



all for one
Group

MITTELSTANDSFORUM 2020

Was ist das SAP Digital Supplier Network (SAP DSN), und wie unterscheidet es sich von der SAP Ariba Produktfamilie?
Ein Vergleich

Boris Walthart - Consultant, Procurement & Sourcing



Agenda

- 1** SAP Digital Supplier Network
- |
- 2** Ariba Network
- |
- 3** Digitaler Beleg austausch
- |
- 4** Integration
- |
- 5** Lieferanten Account
- |
- 6** Vergleich SAP DSN mit SAP Ariba
- |
- 7** Weitere Informationen
- |
- 8** Fragen & Antworten



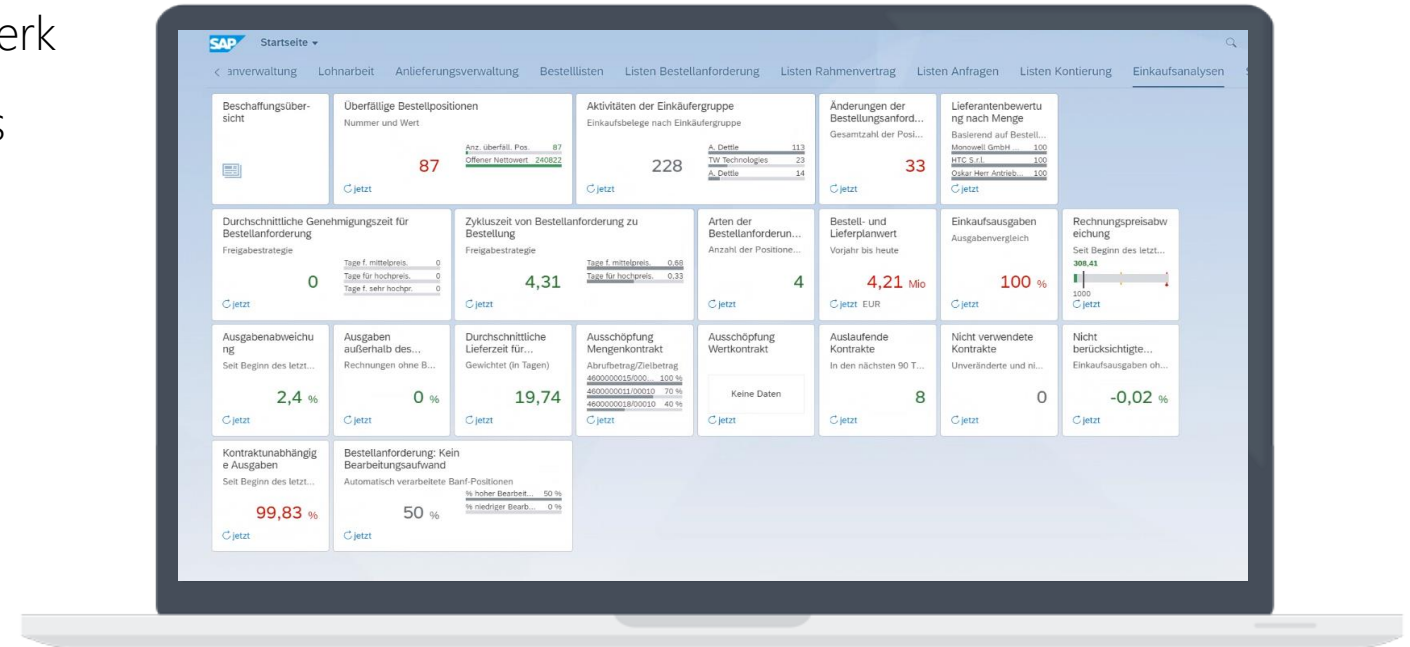
SAP Digital Supplier Network

1



SAP Digital Supplier Network

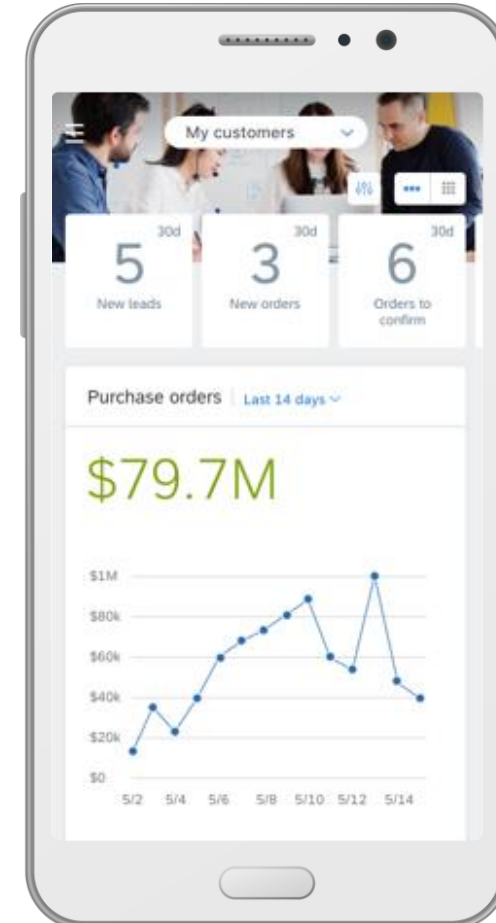
- » Zugang zum Ariba Lieferanten Netzwerk
- » Jährliche Betriebskosten zum Festpreis
- » Lieferanten können kostenfrei teilnehmen
- » Projektlaufzeiten von 3 – 12 Wochen
- » ECC, S/4HANA Cloud und onPremise





