



all for one
Group

MITTELSTANDSFORUM 2020

SAP Ariba Snap! Die wichtigsten Funktionen der integrierten Einkaufslösung für den Mittelstand

Boris Walthart - Consultant, Procurement & Sourcing



Agenda

- 1** | Lösungsblick SAP Ariba
- 2** | Ariba Snap
- 3** | Guided Buying
- 4** | Tactical Sourcing
- 5** | Contracts
- 6** | Integration
- 7** | Weitere Informationen
- 8** | Fragen & Antworten



Lösungsüberblick SAP Ariba

1



Lösungsüberblick SAP Ariba



Globales
Lieferanten Netzwerk

Einheitliche
EDI Schnittstelle

Zentraler Blick
auf die **Ausgaben**



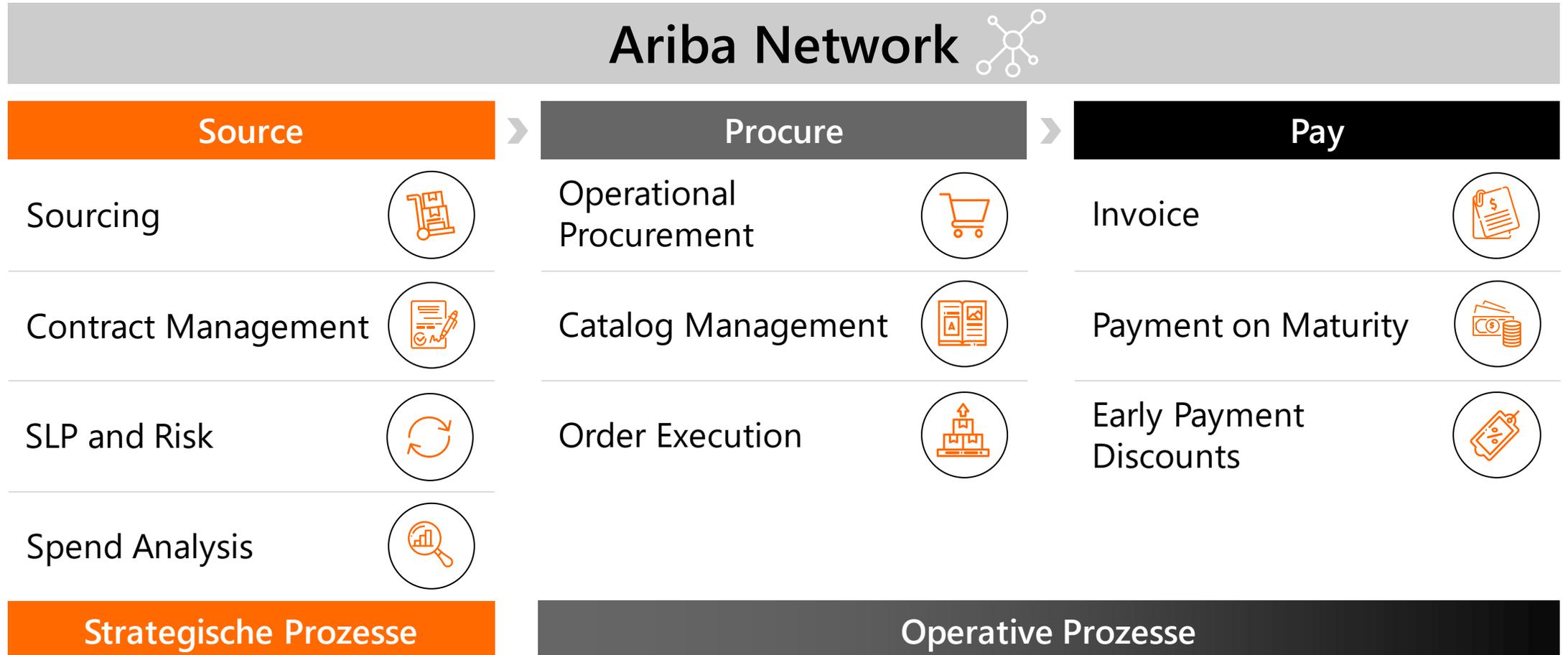
Schlanke
End-to-End Prozesse

Integration mit
SAP Backend Systemen

Collaboration
mit Lieferanten

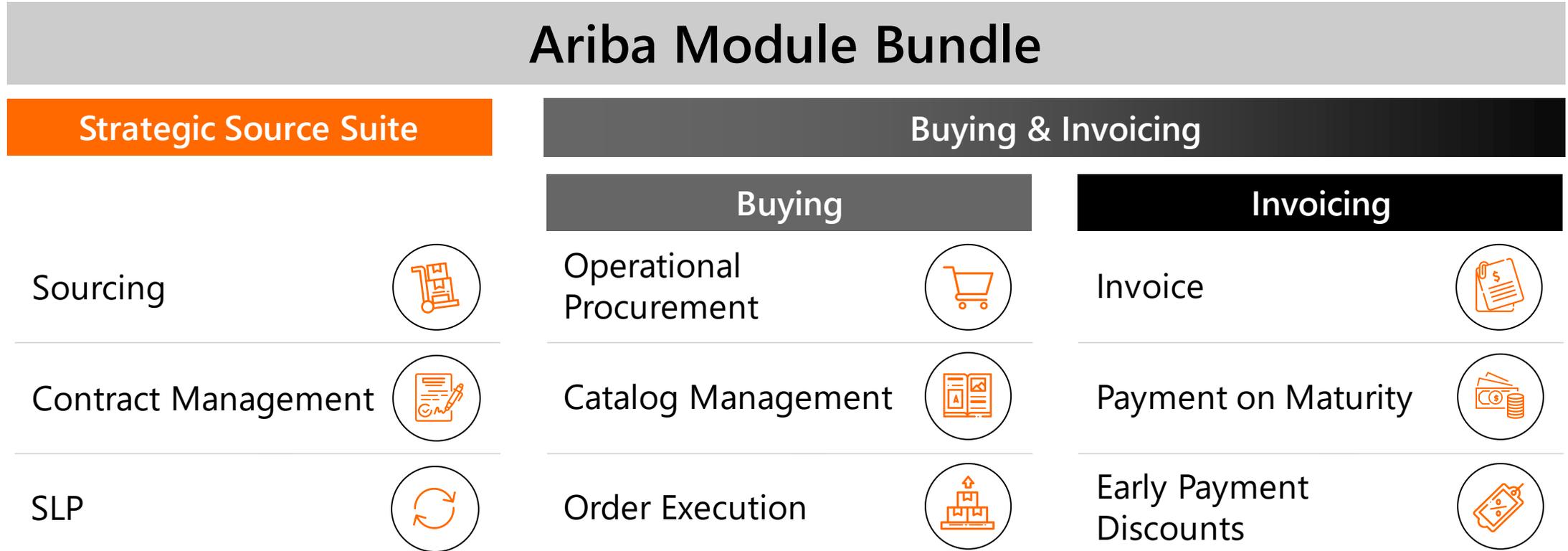


Lösungsüberblick SAP Ariba





Lösungsüberblick SAP Ariba





SAP Ariba Supply Chain Collaboration



| | | Buyer | | Supplier |
|-------------------------------------|-------------------------------|--|-----|--|
| Purchase Order Collaboration | | Bestellungen, Wareneingänge Lieferplanabrufe | ◀ ▶ | Bestellbestätigung, Versandbenachrichtigung |
