



all for one
Group

RATGEBER



SAP S/4HANA MIGRATION

Brownfield, Greenfield oder Bluefield™?
Erfahren Sie, welcher Migrationsansatz der richtige für Sie ist!

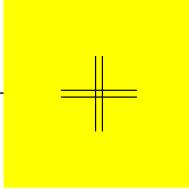


SAP S/4HANA SO MEISTERN SIE DEN UMSTIEG

Haben Sie sich entschieden, auf SAP S/4HANA zu wechseln? Dann gibt es jetzt einiges zu tun. Für viele Kunden wirkt der Umstieg zunächst wie ein unbezwingbarer Berg. Aber keine Angst: Mit dem richtigen Migrationsansatz und unserem SAP Transformations-Abo Conversion/4 kommen Sie schnell und effizient ans Ziel. Wir zeigen Ihnen, wie Sie den Wechsel meistern und als Chance zur Optimierung nutzen.



MANAGEMENT
SUMMARY



Mit dem Umstieg auf SAP S/4HANA haben Sie sich für einen **wichtigen Schritt in die Zukunft** entschieden. Sie heben Ihr ERP auf die nächste Evolutionsstufe und machen es fit für die Digitalisierung. Mit SAP S/4HANA gewinnen Sie **Geschwindigkeit**, können **Prozesse automatisieren, Cloud Services anbinden** und neue Technologien wie **Künstliche Intelligenz (KI)** und **Big Data Analytics** nutzen. Die hochperformante In-Memory-Datenbank, auf der SAP S/4HANA basiert, ermöglicht **Echtzeitanalysen** und innovative Szenarien wie **Predictive Maintenance**.

Doch auf eine neue ERP-Version zu wechseln ist nichts, was man schnell einmal über Nacht tut. Die meisten Unternehmen haben ihr SAP System bereits seit mehr als 15 Jahren in Betrieb und **unzählige Geschäftsprozesse darauf aufgebaut**. Sie verfügen über einen riesigen, **historisch gewachsenen Datenbestand** und haben über die Jahre eine **Vielzahl an Individualanpassungen** vorgenommen. Für Sie ist der Wechsel auf SAP S/4HANA ein Kraftakt, bietet aber auch die Chance, sich teilweise von Altdaten zu trennen und Geschäftsprozesse zu standardisieren.

Viele IT-Verantwortliche fragen sich jetzt, wie sie den Conversion-Aufwand stemmen sollen. **Welcher Migrationsansatz ist der richtige?** Ist meine Hardware überhaupt fit für SAP S/4HANA? Was muss ich umbauen und hat mein Team das Know-how für den Betrieb und das Application Management des neuen Systems? Dazu kommt die Herausforderung, die Digitalisierungs- und Optimierungs-Potenziale von SAP S/4HANA auch wirklich freizusetzen. Dieser Ratgeber hilft Ihnen dabei, **den passenden Migrationsansatz auszuwählen**. Außerdem zeigen wir Ihnen, wie Sie mit unserem SAP Transformation-Abo Conversion/4 und dem SNP Bluefield™-Ansatz die Herausforderungen beim Umstieg meistern.

DIE RICHTIGE MIGRATIONSSTRATEGIE WÄHLEN

Wie jeder Umzug erfordert auch der Wechsel von SAP ECC auf SAP S/4HANA eine sorgfältige Planung. Was kommt mit? Was bleibt da? Die Wahl des passenden Migrationsansatzes ist weniger eine technische, als eine strategische Frage. Sie hängt damit zusammen, welche Pläne Sie für die Zukunft haben und wie Sie Ihr Unternehmen künftig aufstellen wollen. Grundsätzlich unterscheidet man drei Migrationswege – gerade Greenfield und Bluefield™ bieten Unternehmen großes Potenzial:



BROWNFIELD

GREENFIELD**BLUEFIELD™**

Beim Brownfield-Ansatz migrieren Sie Ihr bestehendes System nahezu eins zu eins – ähnlich wie bei einem Release-Wechsel. Sie übernehmen alle alten Daten, verändern keine Geschäftsprozesse und machen nur Anpassungen, die aufgrund der Architektur Anforderungen des neuen Systems zwingend nötig sind.



Sie können alle Daten mitnehmen, die Migration schnell durchführen und mit einem Big Bang zum Stichtag live gehen.



Sie vergeben die Chance, sich von Altlasten zu befreien und Ihre Geschäftsprozesse zu optimieren.

