



all for one
IBM i Excellence

Strategie der All for One Group & der Market Unit IBM i Excellence

Filderstadt, 26.03.2020



Agenda

- 09:00** Begrüßung & Überblick zu aktuellen Themen & Trends: Strategie der All for One Group & der Market Unit IBM i Excellence
- 09:45** Zusammenarbeit und Kommunikation auch aus dem Home Office
- 10:15** Best Practice Beispiele der Market Unit IBM i Excellence
- 10:45** kurze Pause
- 11:00** Die Zukunft der DCW Software
- 11:45** Statusbetrachtung des DCW-Anwenderkreises
- 12:15** Diskussion / Ihre Fragen zur Zukunft der DCW-Software
- 12:45** Mittagspause



Agenda

- 13:30** Digitalisierung mit JobRouter und DCW
- |
- 14:00** Trends & aktuelle Themen rund um DCW
- |
- 15:00** Zeit für Ihre Fragen: Feedbackrunde & Abschlussdiskussion



Agenda

- 09:00** Begrüßung & Überblick zu aktuellen Themen & Trends: Strategie der All for One Group & der Market Unit IBM i Excellence
- 09:45** Zusammenarbeit und Kommunikation auch aus dem Home Office
- 10:15** Best Practice Beispiele der Market Unit IBM i Excellence
- 10:45** kurze Pause
- 11:00** Die Zukunft der DCW Software
- 11:45** Statusbetrachtung des DCW-Anwenderkreises
- 12:15** Diskussion / Ihre Fragen zur Zukunft der DCW-Software
- 12:45** Mittagspause



All for One Group auf einen Blick

01

**Die führende
Consulting und IT-Gruppe**

D A CH Raum
Alle Facetten von
»Competitive Strength«
Strategie, Prozesse, Daten, Systeme

Strategie, Management, Prozess,
Industrie und Technologie Expertise,
IT Consulting, IT Services

02

**Eine
starke Marke**

2.500 Kunden
1.800 Experten
~ 350 MEUR Umsatz

03

**SAP
MICROSOFT, IBM**

Wir orchestrieren
»Best-in-Class«
Business Solutions
und sind die Nr. 1
im SAP-Markt

04

**Überzeugende
Equity Story**

~50% wiederkehrende Erlöse
Verlässliche Prognosen
Nachhaltige Dividendenpolitik
Mit Buy & Build erfolgreich

A close-up photograph of a camera lens. The lens is dark and has a circular opening. Inside the lens, a cityscape at night is reflected, showing illuminated buildings and streets. The background is a soft, out-of-focus bokeh of warm, golden light, suggesting a sunset or sunrise. The overall mood is artistic and focused.

STRATEGIE

2022



Strategie 2022: Eckpfeiler



! Ausrichtung auf neue Wachstumsziele

A close-up photograph of a camera lens. The lens is dark and has a circular opening. Inside the lens, a cityscape at night is reflected, showing illuminated buildings and lights. The background is a soft, out-of-focus bokeh of warm, golden and orange lights, suggesting a sunset or sunrise. The overall mood is artistic and focused on technology and vision.

**Transformation
ist nicht nur etwas für unsere
Kunden**



Strategie 2022 – Bisheriges »Branding«

all for one
STEEB

ALLFOYE

 **avantum**
consult

4b solutions
we digitize visions

KWP
INSIDE HR 



processpartner 
Einfach. Besser. Beraten.

 **TalentChamp**



Strategie 2022 – Neues »Branding« (seit Apr 19)



 **all for one**
Group

 **all for one**
Cybersecurity & Compliance

 **all for one steeb**
SAP Excellence

 **kwp inside hr**
Employee Experience

 **all for one**
Managed Cloud Services

 **allfoye**
Strategy & Transformation

 **OSC**
SAP Excellence

 **all for one**
New Work

 **avantum consult**
Data Insights Outcome

 **process partner**
Service Providers Excellence

 **all for one**
Technology

 **b4b solutions**
Customer Experience

 **talentchamp**
Employee Experience



All for One Steeb AG in All for One Group AG erfolgreich umfirmiert

A portrait of Lars Landwehrkamp, CEO of All for One Group. He is a middle-aged man with a balding head, wearing black-rimmed glasses, a dark suit jacket, a white shirt, and a blue and white striped tie. He is looking directly at the camera with a slight smile. The background is a blurred office setting with a window and a lamp.

UNSERE MISSION UND
SELBSTGESTELLTE AUFGABE:
WIR STEIGERN DIE
WETTBEWERBSFÄHIGKEIT
UNSERER KUNDEN IN EINER
DIGITALEN WELT.



LARS LANDWEHRKAMP, CEO ALL FOR ONE GROUP



WIR ORCHESTRIEREN DAS PERFEKTE ZUSAMMENSPIEL VON
MENSCHEN, STRATEGIEN, PROZESSEN, DATEN UND SYSTEMEN IN
EINER DIGITALEN WELT – UND SOMIT ALLE FACETTEN DER

Wettbewerbsstärke
unserer Kunden



Unsere Expertise für Sie.



