



**all for one**  
Group

CONVERSION/4

# READINESS CHECK

---

Die beste Vorbereitung  
für Ihre SAP S/4HANA Transformation.

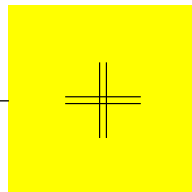







# IHRE SAP TRANSFORMATION: BESTENS VORBEREITET

---

Der Umstieg auf SAP S/4HANA ist ein wichtiger Schritt auf dem Weg zum intelligenten Unternehmen. Mit Conversion/4, dem SAP Transformation Abo, haben wir dafür ein perfektes Angebot. Damit die Transformation reibungslos gelingt, haben wir den Conversion/4 Readiness-Check für Sie vorbereitet.

Wir untersuchen Ihre IT-Systeme technisch, prüfen und analysieren Ihren eigenen Code, führen eine Detailbetrachtung definierter Prozessbereiche durch und geben eine Handlungsempfehlung für konkrete nächste Schritte und eine Empfehlung welches das richtige Conversion/4 Paket für Ihre Anforderungen ist.



- 1 // RAHMENBEDINGUNGEN** Aufnahme allgemeiner Rahmenbedingungen zum Unternehmen 
- 2 // SYSTEMANALYSE** Die IT-Systeme werden technisch untersucht 
- 3 // SIMPLIFICATION ANALYSE** Definierte Prozessbereiche werden detaillierter betrachtet 
- 4 // BEWERTUNG** Die aufgenommenen Informationen werden gemeinsam bewertet 
- 5 // IHR ERGEBNIS** Bestens vorbereitet für Ihre SAP S/4HANA Transformation 



# RAHMENBEDINGUNGEN

Aufnahme allgemeiner Rahmenbedingungen  
zum Unternehmen

## ARBEITSPAKETE

AKTIVITÄT	VOR ORT	REMOTE
Initialisierung durch Projektleiter		✓
Fragebogen zum Unternehmen		Online
Precheck-Workshop – Allgemeine Rahmenbedingungen – Beleuchtung der IT-Strategie – Abhängige Projekte		0,5 PT

## TEILNEHMER



### ALL FOR ONE

Projektleiter



### KUNDE

Projektleiter  
IT-Mitarbeiter



## ERGEBNISSE

- Terminplan ist abgestimmt und fixiert
- Die allgemeinen Rahmenbedingungen und die IT-Strategie sind bekannt und dokumentiert
- Der Fragebogen wurde gemeinsam bearbeitet



# SYSTEMANALYSE

Ihr SAP-System wird technisch untersucht.

## ARBEITSPAKETE

AKTIVITÄT	VOR ORT	REMOTE
CrystalBridge™ für SAP S/4HANA		✓
Maintenance Planner		✓
Custom Code Check	Workshop	✓
Betriebsmodell		✓