| Returns Collaboration | | Rücklieferungen | ◀ ▶ | Ersatzlieferung oder Gutschriftverfahren |
| Vendor Collaboration | | Konsignationslager Min./Max. Bestände, Verbrauch | ◀ ▶ | Nachschubbestellungen Versandbenachrichtigung |
| Subcontracting Collaboration | | Lohnbearbeitung mit Beistellungen | ◀ ▶ | Wareneingangsbeleg, Verbrauchsbuchung, Versandbenachrichtigung |
| Add-On | Forecast Collaboration | Planungsvorschau, Supplier Management Inventory (SMI) | ◀ ▶ | Planungsbestätigung Lagerbestände (SMI), Produktionsplanung |
| | Quality Collaboration | Benachrichtigungen, Prüflose und Verwendungsentscheide | ◀ ▶ | Benachrichtigungen, Proben, Prüfergebnisse |



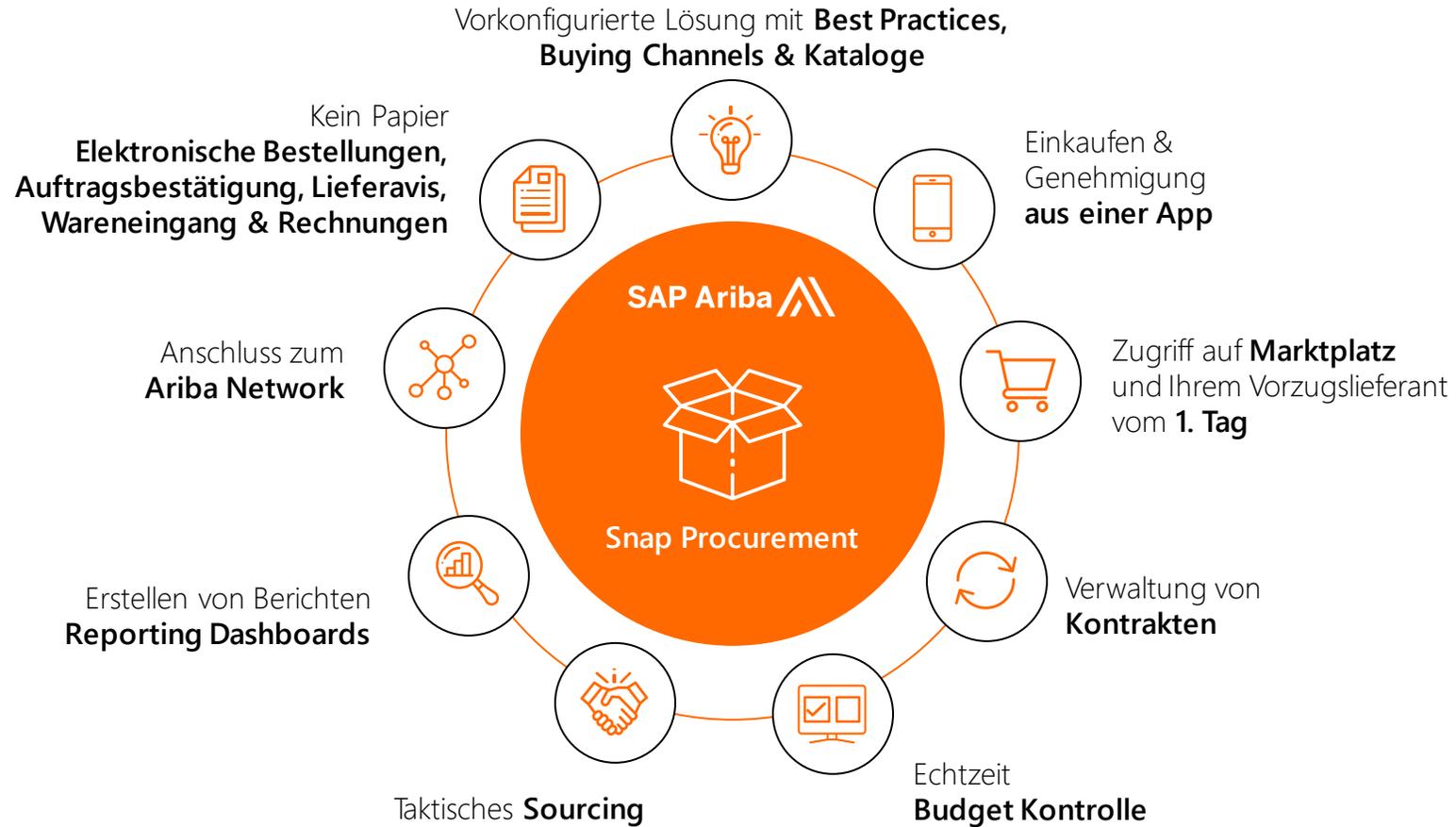
Ariba Snap

2



SAP Ariba Snap – Speziell für den Mittelstand

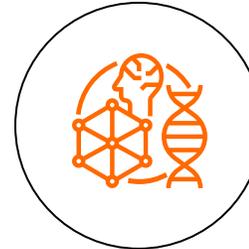
12 – 16
Wochen





SAP Ariba Snap Packages by Industry

- » Einkaufskategorien
- » Templates für die jeweilige Industrie
- » Vordefinierte Inhalte
 - » Kataloginhalte
 - » Suchstrategien
 - » Formulare