BROWNFIELD

GREENFIELD

BLUEFIELD™

Greenfield ist das Gegenteil von Brownfield: Sie starten auf einer grünen Wiese, setzen Ihr SAP System komplett neu auf und definieren Ihre Geschäftsprozesse neu. Dann erfolgt eine initiale Datenübernahme, bei der Sie Ihre Stammdaten und offenen Posten migrieren.



Sie befreien sich von allen Altlasten, kehren zurück zu standardisierten Prozessen und können das Potenzial von SAP S/4HANA voll ausschöpfen.



Sie starten ohne Ihre historischen Daten. Ohne Historie sind allerdings manche Projekte – etwa in der Instandhaltung – nur schwer möglich. Zudem gleicht der Greenfield-Ansatz einer Neueinführung und ist mit entsprechendem Aufwand verbunden.

BROWNFIELD**GREENFIELD****BLUEFIELD™**

Der Bluefield™-Ansatz, der beim SAP Transformation-Abo Conversion/4 zum Einsatz kommt, vereint die Vorteile beider Ansätze: Sie starten mit einem neuen System und migrieren ausgewählte Daten. Dabei können Sie überflüssige Altdaten aussortieren und weglassen, Konfigurationen ändern und selektiv Geschäftsprozesse optimieren.



Sie kombinieren die Vorteile von Brownfield- und Greenfield-Ansatz, behalten wichtige historische Daten, profitieren aber gleichzeitig von minimaler Downtime und Innovationen.



Sie müssen sich überlegen, welche Daten Sie mitnehmen und was Sie optimieren möchten. Mit der toolgestützten Vorgehensweise von All for One gelingt dies jedoch schnell und einfach. Bluefield™ wird dann fast so leicht wie Brownfield – aber mit den Vorteilen von Greenfield.



WELCHER **MIGRATIONSANSATZ** PASST ZU MIR?

Die folgende Checkliste hilft Ihnen dabei, Anforderungen an die SAP Transformation zu klären:

BROWNFIELD

- Ich möchte alles lassen wie es ist, **alle Altdaten** mitnehmen.

GREENFIELD

- Ich möchte alle Geschäftsprozesse neu aufsetzen.
- Ich brauche im neuen System keine historischen Daten.

BLUEFIELD™

- Ich möchte **ausgewählte Daten** mitnehmen.
- Ich möchte meine bestehenden Geschäftsprozesse optimieren, aber nicht alles neu machen.
- Ich möchte mich von überflüssigen Altdaten trennen, aber Wichtige mitnehmen.

GREENFIELD & BLUEFIELD™

- Ich möchte Konfigurationseinstellungen ändern.
- Ich möchte das Potenzial von SAP S/4HANA ausschöpfen.

Welche Kästchen haben Sie vorwiegend angekreuzt?

Daraus ergibt sich, ob der Brownfield-, Greenfield- oder Bluefield™-Ansatz am besten für Sie geeignet ist.

DER **EINFACHSTE WEG** ANS ZIEL: CONVERSION/4 MIT SNP BLUEFIELD™

In der Praxis hat sich gezeigt, dass die meisten Unternehmen einen Bluefield™-Ansatz bevorzugen. Mit unserem SAP Transformation-Abo Conversion/4 lässt er sich mit geringem Aufwand und überschaubaren Kosten durchführen. Dadurch wird Bluefield™ auch für den Mittelstand machbar.

WIR HABEN CONVERSION/4 INS LEBEN GERUFEN, UM IHNEN DEN UMSTIEG AUF SAP S/4HANA SO EINFACH WIE MÖGLICH ZU GESTALTEN. WIR WOLLEN SIE ZUDEM DABEI UNTERSTÜTZEN, DIE VORTEILE DES NEUEN SYSTEMS AUSZUSCHÖPFEN.

Das Conversion/4-Abo besteht aus vier Bausteinen, mit denen wir die zentralen Herausforderungen adressieren, vor denen Sie beim Wechsel auf SAP S/4HANA stehen. Sie erhalten die gebuchten Leistungen zum monatlichen Festpreis:



SAP S/4HANA CONVERSION

Mit diesem Baustein erleichtern wir Ihnen die Migrationsplanung und nehmen Ihnen den Aufwand für die technische Conversion ab. Wir führen diese in den ersten sechs Monaten Ihrer Abo-Laufzeit nach dem Bluefield™-Ansatz durch. Dabei kommt die führende Software CrystalBridge™ von SNP zum Einsatz. Mit ihrer Hilfe können wir hochautomatisiert vorgehen. So sparen Sie Zeit und Kosten, und die Conversion erfolgt mit minimaler Downtime.