## TEILNEHMER



### ALL FOR ONE

Projektleiter  
Technologie-Berater



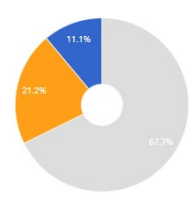
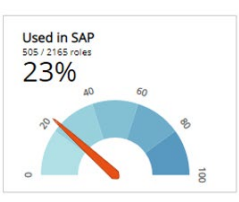
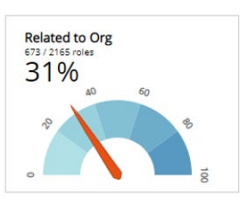
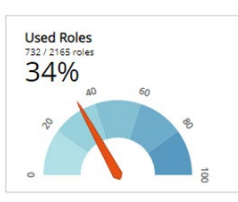
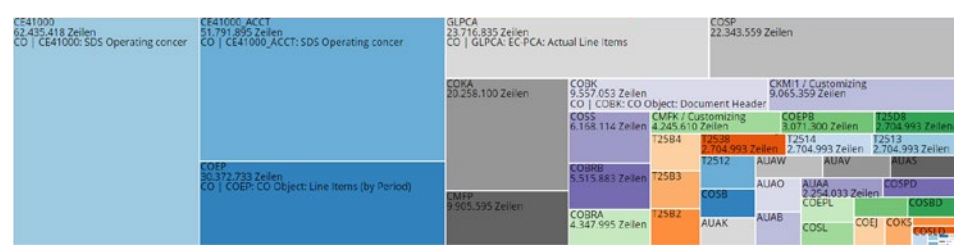
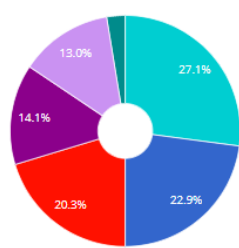
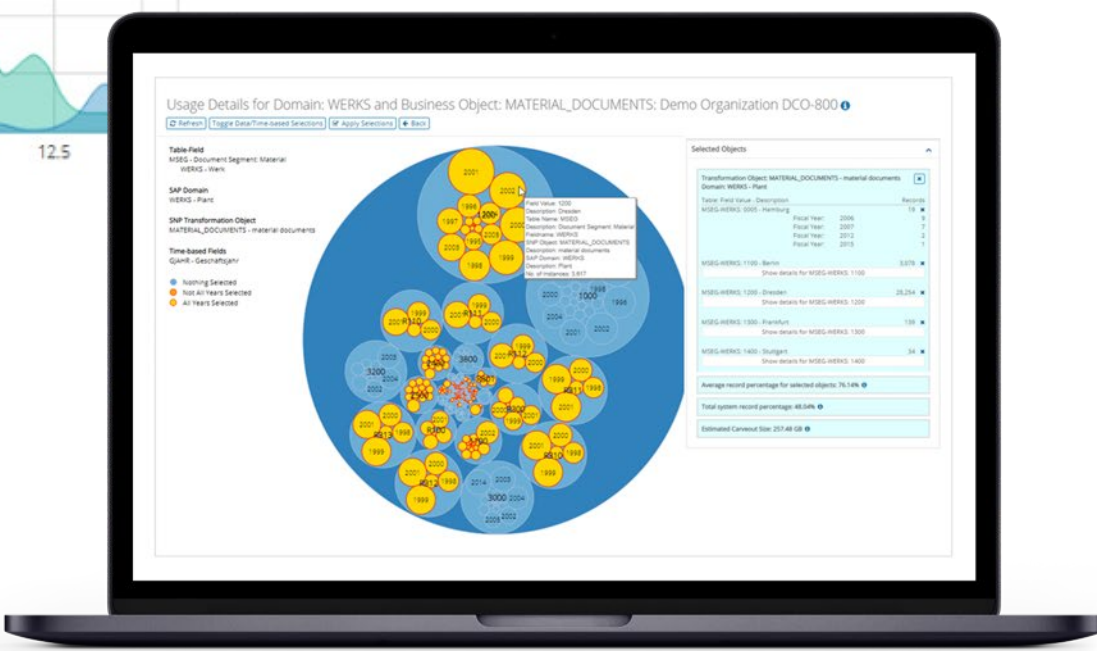
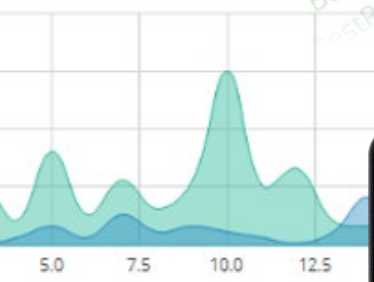
### KUNDE

Projektleiter  
IT-Mitarbeiter



## ERGEBNISSE

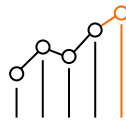
- Systemzustand und S/4HANA-Readiness-Status sind bekannt
- Alle aufgerufenen Programme sind bekannt
- Findings im Custom Code sind bekannt und vorbewertet
- Gemeinsame Betrachtung der existierenden Systemlandschaft