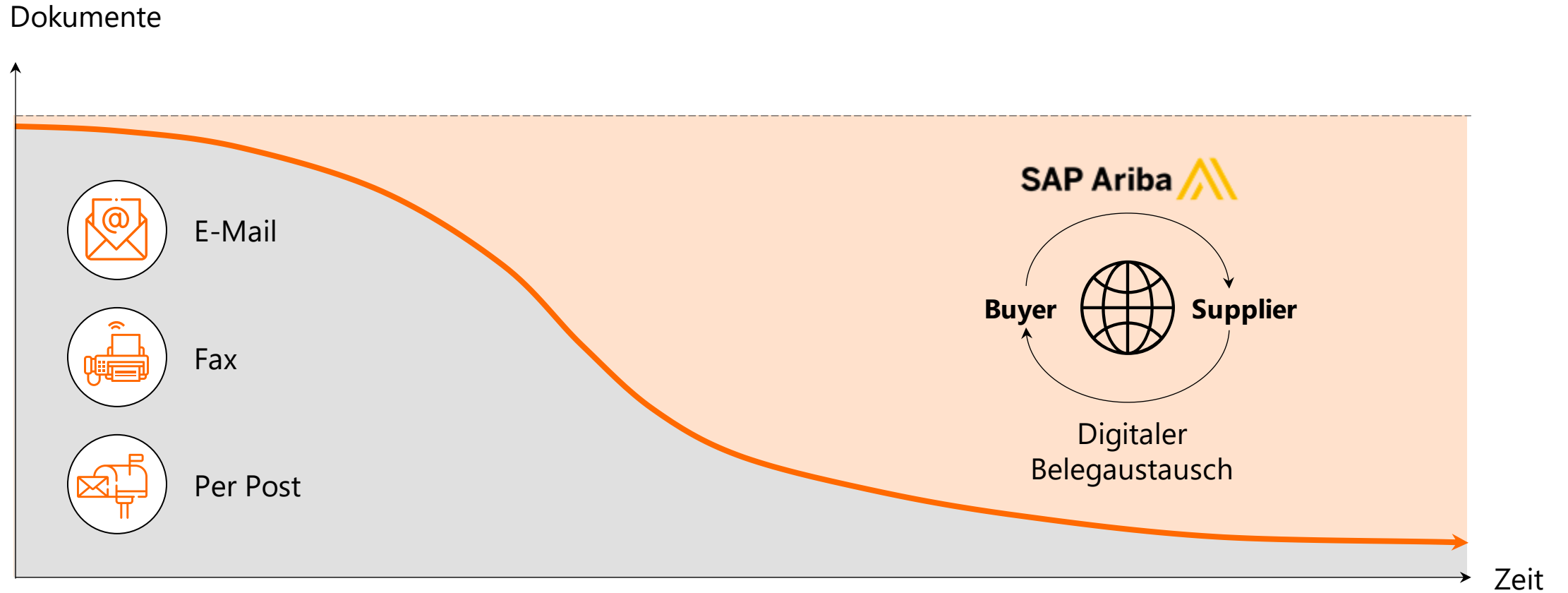
SAP Digital Supplier Network

- » SAP Standard Schnittstelle (Cloud Integration Gateway)
- » Dokumenten Austausch in Echtzeit
- » SAP Standardprozesse bleiben erhalten
- » Mehr als 120 Business Regeln
- » > 50 Dokumententypen können Erweitert werden





