



all for one
Group

MITTELSTANDSFORUM 2020

Lieferanten-Onboarding: Was nützt ein digitaler Einkauf,
wenn Ihre Lieferanten weiterhin analog arbeiten?
So nehmen Sie Ihre Supplier mit

Stefan Schmidt - Consultant Procurement & Sourcing



Agenda

- 1** | Lieferanten Onboarding – Wie funktioniert eine Self-Service Plattform?
- 2** | Lieferanten Onboarding – Benefits für den Käufer
- 3** | Lieferanten Onboarding – Wie überzeuge ich meine Lieferanten?
- 4** | Lieferanten Onboarding – Praxisbeispiel Ariba
- 5** | Lieferanten Onboarding - Fazit
- 6** | Fragen & Antworten
- 7** | Weitere Informationen



Wie funktioniert eine
Self-Service Plattform?

01



Wie funktioniert eine Self-Service Plattform?

Die Registrierung:

E-Mail Einladung
des Lieferanten



Registrierungsfragebogen wird ausgefüllt und bewertet



Registrierter Lieferant
auf der Plattform



Lieferanten-Self-Service Plattform



Wie funktioniert eine Self-Service Plattform?

Die Funktionen:

Lieferanten-
registrierung



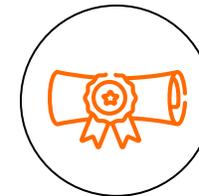
Dokumenten-
austausch



Lieferanteninformationen
einholen



Zertifikats-
verwaltung



Austausch von
Analysedaten



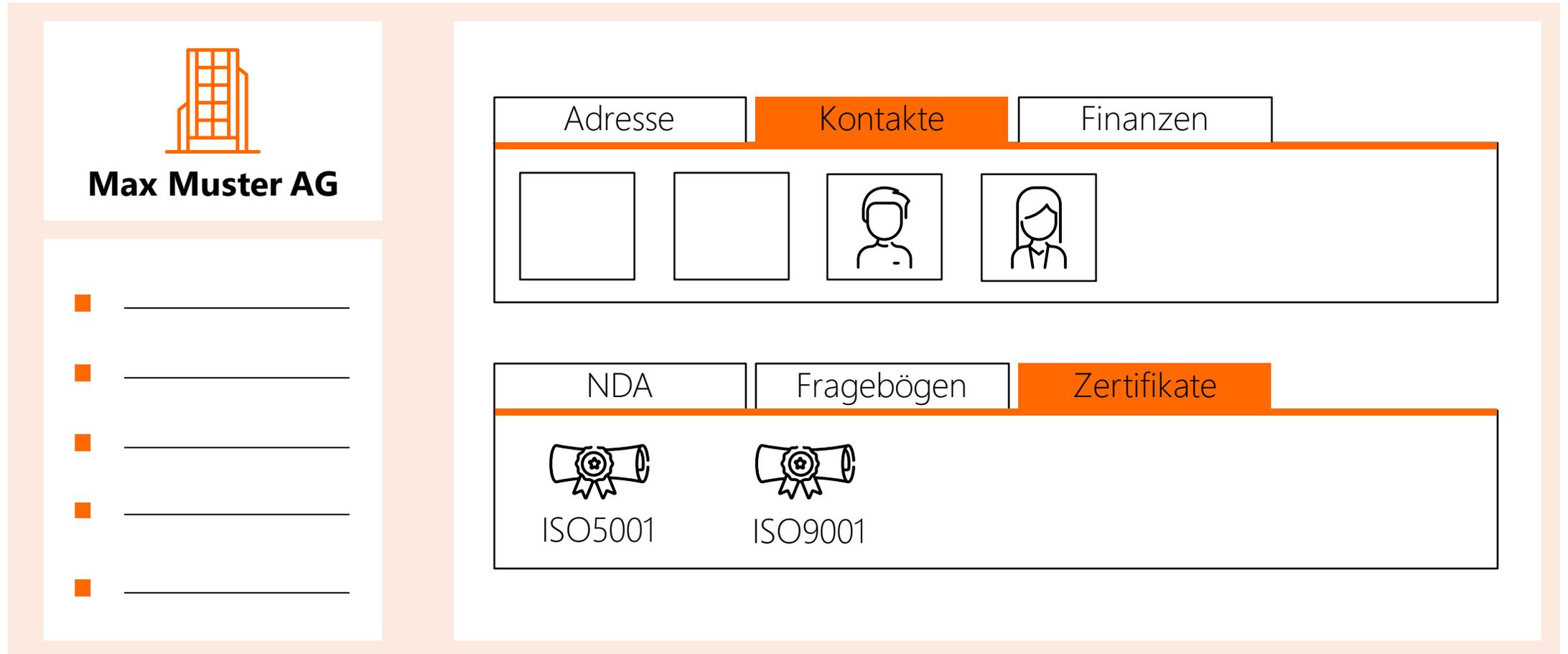
Lieferanten-Self-Service Plattform



Kollaboratives & digitales Arbeiten mit den Lieferanten wird ermöglicht!