OPTIMIERUNG IHRER GESCHÄFTSPROZESSE

Parallel zur technischen Migration und auch nach der Conversion können wir Optimierungen vornehmen. Sie entscheiden, ob, welche und in welchem Umfang Sie Geschäftsprozesse standardisieren, harmonisieren oder optimieren möchten. Dabei profitieren Sie von unserer herausragenden Branchenexpertise und unserer Geschäftsprozess-Bibliothek mit mehr als 600 vorkonfigurierten Scope Items. Außerdem helfen Ihnen unsere zahlreichen SAP Add-Ons, Prozesse zu automatisieren.



SAP S/4HANA AUS DER CLOUD

Sie brauchen sich nicht den Kopf zu zerbrechen, wie Sie Ihr Rechenzentrum und Ihr Team fit für das neue System machen. Denn wir stellen SAP S/4HANA as a Service für Sie bereit – inklusive Infrastruktur, Betrieb, Support und Upgrades: Entweder im BYOL-Modell (Bring Your Own Licence) unter Verwendung Ihrer bestehenden Lizenzen. Oder als Neulizenzierung innerhalb von RISE WITH SAP. Sie müssen also weder in spezielle Hardware investieren noch Know-how für den SAP S/4HANA-Betrieb und -Support aufbauen.



KONTINUIERLICHE INNOVATION

Wir helfen Ihnen, das Potenzial von SAP S/4HANA auszuschöpfen. Auch nach der Conversion profitieren Sie von kontinuierlicher Weiterentwicklung. Je nach gebuchtem Abo-Paket kümmern wir uns um die laufende Optimierung Ihrer Geschäftsprozesse, bis hin zur Schulung Ihrer Mitarbeiter. Außerdem können Sie die Innovationen der Azure Cloud nutzen. Natürlich halten wir Ihr SAP S/4HANA auch auf dem aktuellen Stand und setzen neue Releases um.



**WIR HABEN UNS FÜR DAS CONVERSION/4-ABONNEMENT
DER ALL FOR ONE GROUP ENTSCHEIDEN, WEIL ES DER
WIRTSCHAFTLICHSTE UND SCHNELLSTE ANSATZ FÜR
UNSERE ANFORDERUNGEN WAR. DER BLUEFIELD™-ANSATZ
WAR AUSSCHLAGGEBEND FÜR DIE EINHALTUNG DES
ZEITPLANS – OHNE IHN HÄTTEN WIR ES NICHT GESCHAFFT.**

PAUL SPRANGER

FINANCE DIRECTOR, CLEANPART GROUP GMBH

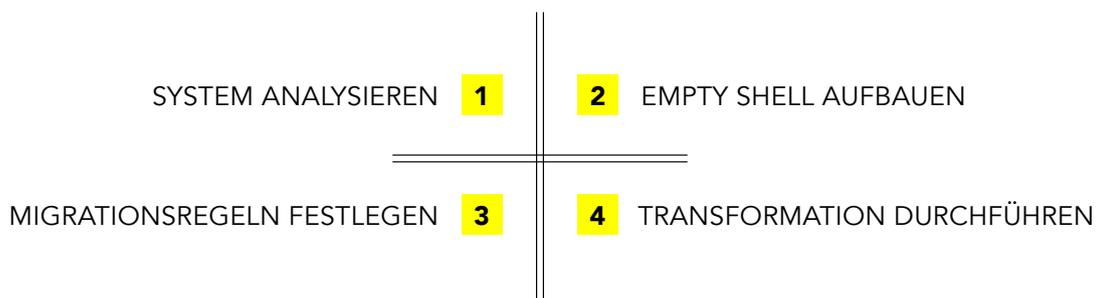
SCHRITT FÜR SCHRITT ZUR TRANSFORMATION

So funktioniert die SAP S/4HANA Conversion
mit dem Bluefield™-Ansatz:

Bei Conversion/4 kommt die Conversion Factory zum Einsatz, ein Verfahren, das wir gemeinsam mit unserem Partner SNP aufgebaut haben. Es kombiniert die branchenführenden SAP Tools der CrystalBridge™-Plattform von SNP mit den branchenführenden Services und dem Know-how der All for One. So erfolgt die Migration und Transformation hochautomatisiert, sicher, schnell und kostengünstig.