High Tech



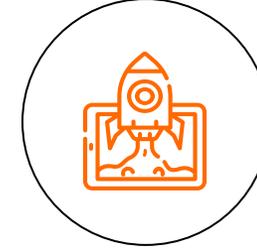
Retail



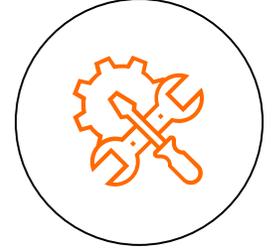
Life Sciences



Consumer Products



Startup



Utilities



Financial Services



Higher Education



Healthcare



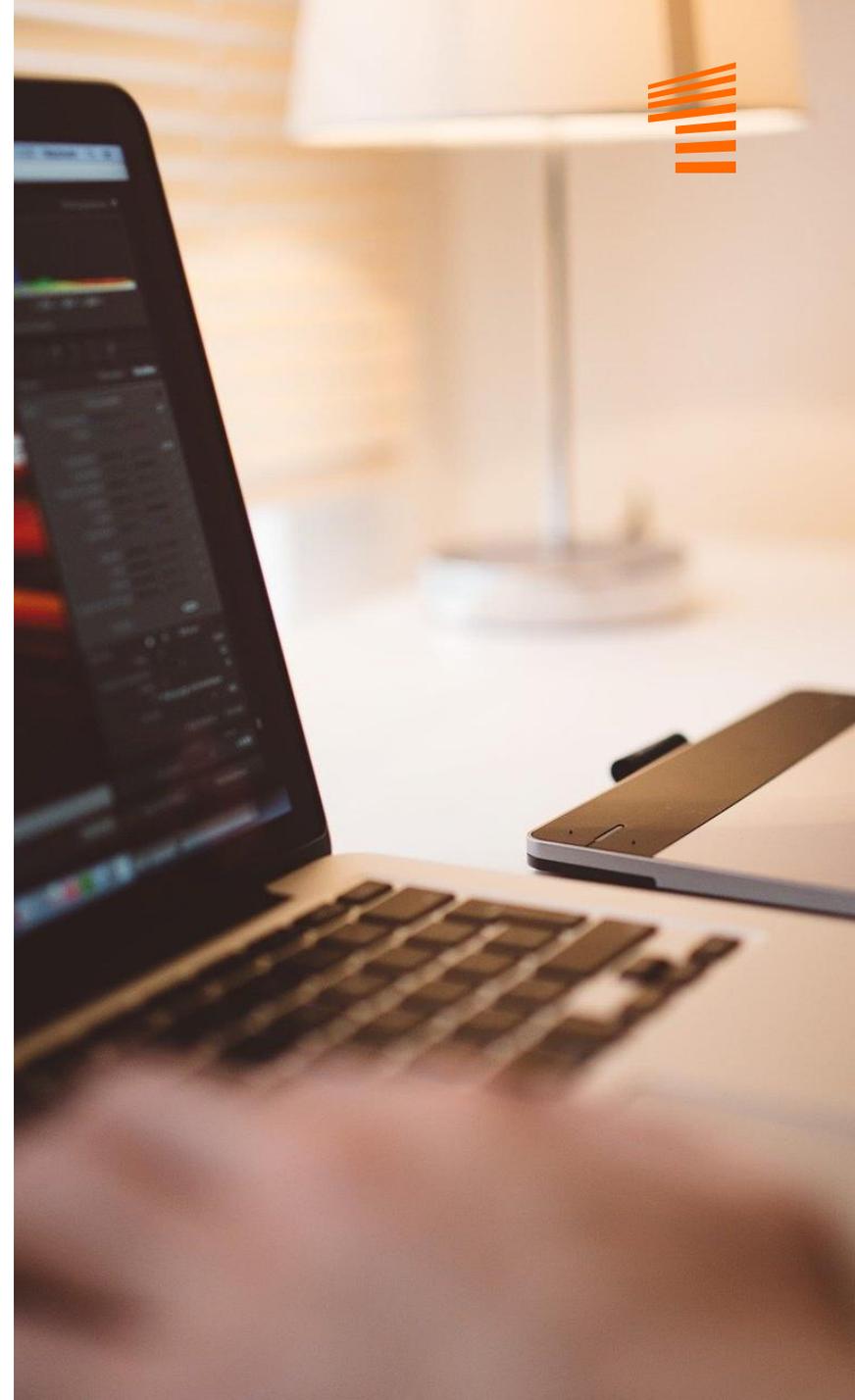
3

Guided Buying



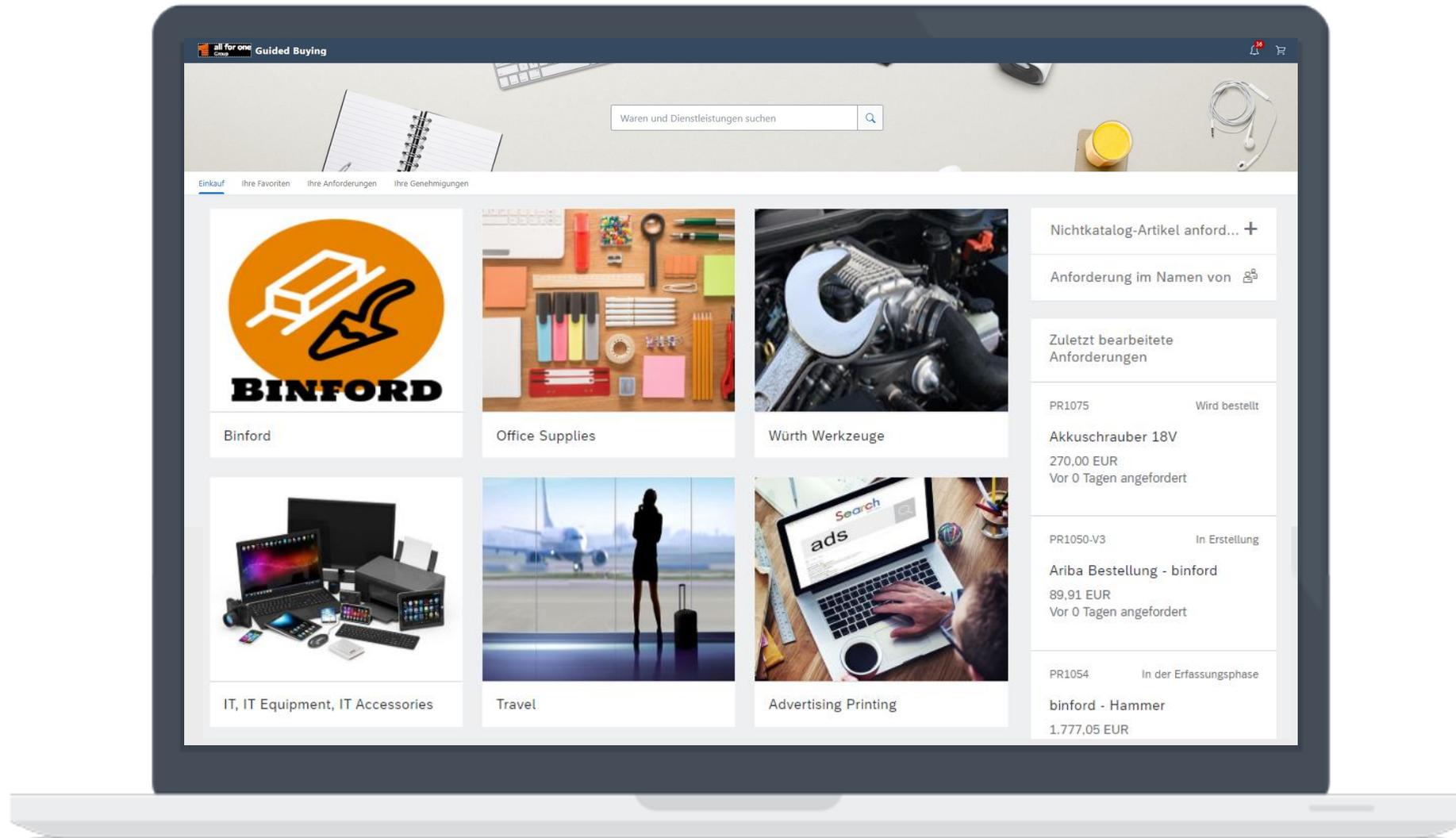
Guided Buying

- » Globale & Kundenspezifische Kataloge
- » Policy Engine
- » Team Einkaufswagen
- » Bevorzugte Lieferanten
- » Spot Buy (Amazon for Business, ebay, Mercateo, etc.)
- » Ariba Mobile App
- » Desktop Receiving





Guided Buying





Guided Buying

Freitext Bestellanforderung

- » Ausgewählte Anforderer
- » Vordefinierte Warengruppen
- » Bevorzugte Lieferanten

The screenshot displays a guided buying interface on a laptop screen. At the top, there are tabs for 'Waren' and 'Dienstleistungen'. The main form includes the following fields:

- Produktname ***: Winkelschleifer
- Kategorie ***: Handwerkzeug [21040000]
- Beschreibung ***: Winkelschleifer 125mm - 800 Watt
- Menge ***: 3
- Mengeneinheit ***: Stück
- Preis pro Mengeneinheit ***: 95 EUR

Below the form, the 'Lieferant' section shows 'Für Sie empfohlene Lieferanten' with two options:

- Werkstatt Helden** (ID SU_INTERNAL49098560, München, highlighted as 'Bevorzugt')
- binford - Tool Time** (ID 0001000160, Hamburg, highlighted as 'Bevorzugt')

A link 'Alle Lieferanten anzeigen' is visible in the top right of the supplier section.



Ariba Mobile App

- » Genehmigungen von Bestellanforderungen
- » Einkaufen von Katalogartikeln im Guided Buying
- » Meine Anforderungen
- » Etc.





Ariba Network Katalog Typen

Statische Kataloge

- » CIF
- » cXML
- » BMEcat
- » Extended CIF
- » Standard Excel .xls
- » Native Excel .xlsx – nur mit SAP Ariba's Content Management System (CMS)

Dynamische Kataloge - PunchOut

- » PunchOut (Level 1) - indirekt Suche in Ariba, Absprung in URL