# ANALYSE VON SYSTEMEN UND ORGANISATIONSSTRUKTUREN

---



## SCAN IHRES SAP-SYSTEMS MIT CRYSTALBRIDGE™

- Unternehmensstandorte
- Organisationsstruktur
- Auswahl des Unternehmensstandortes
- Daten-Nutzungs-Matrix – Zeitliche Selektionen
- Daten-Verwendungsmatrix – Datengrößen prüfen
- Verwendung von benutzerdefinierten Entwicklungsobjekten
- User und Rollen
- Verwendungsmatrix



[< ZURÜCK ZUR ÜBERSICHT](#)

# CUSTOM CODE CHECK

---

LEISTUNG	BESCHREIBUNG
Einrichtung der Systemzugriffe für Custom Code Check (Remote)	Klärung sowie Unterstützung bei der Einrichtung eines Zugangs zwischen Kundensystem und All for One
Custom Code Check (Remote)	Prüfung und Analyse des Kundencodes gemäß aktuellem S/4HANA-Buildstand sowie Kategorisierung der „Findings“ nach Art und potentielltem Aufwand
Ergebnisvorstellung (vor Ort)	Vorstellung der Ergebnisse aus der Prüfung und Analyse des Kundencodes vor Ort



## ABLAUF & ERGEBNIS

- Die Analyse erfolgt über die Daten des SCMON-Reports
- Analyse der aufgerufenen/durchlaufenen Code-Strecken
- Prüfung aller Programme (z. B. Z\*/Y\*) inkl. Prüfung User Exits
- Ergebnis-Liste mit den Kategorien Error und Warnung



[← ZURÜCK ZUR ÜBERSICHT](#)

---

## ÄNDERUNGEN AM CODE MIT KONTEXT

Leseoperationen die anhand des Kontext angepasst werden müssen. Ähnlicher Aufwand wie A. In Einzelfällen kann der Aufwand überschritten werden.



**TIPP**  
ÜBERPRÜFEN SIE ZUNÄCHST,  
OB DIE GEFUNDENE STELLE NOCH  
VERWENDET WIRD.

# CUSTOM CODE CHECK

## KATEGORIEN DER BEHANDLUNG

---



---

### LEICHTE ÄNDERUNGEN AM CODE ODER AM DICTIONARY OBJEKT

Beispielsweise Feldlängenänderung  
mit Aufwand < 0,5 Stunde



---

### VERWENDUNG VEREINFACHTER OBJEKTE

Funktion nicht mehr vorhanden oder inkompatibel/  
Abstimmung möglicherweise unausweichlich.  
SCMON Kontrolle empfehlenswert. Aufwand  
ca. 0,5–1 Stunde und in vereinzelt Fällen sogar mehr.



# 3

## SIMPLIFICATION ANALYSE

Ermittlung kritischer Objekte in Ihrem System

### ARBEITSPAKETE

AKTIVITÄT	VOR ORT	REMOTE
Sichtung Process Discovery Summary (ehem. BSR) sofern vorhanden		✓
Sichtung Fiori App Recommendations (FAR) – sofern vorhanden		✓
Sichtung der Simplification List		✓
Diskussion FIORI-Strategie		✓
Sichtung der All for One Zusatzlösungen		✓

## TEILNEHMER



### ALL FOR ONE

Projektleiter  
Fachberater



### KUNDE

Projektleiter  
Fachbereich  
IT



## ERGEBNISSE

- Vorschläge zur Nutzung neuer Funktionalitäten und Fiori-Apps liegt vor (sofern BSR und FAR vorhanden)
- Idee für Umgang mit Fiori ist vorhanden
- All for One Zusatzlösungen sind gesichtet und bewertet
- Harmonisierungspotentiale (Merge Kostenrechnungskreis etc.) sind identifiziert



Tony  
Love to  
Thank you

...

...

...

ELOISE  
Don't let us let you sleep!

