauen und Partnerschaft so gefestigt, dass eine **gemeinsame strategische Planung** vorgenommen werden kann – auf Basis einer „Open Book Policy“.

Sie profitieren von **Co-Creation-Budgets**, die wir für Sie reservieren, und von einem strategischen **Austausch auf C-Level-Ebene**. Durch gegenseitige Einblicke – in Ihre Digitalisierungs-Budgets bzw. in unsere Kostenstrukturen sowie die jeweiligen Projektportfolios – nutzen wir **gemeinsame Potenziale**.



EDGE/4 KONKRET

AM BEISPIEL

EDGE BUSINESS &

EDGE INNOVATION

VORTEILSPROGRAMM

EDGE/4

Steigender Nutzen in 4 Stufen:
Profitieren Sie von einer vertrauensvollen
partnerschaftlichen Beziehung.

BENEFITS

Key Benefits

- Ein gemeinsam erstellter Erfolgsplan garantiert die kontinuierliche Weiterentwicklung Ihrer IT und Geschäftsprozesse
- Einstieg in den #Customer4Life-Prozess: Ihr persönlicher Customer Success Manager und Ihr Account Team bilden die starke Basis für die umfassende, individuelle Betreuung Ihres Unternehmens

Benefit Specials

- Wechselnde Benefits zu aktuellen Themen, Trends und Events

Betreuungsintensität

- Ihr Account Team kümmert sich um die lösungsübergreifende Leistungserbringung und Betreuung Ihrer Prozesse

Rollenbesetzung in Ihrem Account Team

- Customer Success Manager
- Service / Consulting Manager

Weitere Vorteile

- Alle Vorteile der EdgeOne Partnerschaft
- Gemeinsame Standortbestimmung zur Ermittlung des Status Quo unserer Partnerschaft
- Kostenloser Zutritt zum jährlichen Mittelstandsforum der All for One Group
- Kostenlose Durchführung eines Digitalisierungsschecks (Basis)



EDGE
BUSINESS

GEPLANTER ERFOLG: IHR BUSINESS
DIGITAL WEITERENTWICKELN

COMMITMENT

Zeitliche Investition

- Einstieg und aktive Teilnahme am #Customer4Life-Prozess
- Teilnahme an Steuerungsmeetings der All for One Group entsprechend des Partnerschaftsmodells EdgeBusiness

Regelmeetings

- Account Review Board
- Diverse Jours Fixes in Projekt / Betrieb für die erfolgreiche Begleitung und Betreuung laufender Projekte

Zusammenarbeit

- Entwicklung und Planung eines gemeinsamen Erfolgsplans (inkl. Review)
- Erstellung einer Kundenreferenz (Reference Agreement)



EDGE BUSINESS

GEPLANTER ERFOLG: IHR BUSINESS
DIGITAL WEITERENTWICKELN

BENEFITS

Key Benefits

- Gemeinsame Planung und Durchführung von Innovationsprojekten
- Berücksichtigung in den Innovationsbudgets der All for One Group
- Technologie- und Innovationsberatung durch unsere Digitalisierungsexperten
- Impulsgebende Innovationsformate und -workshops

Benefit Specials

- Maßgeschneiderte Benefits zu aktuellen Themen, Trends und Events

Betreuungsintensität

- Ihr Account Team kümmert sich um die lösungsübergreifende Leistungserbringung und Betreuung Ihrer Prozesse
- Regelmäßige Meetings des operativen Management Boards

Ihr Account Team

- Customer Success Manager
- Service /Consulting Manager
- Program Manager

Weitere Vorteile

- Alle Vorteile der EdgeBusiness Partnerschaft
- Beschleunigung Ihrer Innovationskraft durch partnerschaftliche Innovationsprojekte
- Proaktive Vernetzung im Branchentreff
- Zugang zu „Meet the Vendor“ – Formaten bei den Herstellern SAP und Microsoft
- Kostenlose Nutzung der All for One Group Working Spaces (1 Tag)

A close-up photograph of a man with short brown hair and glasses, wearing a light blue shirt. He is looking down at a smartphone held in his hands. The background is blurred, showing what appears to be an office setting with other people.