- » PunchOut (Level 2) – direkt Suche in Ariba



Tactical Sourcing

4



Tactical Sourcing

- » Operational Sourcing
(Guided Buying Quote)
- » Self-Service Formulare
(Guided Buying Forms)
- » Policy Engine

The screenshot shows a web application interface for 'all for one Group Guided Buying'. The page title is 'Spedition' and there is a button 'Angebote anfordern' in the top right corner. The main content area is titled 'Ausschreibung zur Auswahl einer Spedition'. It contains several input fields: 'Titel *' (empty), 'Voraussichtlicher Preis *' (empty) with a currency dropdown set to 'EUR', and 'Antwort erbeten bis zum *' (19.11.20). Below this, there are two columns of form sections: 'Abholinformationen' and 'Abholadresse'. 'Abholinformationen' includes 'Datum & Zeit' with a date field (TT.MM.JJJJ) and a time field (00:00:00). 'Abholadresse' includes 'Name', 'Straße & Hausnummer', 'Ort', and 'Postleitzahl'. At the bottom, there are two sections for 'Produktinformationen' with fields for 'Palettenart' and 'Menge'.



5

Contracts

In SAP Ariba Snap



Contracts in SAP Ariba Snap

- » Vertragsanforderung
- » Preiskonditionen
- » Genehmigung
- » Anlagen
- » Contract Compliance
- » Kontrolle der Ausgaben
- » Benachrichtigungen zur Vertragslaufzeit

The screenshot displays the SAP Ariba Snap interface for creating a contract. The top navigation bar includes the 'all for one Group' logo, a 'Test-Site' label, and utility icons. The main header shows 'Vertrag' and 'CR99: (CW2220733) Demo', with 'Weiter' and 'Verlassen' buttons. A sidebar on the left lists eight steps: 1. Definitionen (selected), 2. Limits, 3. Preisgestaltung, 4. Meilensteine, 5. Zugriffssteuerung, 6. Zahlungsbedingungen, 7. Anhänge, and 8. Zusammenfassung. The main content area contains a descriptive paragraph and a 'Definitionen' section with the following fields:

- Lagerort:
- ID des zugehörigen Vertrags:
- Soll die ID des zugehörigen Vertrags als Teil der vom System erstellten Vertrags-ID verwendet werden?: Ja Nein
- On Behalf Of:
- Vertragsart:
- Rahmenbestellauftrag: Ja Nein
- Hierarchieart:
- Datum des Inkrafttretens: * So, 1. Nov 2020
- Ablaufdatum: Do, 31. Dez 2020

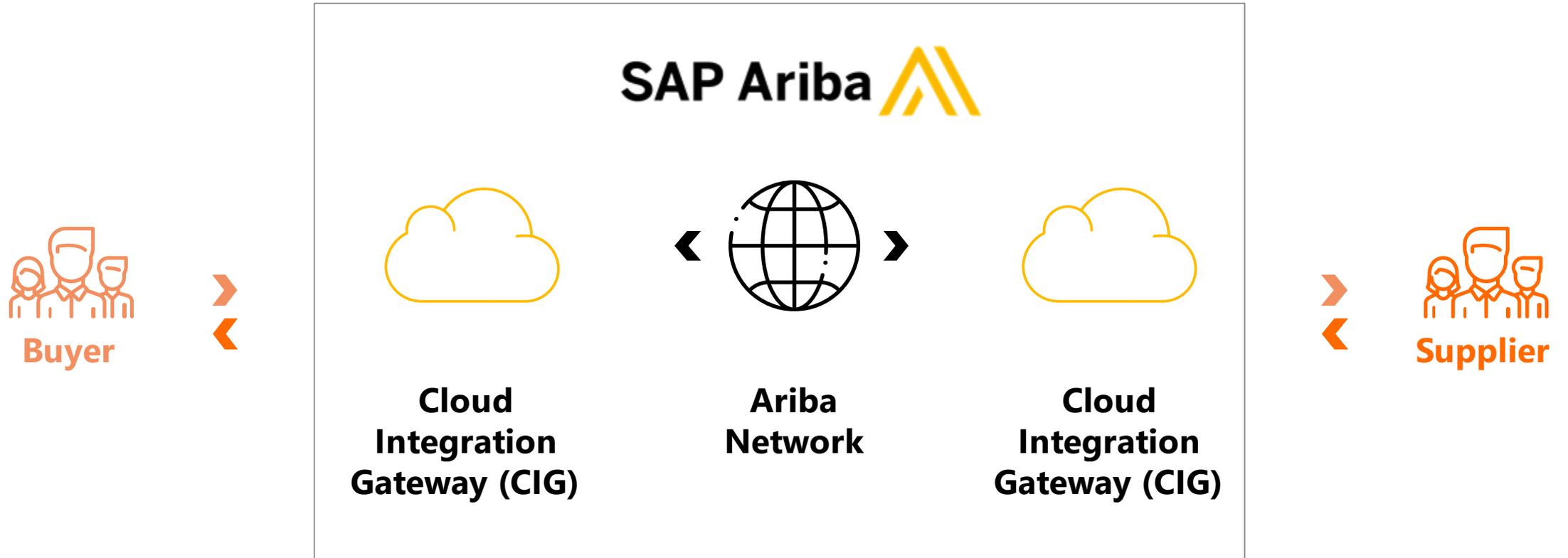


6

Integration

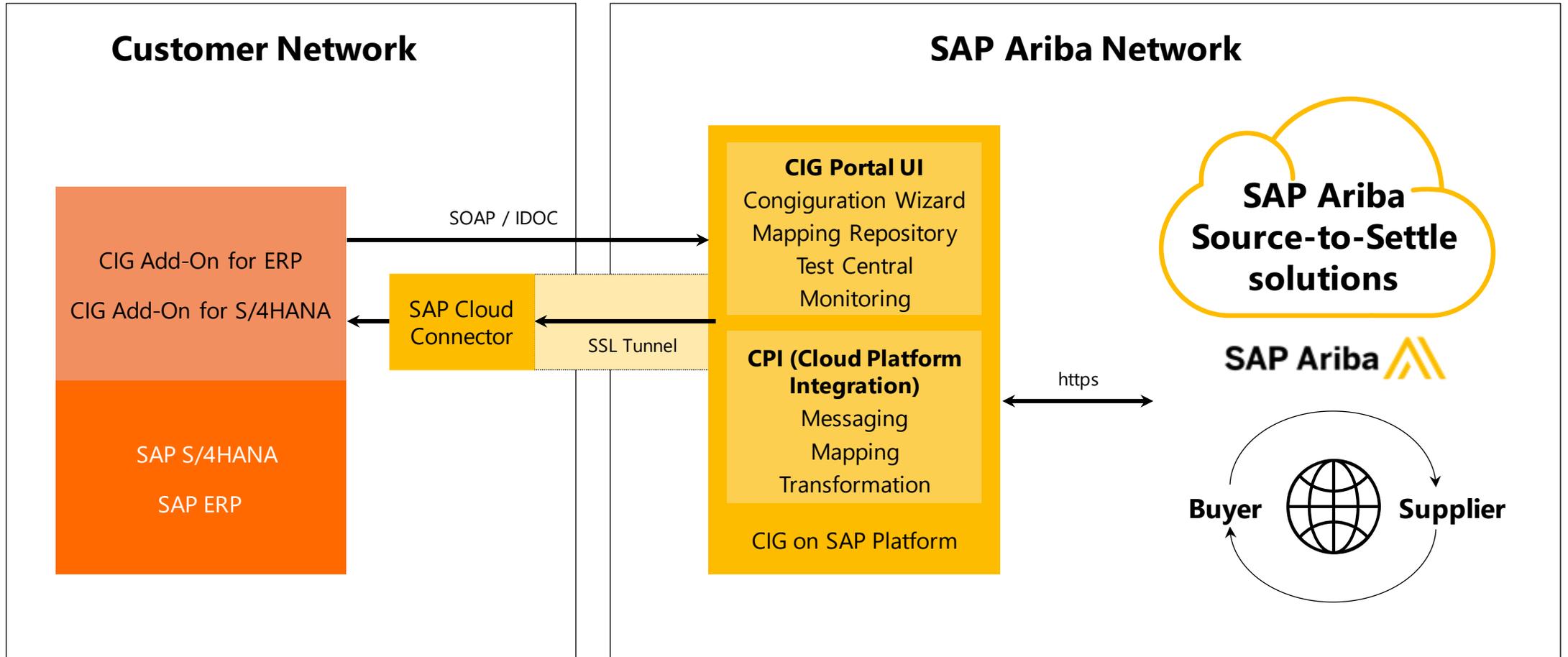


Ariba Integration





Ariba Integration





Zusammenfassung – SAP Ariba Snap

- » Lösungsüberblick SAP Ariba Full Suite
- » Abgrenzung zu Ariba Snap Buying & Invoicing
- » Schnelleres Einführungsprojekt durch vorkonfigurierte Prozesse
- » Mitwachsende Cloud Software, durch modularen Aufbau
- » 4 kostenfreie Updates jedes Jahr