ELOISE  
↓  
YOU NEED IT  
♥

...

SHORT CUTS  
JESON  
In social media  
in a way

SHORT CUTS  
ELOISE  
Website turnaround  
& quality

SHORT CUTS  
JESON  
In social media  
in a way

...



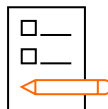
# S/4HANA INITIAL & READINESS SIMPLIFICATION LIST

---

Die Simplification List enthält **auf Funktionsebene eine detaillierte Beschreibung**, wie sich SAP S/4HANA auf individuelle Transaktionen und Lösungsfunktionen des SAP ERP auswirkt. Sollte diese Liste Transaktionen oder Funktionen als nicht mehr vorhanden aufführen, heißt das nicht, dass bestimmte Funktionalitäten entfallen. Vielmehr **verschmilzt diese Funktionalität mit anderen Elementen** oder findet sich in einer neuen Lösung oder Architektur wieder.

Grundsätzlich sind die einzelnen Objekte der Simplification List **abhängig von dem aktuellen SAP S/4HANA Feature Package Stack** und lassen sich in die folgenden Kategorien einordnen:

- Änderung bestehender Funktionalitäten
- nicht mehr unterstützte Funktionalitäten
- nicht mehr strategische Funktionalität



## VORAUSSETZUNGEN

Auswertungen der verwendeten Transaktionen und Reports  
(Report SCMON und Transaktion ST03N)