Wie funktioniert eine Self-Service Plattform?





02

Benefits für den Käufer



Benefits für den Käufer

- » Der Onboarding Prozess wird auf den Lieferanten verlagert
- » Lückenlos gepflegte Stammdaten zu Ihren Lieferanten
- » Zentrale Verwaltung der Lieferanten
- » Kollaboratives Arbeiten mit dem Lieferanten über ein Tool
- » Prozesse zur regelmäßigen Überwachung von Zertifikaten mit Erinnerungsfunktionen
- » Prozesse können signifikant beschleunigt werden
- » Sicherheit der Prozesseinhaltung kann gewährleistet werden



Es wird mehr Freiraum für produktive Arbeiten geschaffen!



03

Wie überzeuge ich
meine Lieferanten?



Lieferanten überzeugen

- » Minimierung von manuellem Aufwand für den Lieferanten
- » Effiziente und transparente Kommunikation über die Plattform
- » Erinnerungsfunktionen für Dokumente für den Lieferanten
- » Lieferanten können stets alle Informationen auf einen Blick erhalten
- » Lieferantenportale bieten die Möglichkeit der Vernetzung mit potentiellen Neukunden
- » Viele Portale bieten Integrationsmöglichkeiten in das ERP Backend System - auch für den Lieferanten.



Lieferantenportale bieten auf für Lieferanten einen hohen Mehrwert!



Praxisbeispiel des Lieferanten- Onboarding mit SAP Ariba

04

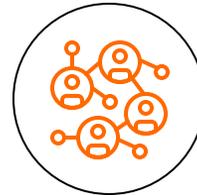


Möglichkeiten zur Lieferantenintegration



Lieferantenanforderung aus Ariba SLP

Der Lieferant wird in Ariba erstellt und erhält eine Einladung zur Registrierung mit Fragebogen. SAP Ariba führt durch den Registrierungsprozess.



Zusammenarbeit durch das Ariba Netzwerk

Die Zusammenarbeit kommt durch das große Ariba Netzwerk zustande. Dabei kann diese vom Lieferanten oder vom Käufer initiiert werden.



Integration aus SAP & Einladung über Ariba

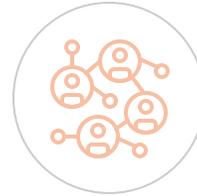
Der Lieferant wird von einer bestehenden SAP ERP- oder einer Non SAP- Lösung in Ariba Supplier Lifecycle & Performance integriert.



Möglichkeiten zur Lieferantenintegration



**Lieferantenanforderung
aus Ariba SLP**



**Zusammenarbeit durch
das Ariba Netzwerk**



**Integration aus SAP &
Einladung über Ariba**

Interner Benutzer
stellt Lieferanten-
anfrage



Interner Benutzer
stellt Basis-
informationen
bereit.



Prüfung &
Freigabe zur
Lieferanten-
anlage



Individueller
Fragebogen
wird an Lieferant
gesendet



Lieferant füllt
Fragebogen
aus



Prüfung &
Freigabe des
Lieferanten



Start



Registriert



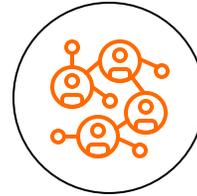
Möglichkeiten zur Lieferantenintegration



Lieferantenanforderung
aus Ariba SLP

01

Anfrage einer
Handelsbeziehung
des Käufers über
Ariba Network



Zusammenarbeit durch
das Ariba Netzwerk

02

Anfrage einer
Handelsbeziehung des
Käufers über Ariba
Discovery



Integration aus SAP &
Einladung über Ariba

03

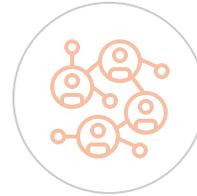
Lieferanten-
selbstnominierung



Möglichkeiten zur Lieferantenintegration



Lieferantenanforderung
aus Ariba SLP



Zusammenarbeit durch
das Ariba Netzwerk



**Integration aus SAP &
Einladung über Ariba**

Ausführen der
Lieferanten-
integration
von SAP ERP



Erstellen einer CSV Datei
oder per Webservice
mit den Lieferantendaten



Übertragung der
Datei in SAP Ariba
Supplier Lifecycle &
Performance



Lieferantenanlage
erfolgt in SAP Ariba



Versenden der
Lieferanteneinladung
aus SAP Ariba



Der Onboarding Prozess im Detail

The first screenshot shows an email from 'all for one Group' with the subject 'Ariba Sourcing'. The main text says: 'Register as a supplier with AllForOneDSAPP - TEST. Hello! Einkäufer has invited you to register to become a sup AllForOneDSAPP - TEST. Start by creating an account. It's free. AllForOneDSAPP - TEST uses Ariba Network to mana procurement activities and to collaborate with supplier Breweries Ltd already has an account with Ariba Netw username and password. Click Here to create account now'. A sidebar on the right shows a list of emails.