Digitalisierung der manuellen Prozesse





Ariba Network

2



Das weltweit größte B2B Netzwerk in Zahlen

4,5

Millionen
teilnehmende
Lieferanten

190

Länder
im Netzwerk

200

Tausend
Katalogartikel

5,4

Sekunden, bis ein
neuer Lieferant
hinzukommt

3

Billionen USD
Umsatz jährlich

500

Millionen
Transaktionen
jährlich



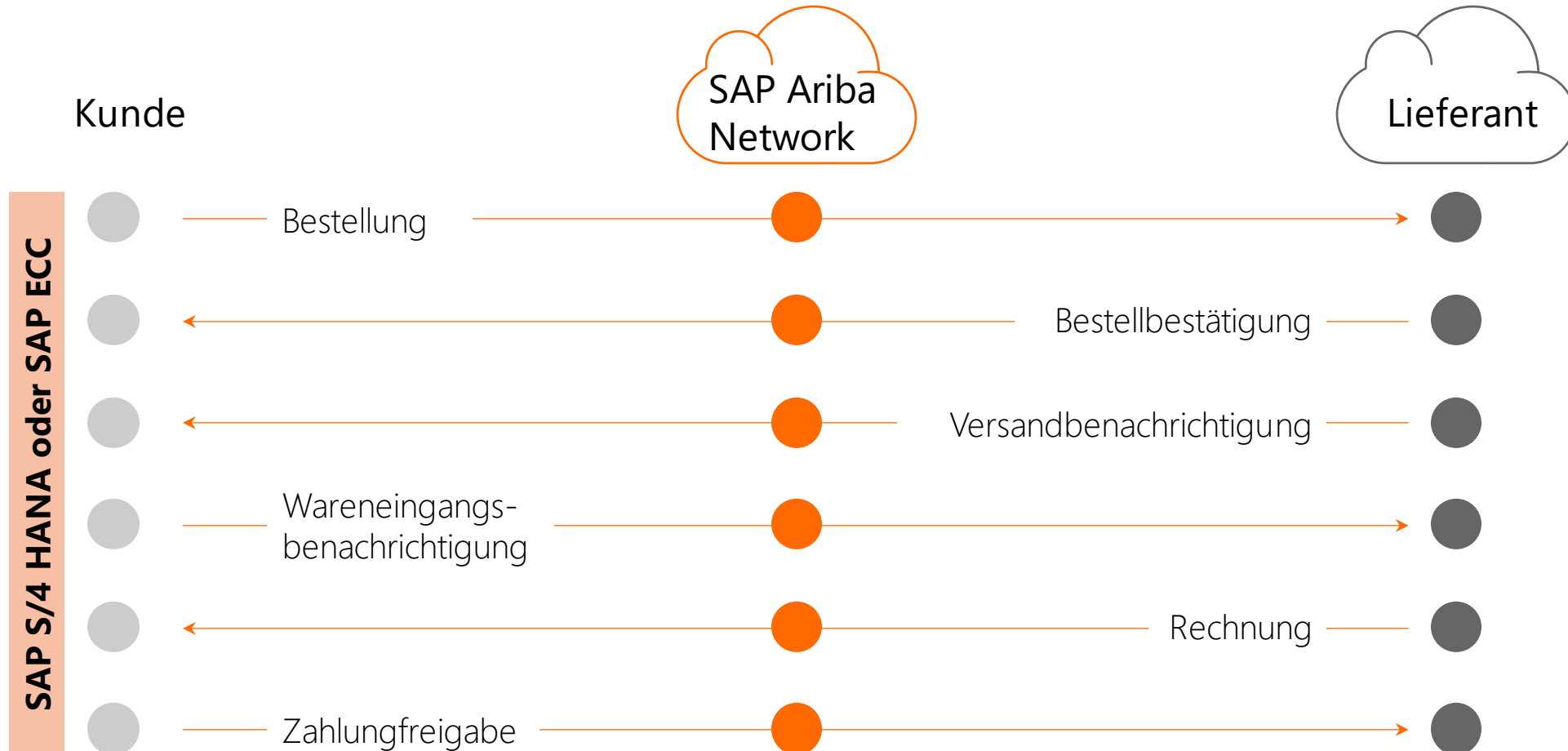
3

Digitaler Belegtausch

Bestellung bis zur Rechnung



Digitaler Belegtausch – Bestellung bis zur Rechnung