SAP Ariba Snap die zugeschnittene Mittelstandslösung mit attraktiven Lizenzkosten



Weitere Informationen

7



Die Einkaufssoftware für den Mittelstand

SAP ARIBA SNAP

Lesen Sie in unserer Broschüre, wie Sie mit SAP Ariba Snap **Kontrolle über Ihre Ausgaben gewinnen** und **Bearbeitungszeiten** von Belegen maßgeblich **reduzieren** – und das nach nur 12 Wochen Einführungszeit!

[Jetzt Broschüre lesen](#)





Procurement @ All for One Steeb

E-Procurement einfach gemacht

Profitieren Sie von unserer Expertise und lassen sich von unserer Themenseite inspirieren. Hier finden Sie neben unseren **SAP-Einkaufslösungen** aktuelle Veranstaltungen, Fachartikel und sämtliche Informationen rund um das Thema Einkauf & Procurement.

allforonesteeb.com/procurement





8

Fragen & Antworten

FRAGEN?

Boris Walthart

Consultant



All for One Group SE
Rita-Maiburg-Straße 40
70794 Filderstadt-Bernhausen
all-for-one.com

T: +49 8331 / 49831 - 428

M: +49 151 / 7292 9900

E: boris.walthart@all-for-one.com

**HERZLICHEN
DANK** für Ihre
Aufmerksamkeit.



one idea ahead



Disclaimer

Die Informationen in diesen Unterlagen sind vertraulich und dürfen nicht ohne vorherige schriftliche Genehmigung durch All for One Group SE bekannt gegeben werden. Alle Texte, Bilder und Grafiken unterliegen dem Urheberrecht und anderen Gesetzen zum Schutz des geistigen Eigentums. Alle Rechte an diesen Unterlagen sind der All for One Group SE vorbehalten.

All for One Group SE stellt diese Unterlagen ohne jegliche Verpflichtung, Gewährleistung oder Garantie, weder ausdrücklich noch stillschweigend, zur Verfügung. All for One Group SE übernimmt keine Verantwortung für Fehler oder Irrtümer in diesem Dokument, es sei denn, derartige Schäden beruhen auf Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit. Der Inhalt dieser Unterlagen kann von All for One Group SE jederzeit geändert werden. Diese Unterlagen dienen ausschließlich informativen Zwecken und dürfen in keinen Vertrag aufgenommen, für Handelszwecke weiterverwendet oder an Dritte weitergegeben werden, soweit sie nicht für eine solche Verwendung gekennzeichnet sind oder eine vorherige schriftliche Genehmigung von All for One Group SE vorliegt.



Meet the Expert



SAP Ariba Sourcing

Ariba Network

Source

SLP and Risk



Spend Analysis



Sourcing



Contract Management



Zur Optimierung von Vertragsverhandlungen, Auswahl der Lieferanten und zur Unterstützung der Planung der Beschaffung stehen die Lösungen SAP Ariba Sourcing und SAP Ariba Strategic Sourcing Suite bereit.

- » Elektronische, vorlagenbasierte Ereignisunterstützung für RFI, RFP, RFQ und RFQ
- » Unterstützung mehrerer Auktionstypen (rückwärts, index, vorwärts) mit patentierten Regeln zur Erzielung der besten Marktergebnisse.
- » Integration in Ariba Discovery zur Identifizierung neuer Lieferanten
- » Savings Pipeline und Tracking
- » Umfassende automatisierte und teamorientierte Bewertungsfunktionen, Vergleichsberichte
- » Dynamische Echtzeit-Ereignisansichten, Berichte und Entscheidungsanalysen für mehrere „Was-wäre-wenn“ Szenarien



SAP Ariba Contracts

Ariba Network

Source

SLP and Risk



Spend Analysis



Sourcing



Contract Management



Zur Optimierung von Vertragsverhandlungen, Auswahl der Lieferanten und zur Unterstützung der Planung der Beschaffung stehen die Lösungen SAP Ariba Sourcing und SAP Ariba Strategic Sourcing Suite bereit.

- » Verwaltung des ganzheitlichen Prüfungs- und Genehmigungsprozesses für die Vertragserstellung
- » Vertragserstellung mit MS Word Integration, Genehmigungsworkflow, Vorlagen
- » Erstellen von Verträgen aus Sourcing-Projekten (mit automatischer Zuordnung zum Projekt)
- » Hinzufügen bestehender Verträge zu Sourcing-Projektumgebungen
- » Vertragsbedingungen integriert in die Beschaffungs-, Nutzungs- und Beschaffungsprozesse zur Einhaltung der Vorschriften
- » Verträge jeglicher Art: Kaufen, Verkaufen, Intern/Corporate, NDA
- » PDF-Konvertierung für die Vertragsabwicklung einschließlich eSignaturen durch DocuSign und Adobe EchoSign
- » Verwaltung von Vertragszusätzen und -dokumenten in SAP Ariba Verträgen



SAP Ariba SLP and Risk

Ariba Network

Source

SLP and Risk



Spend Analysis



Sourcing



Contract Management



SAP Ariba Supplier Lifecycle and Performance (SLP)

Für die zentrale Verwaltung aller wichtigen Informationen zu den Lieferanten eines Unternehmens stehen die Lösungen SAP Ariba Supplier Lifecycle and Performance und SAP Ariba Supplier Information and Management zur Verfügung. Die Funktionen sind in Ihre Beschaffungsprozesse integriert, um Ihnen zu helfen, die Ausgaben an bevorzugte Lieferanten weiterzuleiten und die Compliance für Ihre gesamte Beschaffungsbasis zu skalieren.