EDGE
INNOVATION

**AUFS NÄCHSTE LEVEL:
DIGITALE INNOVATIONEN VORANTREIBEN**

COMMITMENT

Zeitliche Investition

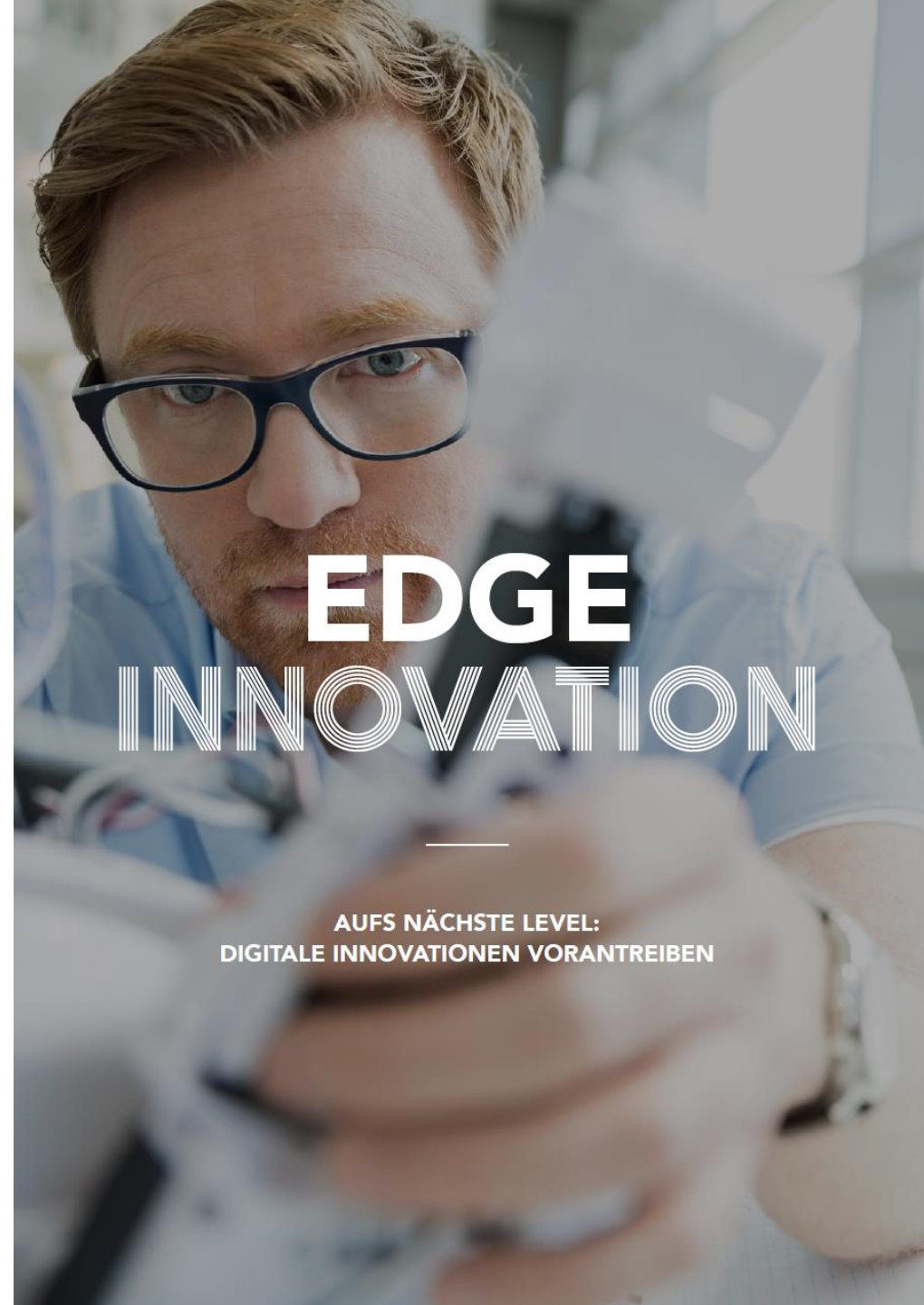
- Teilnahme an rollierender Erfolgsplanentwicklung
- Teilnahme an Innovationsworkshops
- Aufsetzen min. eines Innovationsvorhabens