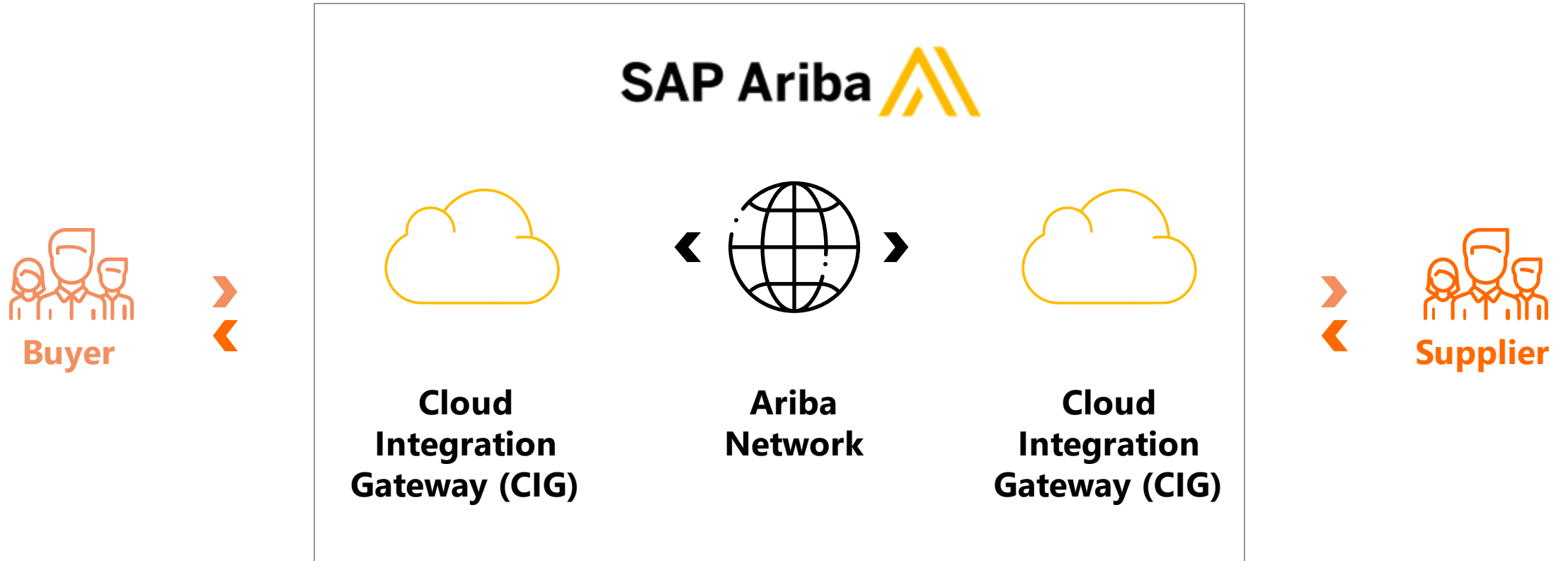
4

Integration

Cloud Integration Gateway

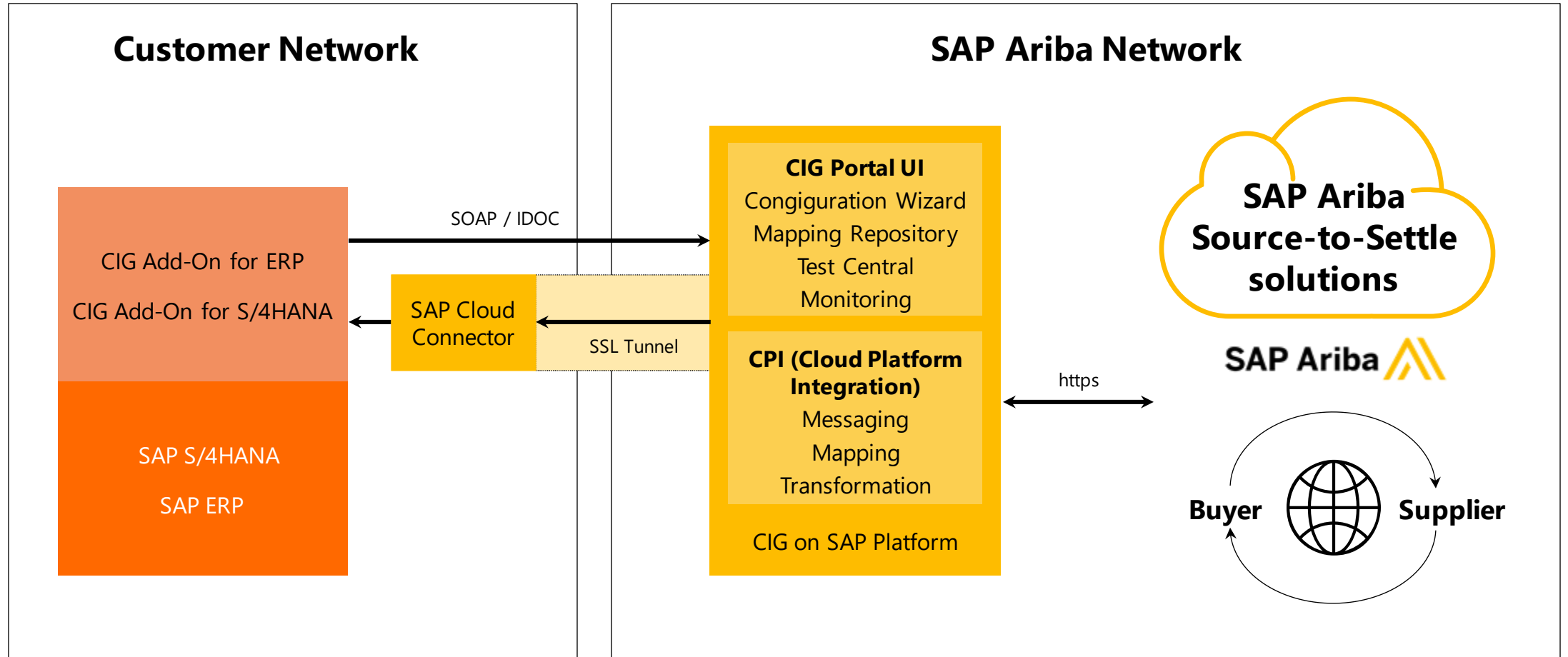


SAP DSN Integration





SAP DSN Integration



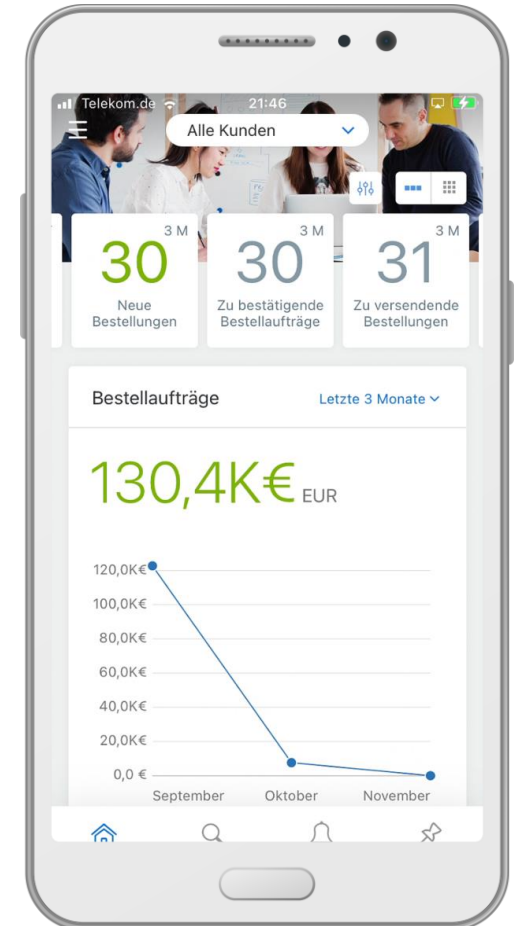
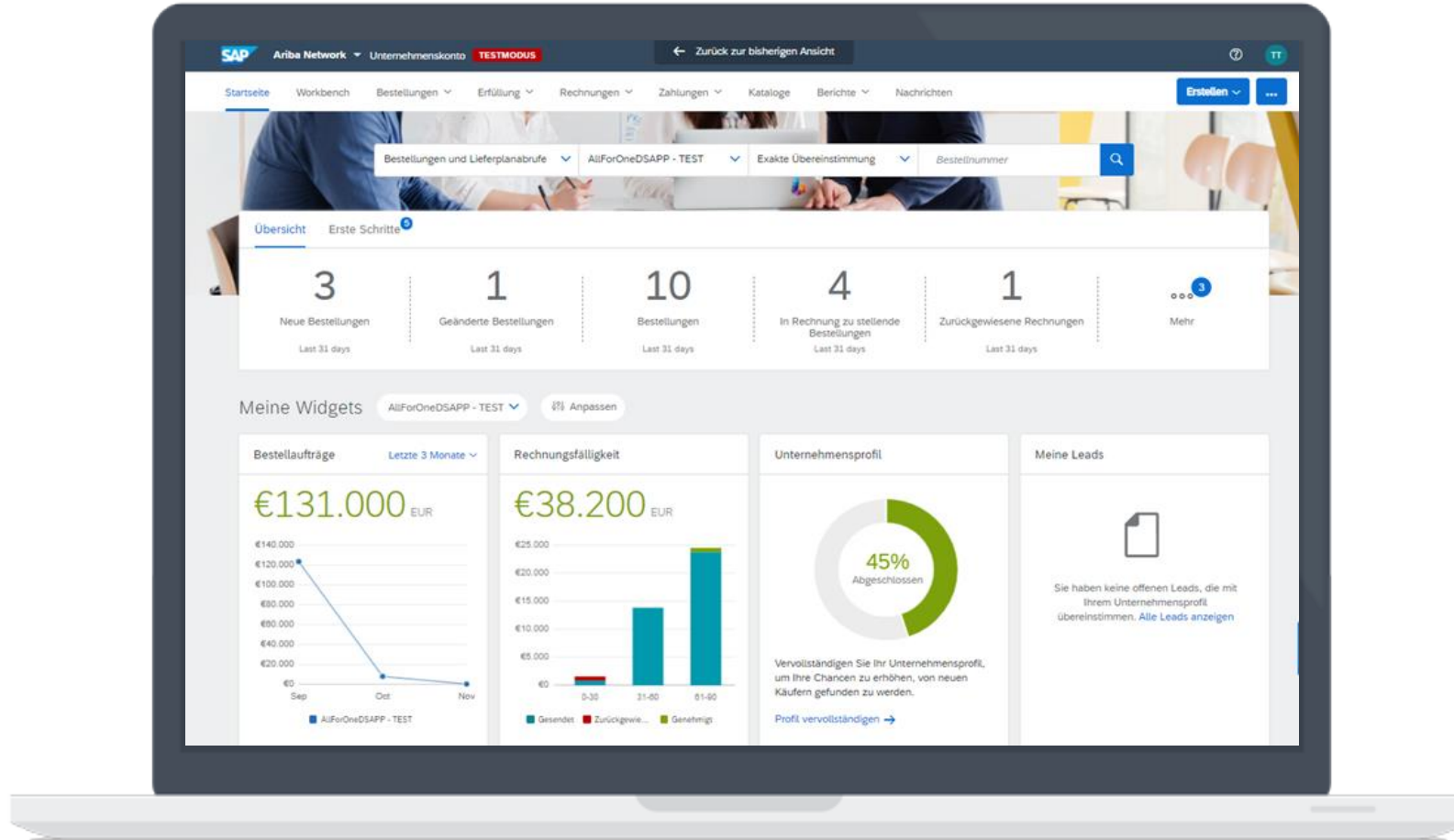