SAP Ariba Supplier Risk (SR)

Permanente Risikoüberwachung und Segmentierung basierend auf dem Risikopotenzial, mit Ansichten und Warnhinweisen, die auf Ihr Unternehmen, die Lieferantenbeziehung und die Benutzerrolle zugeschnitten sind.



SAP Ariba Spend Analysis

Ariba Network

Source

SLP and Risk



Spend Analysis



Sourcing



Contract Management



Die Ausgabenanalyse liefert die Ausgabentransparenz, um besser, schneller und mehr zu machen. Ausgabedaten werden gesammelt, mit Daten aus Marktanalysen angereichert und nach Unternehmens- und Industriestandards klassifiziert. Dadurch ist eine detaillierte Analyse des Kaufverhaltens möglich.



SAP Ariba Buying and Invoicing

Ariba Network

Procure

Operational
Procurement



Catalog Management



Order Execution



Einkaufsprozess von Anforderung über Wareneingang/Leistungserfassung bis Rechnung

- » Eine zentrale "Landing Page" zur Abdeckung aller Einkaufskanäle
- » Geführte Beschaffung auf Basis von Einzelsuche, Aktionsfeld und Richtlinie (Guided Buying)
- » Einkaufen von nicht bezogenen Waren mit Ariba Spot Buy.
- » Serviceformulare für nicht standardisierte Anfragen
- » Taktisches Sourcing (3 Gebote und ein Kauf)
- » Geschäftsregeln für die Einhaltung der Anforderungen bei der Bestellanforderung
- » Echtzeit-Budgetprüfung und -Validierung
- » Mobiles Einkaufen und Empfangen



SAP Ariba Catalog

Ariba Network

Procure

Operational
Procurement



Catalog Management



Order Execution



SAP ARIBA Catalog versteht sich als **reine Kataloglösung**. In dieser Lösung werden Katalogartikel zur Suche zur Verfügung gestellt.

- » Vom Lieferanten hochgeladene Kataloge / Punch-out-Kataloge über das ARIBA-Netzwerk
- » Format, CIF, Excel, csv, BMECat, etc.
- » Katalogübergreifende Suche (mit Stemming, Fuzzy Matching, phonetischer Rechtschreibprüfung, Relevanz-Ranking)
- » Content Management Tools zur Definition, Validierung und Anreicherung von Kataloginhalten
- » Mehrsprachige Kataloge
- » Finden und Kaufen nicht bezogene Waren mit ARIBA Spot Buy in Marktplatzplattformen wie eBay, Mercado Libre, usw.
- » Der Nutzer findet Artikel, die nicht in den Standard-Firmenkatalogen enthalten sind und kann sie über den Spotkauf anfordern



SAP Ariba Invoice

Ariba Network

Pay

Invoice



Payment on Maturity



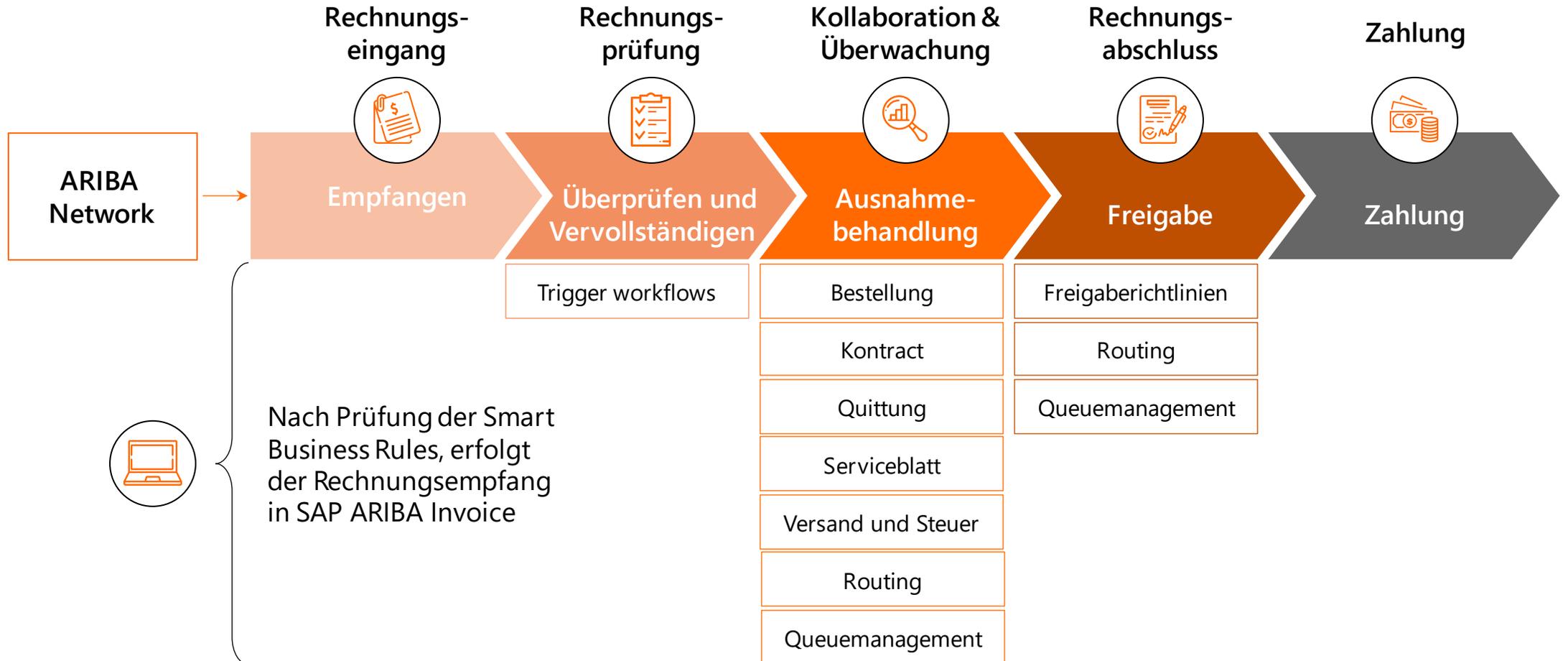
Early Payment Discounts



← Lieferantentrechnungen werden automatisiert über das ARIBA Netzwerk versendet. Smart Business Rules prüfen vor dem Versenden die Rechnungen und verhindern dadurch, dass fehlerhafte Rechnungen ankommen. Darüber hinaus können alle Arten von Rechnungen erfasst sowie automatisiert werden, einschließlich PDF-Rechnungen, Nicht-PO-Rechnungen und Rechnungen für komplexe Dienstleistungen.