Fester Bestandteil ist es, Ihre Fachabteilung von Beginn an bei administrativen Tätigkeiten zu entlasten. So können Sie sich auf das Conversion-Projekt fokussieren, um in gemeinsamer Zusammenarbeit Ihr SAP S/4HANA parallel zu Ihrem SAP ECC aufzubauen. Ihr bestehendes System bleibt unberührt und läuft bis zum Tag des Go-live ungestört weiter. Anschließend steht es noch im Archivmodus zur Verfügung, sodass Sie bei Bedarf jederzeit darauf zurückgreifen können.

Die Conversion beeinträchtigt also nicht das Tagesgeschäft und es kommt zu nahezu keiner Downtime bei der Umstellung.





1

SYSTEM ANALYSIEREN

Zunächst machen wir eine genaue Bestandsaufnahme Ihres laufenden Systems. Dafür ist lediglich ein einziger Transportauftrag in der Analyse-Software nötig. Toolgestützt erhalten wir quasi auf Knopfdruck ein genaues Röntgenbild der Ausgangslage. Sie sehen auf einen Blick, an welchen Standorten Sie aktiv sind, wie Sie organisiert sind, welche Buchungskreise es gibt oder welche Module, Komponenten und Schnittstellen Sie nutzen. Ihre Daten werden nach Jahreszahlen geordnet, sodass Sie ganz einfach auswählen können, welche Jahresbestände Sie in Ihr neues SAP S/4HANA mitnehmen möchten. Aus diesem Röntgenbild erstellen wir gemeinsam mit Ihnen eine Roadmap. Sie entscheiden: Was kommt mit, wie weit zurück und was muss geändert werden. Das toolgestützte Verfahren spart im Vergleich zu herkömmlichen Methoden ein bis zwei Monate Projektlaufzeit.

2

EMPTY SHELL AUFBAUEN

Dann setzen wir das neue System auf. Dafür erstellen wir zunächst eine Kopie Ihres bestehenden SAP ERP-Systems und befreien es von sämtlichen Anwendungsdaten. Diese leere Hülle nennt man Empty Shell. Sie enthält Ihre Konfigurationseinstellungen und Ihre Repository-Objekte (Programme und Tabellen), aber keine Anwendungsdaten. Das hat den großen Vorteil, dass wir nun das System ganz nach Bedarf adaptieren können – zum Beispiel Buchungskreise löschen oder umbenennen. Solange keine Daten im System sind, lässt sich das System sehr flexibel anpassen. Im nächsten Schritt erfolgt das Software-Update auf S/4HANA. Auch dieses funktioniert ohne Daten deutlich einfacher, weil es keine historisch gewachsenen Inkonsistenzen gibt. So haben wir bereits in einer sehr frühen Phase des Projekts ein SAP S/4HANA-System, auf dem sich weiteres Customizing vornehmen lässt, zum Beispiel für den Business-Partner, das Hauptbuch oder neue Themen, die Sie einführen möchten.



3

MIGRATIONSREGELN FESTLEGEN

Im Transformation-Cockpit legen wir nun fest, welche Daten migriert werden sollen. Vielleicht möchten Sie auch noch Optimierungen vornehmen, zum Beispiel Mandanten oder Archive zusammenführen (Merge), juristische Einheiten ausgliedern (Split), Mandanten verschieben (Move) oder den Kontenplan umstellen und Buchungskreise zusammenführen (Harmonize). Die CrystalBridge™-Plattform ermöglicht es, alle Merge-, Split-, Move- und Harmonize-Aufgaben, die normalerweise eigene Vorprojekte erfordern, in einem einzigen Projekt zusammenzufassen. Dadurch reduziert sich der Transformations-Aufwand erheblich. Sie entscheiden, was Sie machen möchten, und wir definieren die entsprechenden Migrationsregeln und Mappings.

4

TRANSFORMATION DURCHFÜHREN

Anschließend laden wir die ersten Daten ins System, testen diese und korrigieren falls nötig noch einmal Einstellungen. Wir bauen den ersten Mandanten auf und führen schließlich die finale Migration durch. Ihr neues SAP S/4HANA geht produktiv, während Ihr Altsystem in den Archivmodus wechselt und als Fall-back verfügbar bleibt. Insgesamt lässt sich die SAP S/4HANA-Transformation auf diese Weise von der Analyse bis zum Go-live in sechs bis neun Monaten bewerkstelligen.



IHRE VORTEILE AUF EINEN BLICK

SELEKTIVE DATENMITNAHME

- ≡ Sie migrieren nur die Daten, die Sie wirklich brauchen, und lassen den Rest zurück.