5

Lieferanten Account



SAP Digital Supplier Network

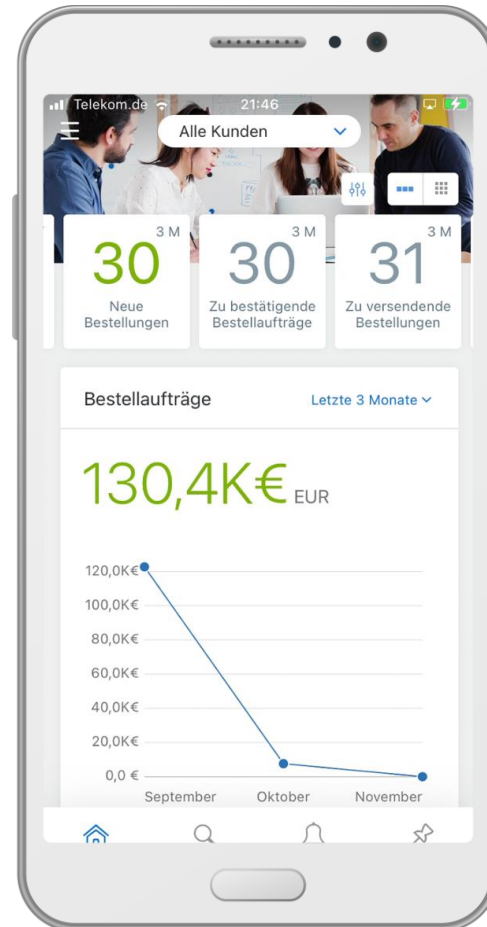




Lieferanten Account

Standard Account – kostenfrei

- » Interaktive Email
- » Manuelle Prozesse
- » Historie der letzten 200 Dokumente
- » Mobile App



Digitale Belege

- » Bestellung
- » Bestellbestätigung
- » Versandbenachrichtigung
- » Rechnung
- » Wareneingangsbestätigung
- » und Weitere Dokumententypen



Vergleich SAP DSN mit SAP Ariba

6



Vergleich SAP DSN mit SAP Ariba

	SAP DSN	SAP Ariba Full Suite
Ariba Network	✓	✓
Implementierung	3 – 12 Wochen	> 12 Wochen
Unlimitierte Transaktionen ¹	x ¹ Upgrade Enterprise	✓
Digitaler Belegtausch PO, OC, ASN, GRN, INV	✓	✓
Lieferpläne ²	x	✓ ² Mit Ariba Supply Chain Collaboration
Lieferanten Registrierungsprozess	x	✓
Katalog Bestellungen	x	✓
Team Einkaufswagen	x	✓
Ausschreibungen	x	✓
Contract Management	x	✓
Invoice Management	x	✓

! Der Erste Schritt für ein Upgrade zu SAP Ariba ist gemacht!