# S/4HANA INITIA FIORI LAU

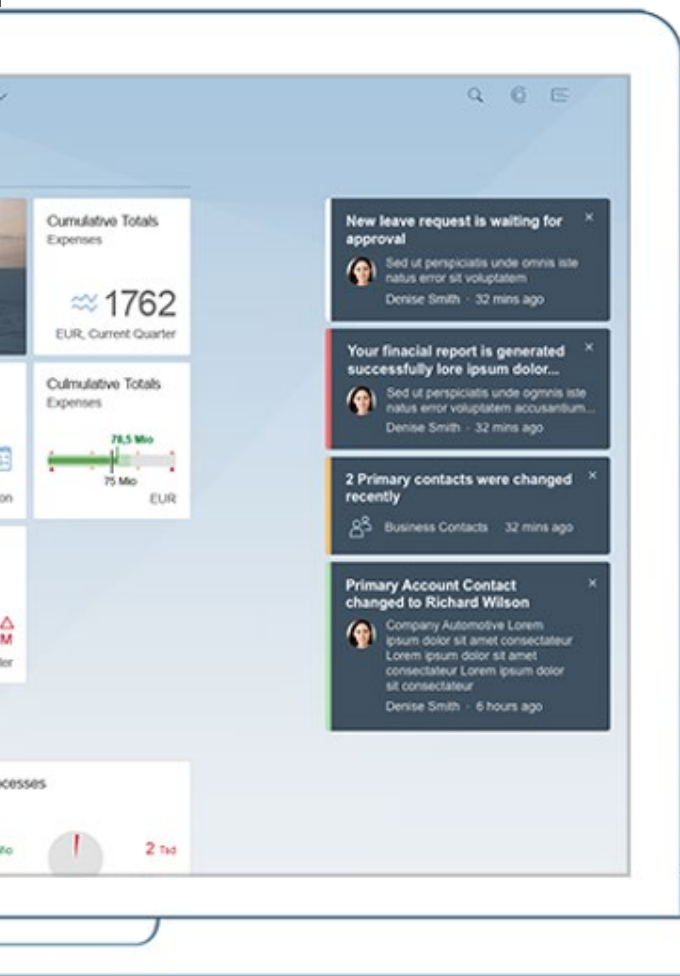
PERSÖNLICHER BEREICH

ARBEITS

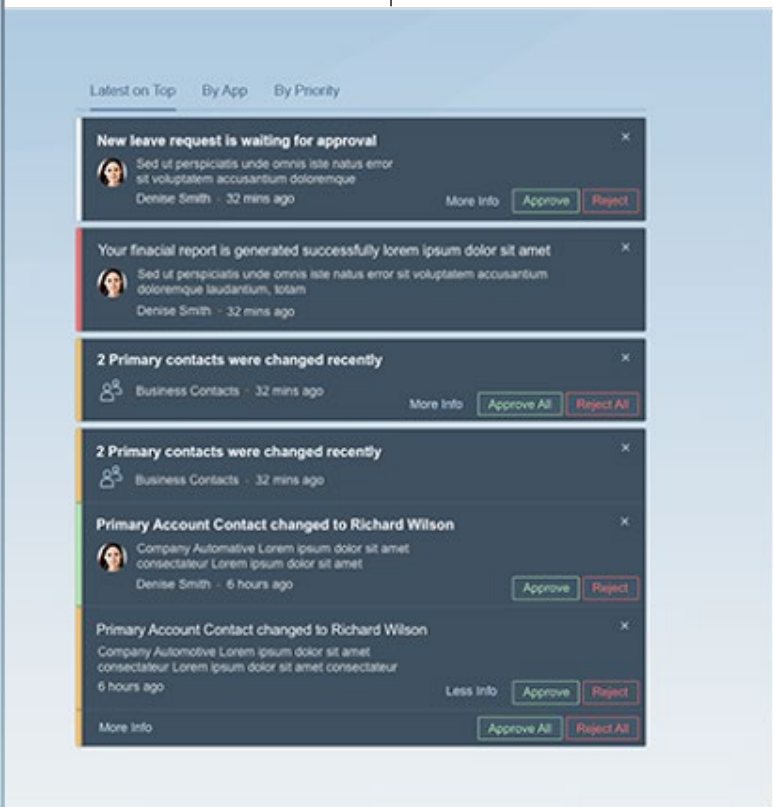


# AL & READINESS DASHBOARD

## ÜBERSICHT



## BENACHRICHTIGUNGEN



## ÜBERSICHT



# BEWERTUNG

Alle aufgenommenen Informationen  
werden gemeinsam betrachtet

## ARBEITSPAKETE

AKTIVITÄT	VOR ORT	REMOTE
Bewertung CrystalBridge™-Analyse		✓
Bewertung der All for One Zusatzlösungen		✓
Bewertung Custom Code		✓
Gemeinsamer Workshop mit Blick Richtung Conversion/4: <ul style="list-style-type: none"><li>– Base/Move oder FastForward</li><li>– Welche Schritte beinhaltet die Conversion/4</li><li>– Wie ist der Zeitplan</li><li>– Welche Investitionshöhe muss geplant werden</li></ul>		

## TEILNEHMER



### ALL FOR ONE

Projektleiter  
Fachberater



### KUNDE

Projektleiter  
IT  
Management



## ERGEBNISSE

- Bewertung der Findings aus den Reports inkl. Budgetindikation
- Handlungsempfehlung für nächste Schritte



[< ZURÜCK ZUR ÜBERSICHT](#)



# IHR ERGEBNIS

---

Bestens vorbereitet für Ihre  
SAP S/4HANA Transformation



## KLAR & MESSBAR

---

Sie haben ein klares und messbares  
Ergebnis für die Transformation auf dem  
Weg zu S/4HANA EM



## WISSEN WAS ZÄHLT

---

Sie wissen was auf der Transformations-  
Reise wichtig ist und welche Handlungs-  
potentiale in Ihrem Unternehmen bestehen



## POTENTIALE UMSETZEN

---

Sie sind gemeinsam mit uns in  
der Lage, die Umsetzung Ihrer  
individuellen Potentiale zu starten



**UNSERE MISSION UND SELBSTGESTELLTE AUFGABE:  
WIR STEIGERN DIE WETTBEWERBSFÄHIGKEIT UNSERER  
KUNDEN IN EINER DIGITALEN WELT.**