AUFRÄUMEN, VEREINFACHEN UND ANPASSEN

- ≡ Sie können zum Beispiel Buchungskreise verschmelzen, Stammdaten harmonisieren und Daten reorganisieren. Auch grundlegende Anpassungen sind möglich, zum Beispiel Unicode-Migration, Wechsel der Datenbank und des Betriebssystems oder Kontenplanumstellung.

ZEIT- UND KOSTENERSPARNIS

- ≡ Da viele Prozesse automatisiert ablaufen, keine Vor- und Nachprojekte nötig sind und Sie weniger Integrationstests durchführen müssen, reduzieren sich Projektlaufzeit und Aufwand erheblich.

REDUZIERTES RISIKO

- ≡ Ihr Produktivsystem bleibt unangetastet und steht als Fallback weiterhin zur Verfügung. Die Conversion verläuft nahezu ohne Downtime.

FEST KALKULIERBARER MONATSPREIS

- ≡ Die Conversion ist in unserem Transformation-Abo Conversion/4 enthalten.



CASE STUDY

Wie die Cleanpart Group in nur vier Monaten auf SAP S/4HANA umgestiegen ist

Cleanpart, ein Spezialist für die Präzisionsreinigung, Oberflächenbehandlung und Beschichtung industrieller Komponenten, wollte sein **bestehendes SAP ERP-System durch SAP S/4HANA ablösen**. Das Unternehmen stand kurz vor der Integration in den Mitsubishi-Konzern. Künftig würde sich das Reporting verdreifachen. Daher war es noch wichtiger als zuvor, **Transparenz über alle Unternehmensbereiche zu gewinnen** sowie die **Durchgängigkeit und Qualität** der Geschäftsprozesse weiter zu **steigern**.

Cleanpart wollte den **Umstieg** auf SAP S/4HANA **möglichst schnell** schaffen, **Mehrwerte in Reporting und Prozessen** realisieren und die **laufenden Betriebskosten** in Zukunft **geringhalten**. Mit dem SAP Transformation-Abo Conversion/4 von All for One hat das Unternehmen seine Ziele erreicht.

Dank dem Software-basierten Bluefield™-Ansatz und der CrystalBridge™-Plattform gelang der Wechsel **in nur vier Monaten** – ohne Stillstand im laufenden Geschäftsbetrieb. Heute verfügt Cleanpart über ein **integriertes ERP-System**, das den Konzern-Anforderungen entspricht. Indem das Unternehmen SAP S/4HANA als Managed Service von All for One bezieht, profitiert es zudem von einem kosteneffizienten Betrieb und entlastet das eigene IT-Team.



ALL FOR ONE: IHR STARKER SAP PARTNER

Die All for One Group ist der größte SAP Partner im deutschsprachigen Raum, gemessen an der Zahl der Wartungskunden. Mit unserem exzellenten Branchen-Know-how und unserem breiten Portfolio unterstützen wir Sie optimal bei der SAP S/4HANA Conversion und bieten Ihnen alles, was Sie für den zukunftsfähigen Betrieb und die Weiterentwicklung Ihres ERP-Systems brauchen. Mit 26 Standorten sind wir immer in Ihrer Nähe und persönlich für Sie da.

SO GEHT'S WEITER

Möchten Sie mehr über unser SAP Transformation-Abo Conversion/4 erfahren? Dann sprechen Sie uns an! Gerne führen wir auch einen Conversion/4-Readiness-Check mit Ihnen durch oder helfen Ihnen in einem gemeinsamen Workshop, Ihre Transformationsstrategie zu definieren.



AUSZUG UNSERER REFERENZEN

MIT SAP S/4HANA

 AFRISO

 BHS

 BECKER

BIZERBA

 Blickle

BOMAG

 Elbit Systems™

EJOT®

 EGGER

 FABER-CASTELL
since 1761

 Hirschvogel
Group

 HYDAC


LEONHARD WEISS
BAUUNTERNEHMUNG

 masa
Milestone to your success.

 MITSUBISHI
CHEMICAL

 NEA
GROUP

rose  plastic®
innovations in plastic packaging

STEULER


STÜKEN
PRÄZISION IN METALL

swoboda
technologies

WEST  FLEISCH

winkler

Das passt.


wörwag
PHARMA

VEGA

 VEMAG
ANLAGENBAU

All for One Group SE
Rita-Maiburg-Straße 40
70794 Filderstadt-Bernhausen

Ich freue mich auf das persönliche Gespräch mit Ihnen!

Marcel Schwindt
Director Conversion Sales
T +49 151 624 191 64
marcel.schwindt@all-for-one.com

[ALL-FOR-ONE.COM/CONVERSION4](https://www.all-for-one.com/conversion4)