The second screenshot shows a confirmation email: 'Hello [redacted] AllForOneDSAPP - TEST has received your registration information and will review it for approval. To check your registration status, log in to the AllForOneDSAPP - TEST supplier portal. Click Here Sincerely, AllForOneDSAPP - TEST'. It also includes a footer with 'Offices | Data Policy | Contact Us | Customer Support' and 'Powered by SAP Ariba'.

The third screenshot shows a final approval email: 'Hello [redacted] Congratulations! Your supplier registration was approved. Log in to the supplier portal to see if you need to complete any tasks or qualifications before you can start doing business with AllForOneDSAPP - TEST. Click Here Sincerely, AllForOneDSAPP - TEST'. It also includes a footer with 'Offices | Data Policy | Contact Us | Customer Support' and 'Powered by SAP Ariba'.



Informationen einholen mit dem modularen Ariba Fragebogen



Mit dem modularen Fragebogen können Stammdaten zum Lieferanten erhoben werden:

- » Fragebögen können individuell erstellt werden (bspw. für Warengruppen oder Regionen)
- » Fragebögen können über ein Ablaufdatum verfügen
- » Fragebögen können an mehrere Lieferanten, bspw. einer Warengruppe, gleichzeitig gesendet werden
- » Ansicht im 360°- Blick des Lieferanten

Beispiele für individuelle Fragebögen

- » Lieferantenumfrage (klassisch)
- » Zertifikate (ISO - Zertifizierungen)
- » REACH Fragebögen
- » Langzeitlieferantenerklärungen





Lieferantenentwicklungsstufen

Der Lieferant ist in Ariba registriert und es kann eine Handelsbeziehung mit dem Lieferanten begonnen werden.

Registrierter Lieferant

Der Lieferant wird speziell mittels eines Fragebogens für eine Warengruppe und eine Region qualifiziert.

Qualifizierter Lieferant

Der Lieferant wird zusätzlich zur Qualifizierung für eine Warengruppe und Region in Stufen bevorzugt (bspw.: Silber, Gold, Platin).