Regelmeetings

- Operative Management Board
- Account Review Board
- Technology & Innovation Forum
- Diverse Jours Fixes in Projekt / Betrieb für die erfolgreiche Begleitung und Betreuung laufender Projekte

Zusammenarbeit

- Entwicklung und Planung eines gemeinsamen Erfolgsplans (inkl. Review)
- Erarbeitung eines gemeinsamen Show Cases
- jährlicher Leistungsbezug von min. 300K€
- Erstellung einer Kundenreferenz (Reference Agreement)



**AUFS NÄCHSTE LEVEL:
DIGITALE INNOVATIONEN VORANTREIBEN**

A person is walking away from the camera down a long, covered walkway. The floor is made of a blue, textured grid material. The walkway is flanked by metal railings and has a series of parallel lines running along the ceiling. The person is wearing a dark jacket and blue jeans. The overall scene is in a monochromatic blue and grey color scheme.

Q1

**WECHSELNDE BENEFITS
JANUAR – MÄRZ 2021**

**AB STUFE
EDGE
BUSINESS!**

FAIL FAST

FEHLERKULTUR ETABLIEREN INNOVATIONEN FÖRDERN

WORKSHOP MIT PROF. RALF KEMMER

Der Initiator der Fuckup Night Berlin und
Gründer der Gesellschaft für Fehlerkultur
über erfolgreiches Scheitern und eine
bewusste Fehlerkultur für mehr Innovation

3 Termine zu Ihrer Auswahl:

28. Januar / 11. Februar / 4. März

Jeweils 13.00 – 17.00 Uhr

Der Workshop findet online statt.

ANMELDUNG UNTER
all-for-one.com/edge-4

**AB STUFE
EDGE
BUSINESS!**



INVITATION

FuckUp Night
BERLIN 2021

Exklusive Einladung nach Berlin
FuckUp Night im Urban Spree Garten
Late-Night-Talk mit Prof. Ralf Kemmer

Inklusive Hotelübernachtung
für 2 Personen / Unternehmen
(begrenzte Teilnehmerzahl)

Fuckup
N I G H T S

**CORONABEDINGT:
MIT VORBEHALT!**

**AB STUFE
EDGE
BUSINESS!**

UMFASSENDE IT-SICHERHEITSANALYSE

Wir untersuchen mit Ihnen systematisch alle Aspekte Ihrer IT Security und identifizieren den wichtigsten Handlungsbedarf. Technik, Infrastruktur und Software werden ebenso in den Blick genommen wie organisatorische Fragen und das Personal.

GANZTÄGIGER WORKSHOP

Durchgeführt von zwei Senior Security-Architekten

IHR ERGEBNIS

Ergebnispräsentation & Ergebnisdokument mit Analyseergebnissen, Bewertung der Risiken und des aktuellen Security-Reifegrades, konkrete Handlungsempfehlungen & Vorschläge zu Technologien. Plus Security Roadmap für Ihr Unternehmen!

Januar – März 2021
Termin nach Absprache

Anmeldung und weitere Infos: all-for-one.com/edge-4

IT SECURITY ASSESSMENT



**WANN
STARTET EDGE/4?**



**EDGE/4 STARTET
ZUM 1. JANUAR 2021.
DIE ANMELDUNG ERFOLGT
ÜBER [ALL-FOR-ONE.COM/EDGE-4](https://all-for-one.com/edge-4).**



**WELCHE STUFE
PASST FÜR MICH?**



**AM 9. DEZEMBER FINDET EINE
WEBSESSION ZU EDGE/4 STATT.**

**UND: IHR CUSTOMER SUCCESS
MANAGER BESPRICHT MIT IHNEN
IHREN EINSTIEG IN EDGE/4.**



**EDGE/4 VORTEILS-
PROGRAMM
BROSCHÜRE
ZUM DOWNLOAD:
[ALL-FOR-ONE.COM/EDGE-4](https://all-for-one.com/edge-4)**





EDGE/4 – DAS VORTEILSPROGRAMM FÜR STAMMKUNDEN DER ALL FOR ONE GROUP. WIR FREUEN UNS AUF IHREN EINSTIEG!



one idea ahead