**INTELLIGENTES ERP
& SAP S/4HANA**



**LOGISTIK & SUPPLY
CHAIN**



**STRATEGIE &
TRANSFORMATION**



**DATA & BUSINESS
ANALYTICS**



**CUSTOMER
EXPERIENCE**



**HR & EMPLOYEE
EXPERIENCE**



**CYBERSECURITY &
COMPLIANCE**



**IOT & MACHINE
LEARNING**



**NEW WORK &
COLLABORATION**



**MANAGED CLOUD
SERVICES**



**APPLICATION
SERVICES**



SUPPORT

Einfach zur Miete ohne eigene IT-Kosten | keine Investition in IT-Hardware und IT-Ressourcen | Daten-sicherheit / Compliance auf höchstem Niveau | Datenspeicherung im deutschen Rechenzentrum

Monitoring & Remote Services (7x24)

Zielkunde

Kleine- und Mittelständische Unternehmen (KMU) von 50-2000 Mitarbeitern.

Managed Cloud Services

IBM i <-> BI

100% Cloud

Datensicherheit im deutschen Rechenzentrum

EU DSGVO-konforme Datenverarbeitung

Schnittstellen

Betriebssystem und Hardware immer up to date

zufriedene Kunden

JobRouter

Digitalisierung von Geschäftsprozessen

voll skalierbar für das Unternehmenswachstum

Volle Flexibilität

Individuelle Projekte

Perfekt für Unternehmen

- Projektorientierte Dienstleistungen

EDI

Know-How

Mitarbeiter mit langjähriger Erfahrung in den Bereichen

- Finanz- & Buchhaltung (Fibu, AnBu, KoRe)
- Projektmanagement
- Produktion & Logistik
- Anwendungsentwicklung (traditionell -> modern)
- Systembetreuung 7x24h
- Hosting
- EDI
- JobRouter

IBM i (AS/400 / iSeries)

DCW

Internationale Anbindung

JobRouter
Vorkonfigurierte Best-Practice Prozesse individuell anpassbar

Umfangreiches Partnernetzwerk

Kurzbeschreibung



Das bietet IBM i Excellence

- » Dienstleistungen rund um die IBM Power i (IBM i, AS/400, iSeries).
- » Ob Hosting oder Monitoring, Beratung oder Entwicklung: Mit unserer langjährigen Erfahrung sind wir Ihr Ansprechpartner für alle Anforderungen rund um das bewährte IBM System i.

Basisbetrieb

- » Managed Cloud Services für IBM i (AS/400 / iSeries) 24x7
- » Monitoring & Remote Services für IBM i (AS/400 / iSeries) vor Ort oder im RZ
- » Hochverfügbarkeit mit BUS4i
- » Aktualität von HW und Betriebssystem durch Hosting in unseren RZ
- » Planung, Durchführung und Unterstützung von Releasewechseln

Entwicklung

- » Umsetzung von Anwendungsentwicklungsprojekten von traditioneller RPG/COBOL Anwendungsentwicklung bis zur Modernen (Java, .Net, PHP)
- » Schnittstellenanbindungen an Fremdsysteme (SAP, ERP, BI, etc.)
- » Anbindung und Bereitstellen Service API SOAP / REST (Webservices)
- » SQL/DB2
- » JobRouter (Digitalisierung von Geschäftsprozessen und Workflows)
- » Know-How in Fibu, KoRe, AnBu, WaWi

EDI

- » Edifact, Seeburger, Menten
- » BPO



Entwicklung und Betreuung für

- » (DCW) Finanz- und Anlagenbuchhaltung
- » (DCW) Warenwirtschaft
- » Umsetzung EU-DSGVO (Workshop, Prozess Analyse, Dokumentation, Arbeitsanweisung etc.)
- » Individualentwicklung
- » JobRouter®
- » Produktdaten Management
- » EDI

Entwicklung (Tools und Sprachen)

- » RPGIV, Free RPG, Total Free RPG, Cobol,
- » PHP, Java, C#, JavaScript
- » XML, JSON
- » Webservices Soap / Rest , Web API
- » RDi, Eclipse,
- » PKS Explain,
- » CMOne

Betriebssystem und Datenbanken

- » OS/400, CL
- » DB2 for i, Query 400, SQL, Temporal Table Support, RCAC (Row Column Access Control),
- » MS SQL Server
- » Integrated Web Application Server for IBM i
- » Hochverfügbarkeit mit BUS4i

Managed Services & Cloud Solutions – Kunden Power i





DAS ZUSAMMENSPIEL ALLER HANDLUNGSFELDER
IST ENTSCHEIDEND FÜR IHRE

WETTBEWERBSSTÄRKE



CUSTOMER

SUCCESS MANAGEMENT

Customer Success Management (CSM)

Gemeinsam erfolgreich sein!