Zusammenfassung – die wichtigsten Punkte

- » SAP Digital Supplier Network
- » Vorteile von SAP Ariba Lieferanten Netzwerk
- » Digitalisierung von manuellen Prozessen
- » Vorteile einer einheitlichen EDI Schnittstelle
- » Vergleich SAP DSN vs. SAP Ariba



Schnelle Kollaboration mit Ihren Lieferanten auf SAP Ariba Network



Weitere Informationen

7



Nahtlose Zusammenarbeit mit Ihren Lieferanten

SAP DSN

In unserem Factsheet haben wir alle Highlights kompakt zusammengefasst: Erfahren Sie, welche **Vorteile** SAP DSN bereithält und welche **Leistungen** in unserem **Festpreis** inklusive sind.

[Jetzt Factsheet lesen](#)





Machen Sie den Procurement-Check!

Die Suche nach dem richtigen E-Procurement ...

ist nicht einfach. In unserem Check erfahren Sie, welche SAP-Einkaufslösung die beste Wahl für Ihre **individuellen Anforderungen** ist.

Jetzt Kurz-Check starten

MACHEN SIE DEN PROCUREMENT-CHECK!

Ist SAP Ariba am besten für Sie geeignet? Oder doch eine unserer anderen (Zusatz-)Lösungen, die Ihr Procurement automatisiert? Füllen Sie das folgende Formular möglichst vollständig aus und wir melden uns mit dem Ergebnis Ihres Procurement-Checks.

Allgemeine Informationen zu Ihrem Unternehmen

NAME DES UNTERNEHMENS*

ANZAHL MITARBEITER*

UMSATZ PRO JAHR IN MIO.



8

Fragen & Antworten

FRAGEN?

Boris Walthart

Consultant



All for One Group SE
Rita-Maiburg-Straße 40
70794 Filderstadt-Bernhausen
all-for-one.com

T: +49 8331 / 49831 - 428

M: +49 151 / 7292 9900

E: boris.walthart@all-for-one.com

**HERZLICHEN
DANK** für Ihre
Aufmerksamkeit.



one idea ahead



Disclaimer

Die Informationen in diesen Unterlagen sind vertraulich und dürfen nicht ohne vorherige schriftliche Genehmigung durch All for One Group SE bekannt gegeben werden. Alle Texte, Bilder und Grafiken unterliegen dem Urheberrecht und anderen Gesetzen zum Schutz des geistigen Eigentums. Alle Rechte an diesen Unterlagen sind der All for One Group SE vorbehalten.

All for One Group SE stellt diese Unterlagen ohne jegliche Verpflichtung, Gewährleistung oder Garantie, weder ausdrücklich noch stillschweigend, zur Verfügung. All for One Group SE übernimmt keine Verantwortung für Fehler oder Irrtümer in diesem Dokument, es sei denn, derartige Schäden beruhen auf Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit. Der Inhalt dieser Unterlagen kann von All for One Group SE jederzeit geändert werden. Diese Unterlagen dienen ausschließlich informativen Zwecken und dürfen in keinen Vertrag aufgenommen, für Handelszwecke weiterverwendet oder an Dritte weitergegeben werden, soweit sie nicht für eine solche Verwendung gekennzeichnet sind oder eine vorherige schriftliche Genehmigung von All for One Group SE vorliegt.



Lieferanten-Mitgliedschaftsprogramm

Ariba Abo - Pakete

Unternehmenskonto	Standardkonto	
	» Eingeschränkte Ariba Network Funktionalität	
	» Kostenfrei	
	Premium	Bis zu 4 Dokumente im Netzwerk
	» 0 EUR	
	» Unter 43.250 EUR Umsatz pro Kundenbeziehung	
Bronze	5 - 24 Dokumente	
» 45 EUR		
Silber	25 – 99 Dokumente oder EDI-/cXML Nutzung	
» 670 EUR		
Gold	100 – 499 Dokumente	
» 2.000 EUR		
Platin	ab 500 Dokumente	
» 4.900 EUR		

SAP Integration möglich

Relevante Dokumente

- » Bestellungen
- » Rechnungen
- » Leistungserfassungsblätter
- » Antworten auf Leistungserfassungsblätter

Transaktionsgebühren

- » 0,155 % Material ohne Leistungserfassungsblätter
- » 0,350 % Leistungen mit Leistungserfassungsblätter