Bevorzugter Lieferant



05

Fazit

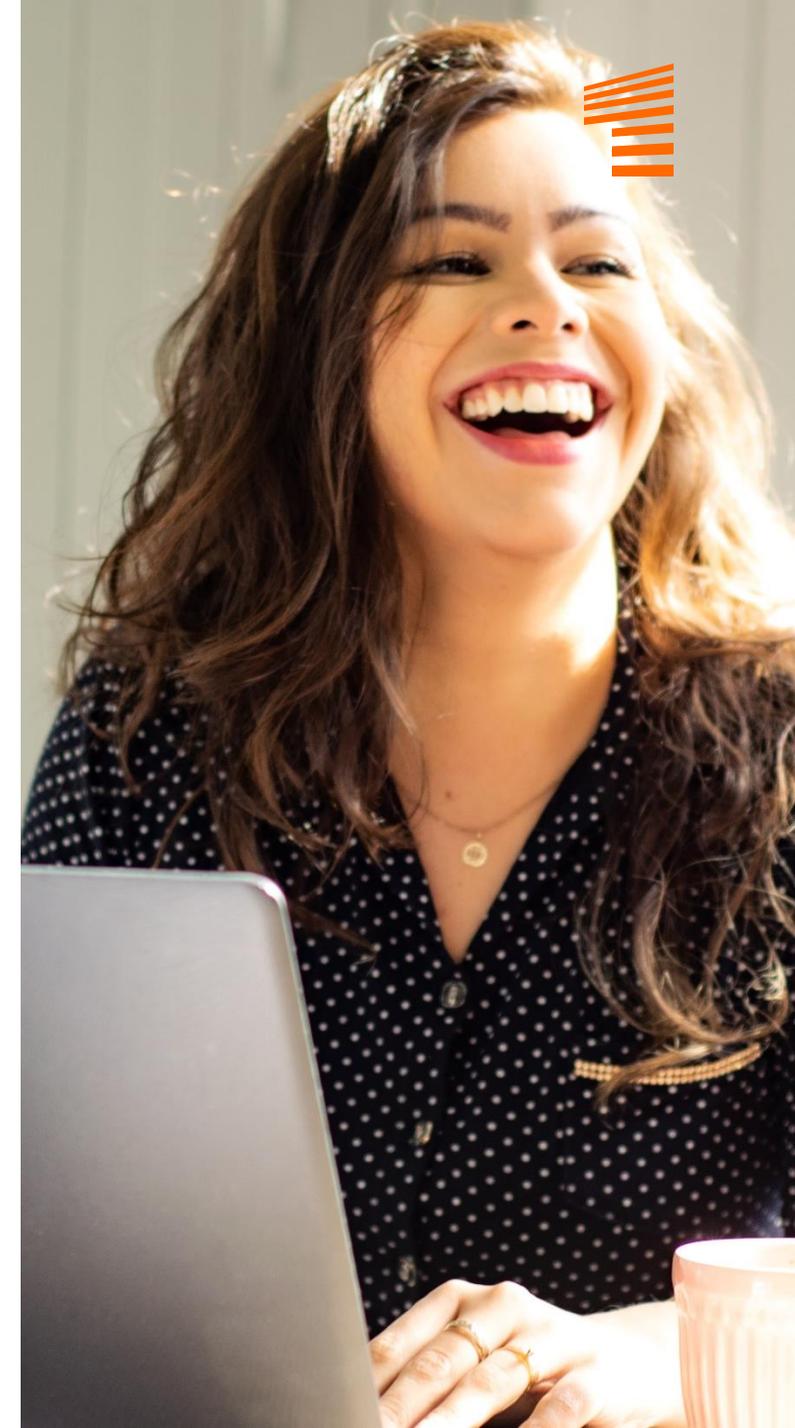


Zusammenfassung – die wichtigsten Punkte

- » Lieferantenportale ermöglichen kollaboratives digitales Arbeiten mit Ihren Lieferanten
- » Sie erhalten mehr Freiraum für produktive Arbeiten und können Prozesskosten einsparen
- » Überzeugen Sie Ihre Lieferanten durch Fakten, welche auch Ihnen Benefits ermöglichen



Gerne zeigen wir Ihnen, wie auch Sie unterstützt durch Ariba kollaborativ mit Ihren Lieferanten zusammen arbeiten können. Kommen Sie gerne auf uns zu!



FRAGEN?



So läuft's auch mit dem Einkauf!

UNSERE CHECKLISTE ZU SAP ARIBA

Lesen Sie in unserer Checkliste, wie Sie **Lieferantenrisiken** schnell erkennen und Ihre individuelle **Lieferkette absichern** – in nur 5 Schritten zum ganzheitlichen Lieferantenmanagement.

[Jetzt Checkliste lesen](#)





Procurement @ All for One Steeb

E-Procurement einfach gemacht

Profitieren Sie von unserer Expertise und lassen sich von unserer Themenseite inspirieren. Hier finden Sie neben unseren **SAP-Einkaufslösungen** aktuelle Veranstaltungen, Fachartikel und sämtliche Informationen rund um das Thema Einkauf & Procurement.

allforonesteeb.com/procurement



Stefan Schmidt

Consultant Procurement



All for One Group SE
Rita-Maiburg-Straße 40
70794 Filderstadt-Bernhausen
all-for-one.com

T: +49 89 / 149022651
M: +49 151 / 62355660
E: stefan.schmidt@all-for-one.com

**HERZLICHEN
DANK** für Ihre
Aufmerksamkeit.



one idea ahead



Disclaimer

Die Informationen in diesen Unterlagen sind vertraulich und dürfen nicht ohne vorherige schriftliche Genehmigung durch All for One Group SE bekannt gegeben werden. Alle Texte, Bilder und Grafiken unterliegen dem Urheberrecht und anderen Gesetzen zum Schutz des geistigen Eigentums. Alle Rechte an diesen Unterlagen sind der All for One Group SE vorbehalten.

All for One Group SE stellt diese Unterlagen ohne jegliche Verpflichtung, Gewährleistung oder Garantie, weder ausdrücklich noch stillschweigend, zur Verfügung. All for One Group SE übernimmt keine Verantwortung für Fehler oder Irrtümer in diesem Dokument, es sei denn, derartige Schäden beruhen auf Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit. Der Inhalt dieser Unterlagen kann von All for One Group SE jederzeit geändert werden. Diese Unterlagen dienen ausschließlich informativen Zwecken und dürfen in keinen Vertrag aufgenommen, für Handelszwecke weiterverwendet oder an Dritte weitergegeben werden, soweit sie nicht für eine solche Verwendung gekennzeichnet sind oder eine vorherige schriftliche Genehmigung von All for One Group SE vorliegt.