LARS LANDWEHRKAMP  
CEO ALL FOR ONE GROUP



# KOSTEN

**PHASE**

Rahmenbedingungen & Strategie & Projektmanagement

Systemanalyse (CCC) & CrystalBridge™

Betrachtung Simplification Analyse

Bewertung und Evaluierung CONVERSION/4

Ggf. Reisekosten inklusive

**SUMME FESTPREIS € 9.500**



**€ 5.000 RABATT**  
AUF EINEN CONVERSION/4 VERTRAG

# AUS DEM MITTELSTAND, FÜR DEN MITTELSTAND

---

All for One Steeb ist die Nummer 1 unter den SAP-Partnern im deutschsprachigen Mittelstandsmarkt mit mehr als 2.500 Kunden in Deutschland, Österreich und der Schweiz. Unsere Expertinnen und Experten gehen Tag für Tag mit großem Engagement, Herzblut und Know-how ans Werk und machen All for One Steeb zum strategischen Partner rund um SAP, IT und Business.

# DARUM ALL FOR ONE GROUP ALS DIGITALISIERUNGSPARTNER

Auszug unserer Referenzen mit S/4HANA

## HANA TECHNOLOGIE



BUTZBACH  
THE DOOR COMPANY

Schleich

REINTJES  
POWERTRAIN SOLUTIONS



PFISTERER

Ziegler

AIS  
Automotive Interior Systems Slovakia s.r.o.

Layher

AFRISO

## SAP S/4 FINANCE



DORNIER

Goldhofer

Veritas



FETTE PHARMA AG

Sortimo  
Intelligente Mobilität

KNAPHEIDE  
HYDRAULIK-SYSTEME



mcn  
Always reliable. Always ahead.



## SAP S/4HANA EM



BIHLER



Powered by Technology

MOBOTIX

Fischer

Goldhofer

bielomatik  
We look further.

intercable

handtmann  
Ideen mit Zukunft.



## SAP S/4HANA ROADMAP



STIHL



FASTENRATH  
BEFESTIGUNGSTECHNIK

AZO

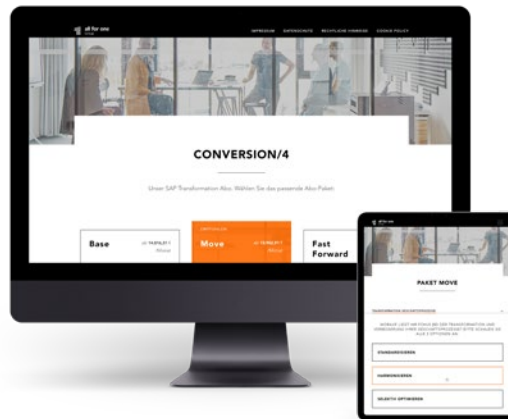
GROZ-BECKERT

GEISLINGER

WITZENMANN  
managing flexibility

REFORM

Steiff



### ONLINE KONFIGURIEREN

Konfigurieren Sie Ihr individuelles Monatsabo und wählen Sie die passenden Services rund um Ihr SAP S/4HANA:

[CONVERSION-4.COM](https://conversion-4.com)

**Kevin Bannert**

Team Conversion/4

T +49 2102 942 10 48  
conversion-4@all-for-one.com

**Patrick Gergolla**

Team Conversion/4

T +49 2301 944 843  
conversion-4@all-for-one.com

**Die All for One Group steigert die Wettbewerbsfähigkeit von Unternehmen in einer digitalen Welt.**

Dafür vereint die Gruppe Strategie- und Managementberatung, Prozessberatung, Branchen-Expertise und Technologie-Know How in Kombination mit IT-Beratung und -Services unter einem Dach. All for One ist führender SAP- und Microsoft-Partner und unterstützt mehr als 2.500 Kunden aus Deutschland, Österreich und der Schweiz bei der Unternehmenstransformation und dem Ausbau ihrer Wettbewerbsfähigkeit.