Grundlage der Berechnung

- » Gesamtwert alle Rechnungen

Jahreshöchstgrenze für Transaktionsgebühren

- » pro Handelbeziehung 17.300 EUR
- » maximal 216.250 EUR



Lieferanten-Mitgliedschaftsprogramm

Ariba Abo - Pakete

Supplier account overview																											
	STANDARD ACCOUNT	ENTERPRISE PORTAL USERS	ENTERPRISE FOR INTEGRATION																								
FULFILLMENT																											
Process Impact	<ul style="list-style-type: none"> Manual Process Supports all documents (PO, BPO, INV, NON-PO, INV, OC, SES, GRN, ASN) 	<ul style="list-style-type: none"> Manual to Semi-Automated process 	<ul style="list-style-type: none"> Semi-Automated to Fully-Automated Process 																								
Account specifics	<ul style="list-style-type: none"> Respond to emailed orders through interactive email Invoice status notification and payment proposal Internal catalog (maintained by the customer) Remittance details History of the last 200 documents 	<ul style="list-style-type: none"> Skip the emails, receive and manage orders and invoices all on Ariba Network Full Inbox and Outbox Access with no limitation, full document history Catalog Enablement supported (Punchout, CIF, BME cat) Supply Chain Collaboration specific documents like Consignment collaboration, Forecast collaboration, or Manufacturing planning 	<ul style="list-style-type: none"> Seamless and touchless customer orders and invoices Supply Chain Collaboration specific documents like Consignment collaboration, Forecast collaboration, or Manufacturing planning Catalog Enablement supported (Punchout, CIF, BME cat) 																								
Transacting Methods	<ul style="list-style-type: none"> Interactive Email Mobile App PDF Invoice Express 	<ul style="list-style-type: none"> PO Flip Order routing configuration Mobile App PDF Uploader 	<ul style="list-style-type: none"> CSV Upload PDF Uploader EDI integration SAP Ariba Cloud Integration Gateway 																								
Legal Archive	<ul style="list-style-type: none"> Seller receives an email with the invoice to archive (Seller is responsible for legal archiving) 	<ul style="list-style-type: none"> Long-term invoice archiving for global compliance (regional restrictions apply) Zip invoice (for mass download) 	<ul style="list-style-type: none"> Same benefits as Enterprise portal users 																								
Reporting		<ul style="list-style-type: none"> Get reports to track transactions and sales activities 	<ul style="list-style-type: none"> Get reports to track transactions and sales activities 																								
Support	<ul style="list-style-type: none"> Help Center 	<ul style="list-style-type: none"> 24/5 Support Help Center, phone, chat, and webform 	<ul style="list-style-type: none"> 24/5 Support Help Center, phone, chat, and webform. Seller integrator assignment to help with the first E2E integration 																								
Cost	Free	<p style="text-align: center;">Transaction/ Subscription Fees based on usage</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>PREMIUM €0</th> <th>BRONZE €45</th> <th>SILVER €670</th> <th>GOLD €2000</th> <th>PLATINUM €4900</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td><4</td> <td>5-24</td> <td>25-99</td> <td>100-499</td> <td>500-</td> </tr> <tr> <td><43,250 €</td> <td><216,250 €</td> <td>>216,250 €</td> <td>>216,250 €</td> <td>>216,250 €</td> </tr> </tbody> </table> <p>0.155% of PO/INV transacted volume, 0.35% with Service Entry Sheet Transaction fee is capped at 17,300 EUR per buyer relationship</p>	PREMIUM €0	BRONZE €45	SILVER €670	GOLD €2000	PLATINUM €4900	<4	5-24	25-99	100-499	500-	<43,250 €	<216,250 €	>216,250 €	>216,250 €	>216,250 €	<p style="text-align: center;">Transaction/ Subscription Fees based on usage + internal resources</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>SILVER €670</th> <th>GOLD €2000</th> <th>PLATINUM €4900</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>25-99</td> <td>100-499</td> <td>500-</td> </tr> <tr> <td>>216,250 €</td> <td>>216,250 €</td> <td>>216,250 €</td> </tr> </tbody> </table> <p>0.155% of PO/INV transacted volume, 0.35% with Service Entry Sheet Transaction fee is capped at 17,300 EUR per buyer relationship</p>	SILVER €670	GOLD €2000	PLATINUM €4900	25-99	100-499	500-	>216,250 €	>216,250 €	>216,250 €
PREMIUM €0	BRONZE €45	SILVER €670	GOLD €2000	PLATINUM €4900																							
<4	5-24	25-99	100-499	500-																							
<43,250 €	<216,250 €	>216,250 €	>216,250 €	>216,250 €																							
SILVER €670	GOLD €2000	PLATINUM €4900																									
25-99	100-499	500-																									
>216,250 €	>216,250 €	>216,250 €																									
SELLING																											
Ariba Discovery	<ul style="list-style-type: none"> Join our business matchmaking service to get high quality sales leads. Fees may apply for Ariba Discovery Advantage. 																										
Sourcing, Contract Management	<ul style="list-style-type: none"> Get invited to RFX, Auctions and other events. 																										

© 2020 SAP SE or an SAP affiliate company. All rights reserved. | PUBLIC

25