Dr. Wolfgang Ortner, wolfgang.ortner@all-for-one.com

März 2020



1. Vorstellung

Wolfgang Ortner



FH-Prof. Angewandte Informatik

F&E-Projekte mit Industrie

Lehre – Projekte, Innovationen

Cloud, Digitale Transformation

Industrie 4.0 Labor

Consulting ERP-Systeme, Geschäftsprozess-Optimierung

Gründung Start-up B4B Solutions

cloud-born

x-fach Cloud-Partner of the year

D A CH – # 1 durch Verkauf 70% an All-for-One

Head of Customer Success Management All for One



System of record

„run“

passiv

System of innovation

„win“

aktiv

Wer ständig glücklich sein möchte, muss sich oft verändern.*

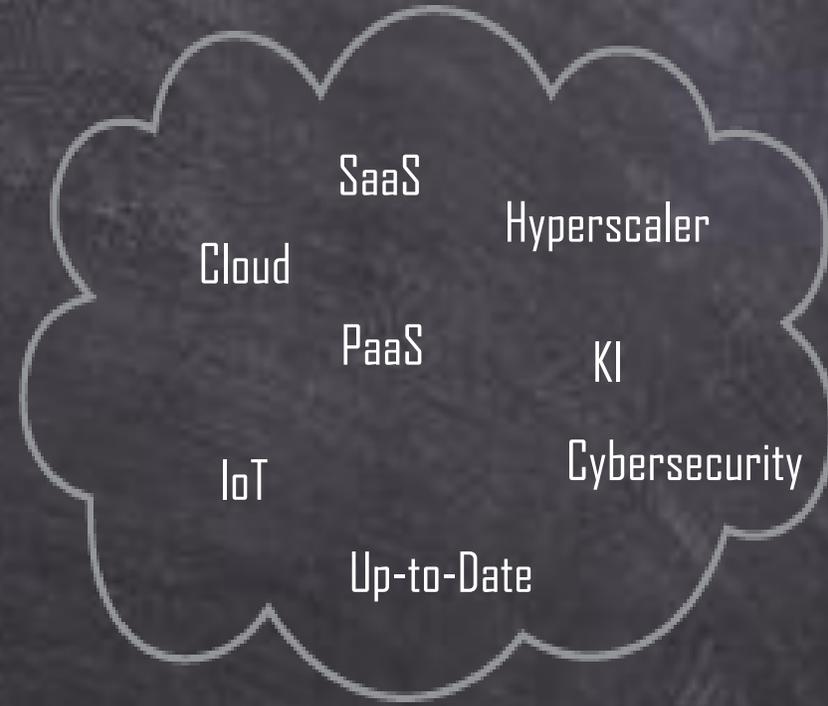
* Konfuzius

2. Industrialisierung der IT und strategische Implikationen



System of record
„run“
passiv

System of innovation
„win“
aktiv



Stabilität



Customer Success Management
Transformation, Wettbewerbsfähigkeit, Partnerschaft

Potentiale

Risiko

Risiko

3. Was bieten wir ihnen an?

Customer Success Management

Für Ihr Unternehmen. Und persönlich für Sie.



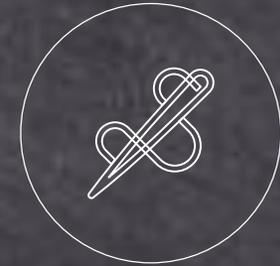
Dedizierter Ansprechpartner

Ihr **Customer Success Manager** als vorausschauender **Wegbegleiter, Impulsgeber** und verlässlicher **persönlicher Ansprechpartner**.



#Customer4Life

Wir **bestimmen gemeinsam** den **Standort**, eruieren **Handlungsfelder**, legen **Ziele** fest und steigern so **nachhaltig** Ihre **Wettbewerbsfähigkeit**.



Zusammenspiel

Wir **orchestrieren** Ihre Themen innerhalb der Gruppe und **halten** alle **Fäden zusammen**. Im Fokus steht dabei immer eines: **Ihr Unternehmen**.

Unsere nächsten Schritte.

So können sie aussehen.





#Customer4Life



Disclaimer

Die Informationen in diesen Unterlagen sind vertraulich und dürfen nicht ohne vorherige schriftliche Genehmigung durch All for One Group AG bekannt gegeben werden. Alle Texte, Bilder und Grafiken unterliegen dem Urheberrecht und anderen Gesetzen zum Schutz des geistigen Eigentums. Alle Rechte an diesen Unterlagen sind der All for One Group AG vorbehalten.

All for One Group AG stellt diese Unterlagen ohne jegliche Verpflichtung, Gewährleistung oder Garantie, weder ausdrücklich noch stillschweigend, zur Verfügung. All for One Group AG übernimmt keine Verantwortung für Fehler oder Irrtümer in diesem Dokument, es sei denn, derartige Schäden beruhen auf Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit. Der Inhalt dieser Unterlagen kann von All for One Group AG jederzeit geändert werden. Diese Unterlagen dienen ausschließlich informativen Zwecken und dürfen in keinen Vertrag aufgenommen, für Handelszwecke weiterverwendet oder an Dritte weitergegeben werden, soweit sie nicht für eine solche Verwendung gekennzeichnet sind oder eine vorherige schriftliche Genehmigung von All for One Group AG vorliegt.



one idea ahead