SAP Ariba Invoice





SAP Ariba Payables

Ariba Network

Pay

Invoice



Payment on Maturity



Early Payment Discounts



Optimierung des Zahlungsmanagement. Lieferantenrechnungen werden nach der Freigabe automatisch bezahlt und somit die Zahlungsbedingungen eingehalten.

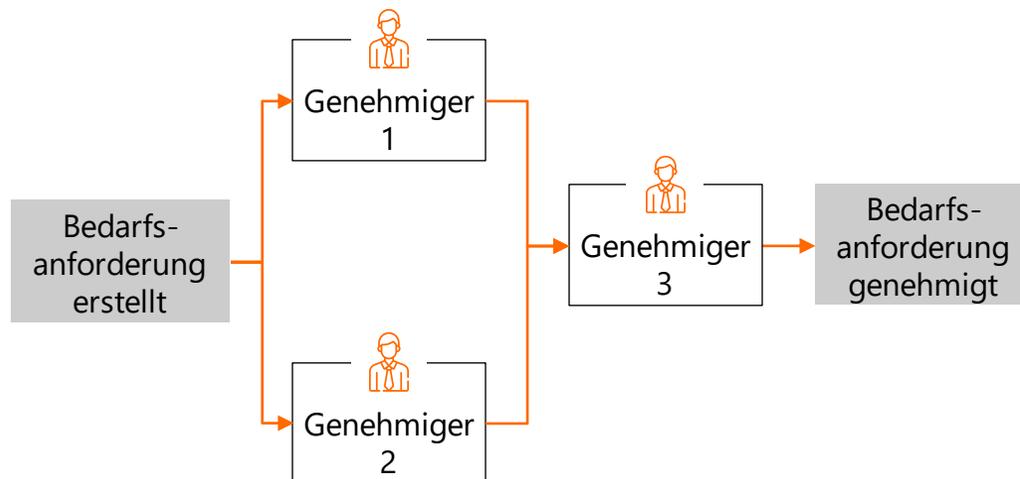
Bewertung der Zahlungsbedingungen, des Umlaufvermögens und der Liquiditätspositionen und Vergleich zum Branchendurchschnitt



SAP Ariba Workflow

Arten von Workflows

- » **serielle Prozesse**
Workflow-Schritte werden nacheinander abgearbeitet
- » **parallele Prozesse**
verschiedene Personen/Gruppen führen (logisch) gleichzeitig einen Workflow-Schritt durch
- » **individuelle Prozesse**
Kombination aus seriellen und parallelen Genehmigungen



Beispiele

- » Freigabe von Bedarfsanforderungen durch den strategischen Einkauf ab einer definierten Wertgrenze
- » Überprüfung von Freitextpositionen in Bedarfsanforderungen durch eine Servicefunktion (Shared-Service-Center)
- » Freigabe der Lieferantenanfrage durch einen Stammdatenmanager
- » Freigabe der Lieferantenregistrierung durch einen Materialgruppenmanager
- » Überprüfung eines Vertragsentwurfes durch die Rechtsabteilung
- » Freigabe des Vertragsentwurfes durch den Einkaufsleiter ab einem bestimmten Wert
- » Freigabe der Spezifikationen für eine Ausschreibung durch das Produktmanagement
- » Prüfung der Vergabeentscheidung durch den Materialgruppenmanager

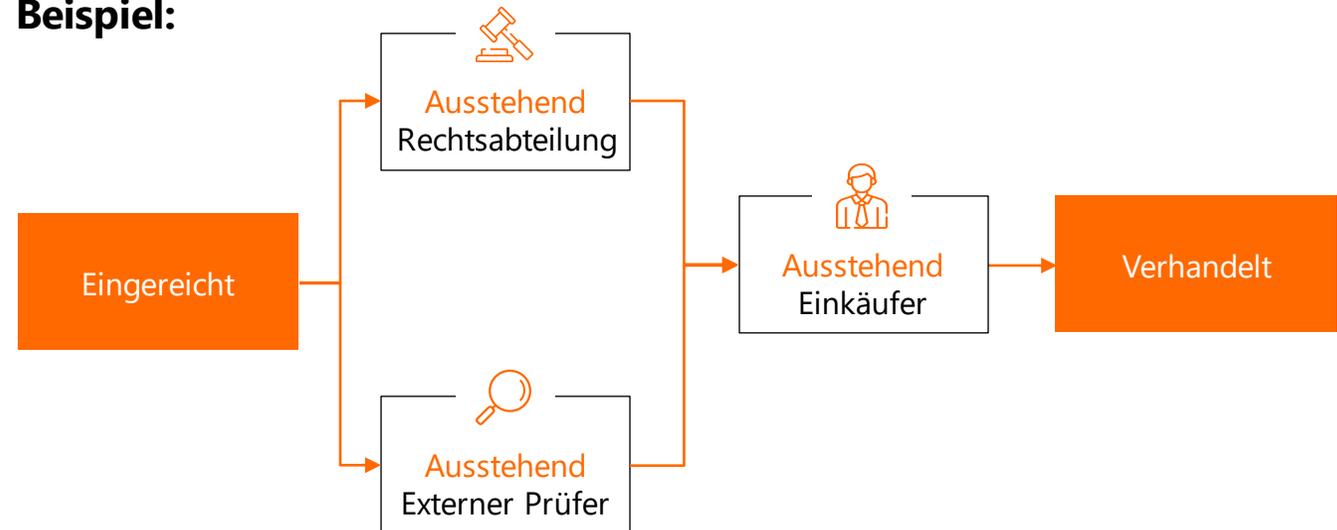


SAP Ariba Workflow Genehmigungsabwicklung

Workflow unterstützte Aufgaben mit internen und externen Stakeholder

- » Inhaltliche Arbeit am Vertrag
- » Benachrichtigungen im Workflow
- » Inhaltliche Prüfung des Vertrags
- » Verhandlung des Vertrags
- » Genehmigung des Vertrags
- » Qualifizierte elektronische Signatur des Vertrags

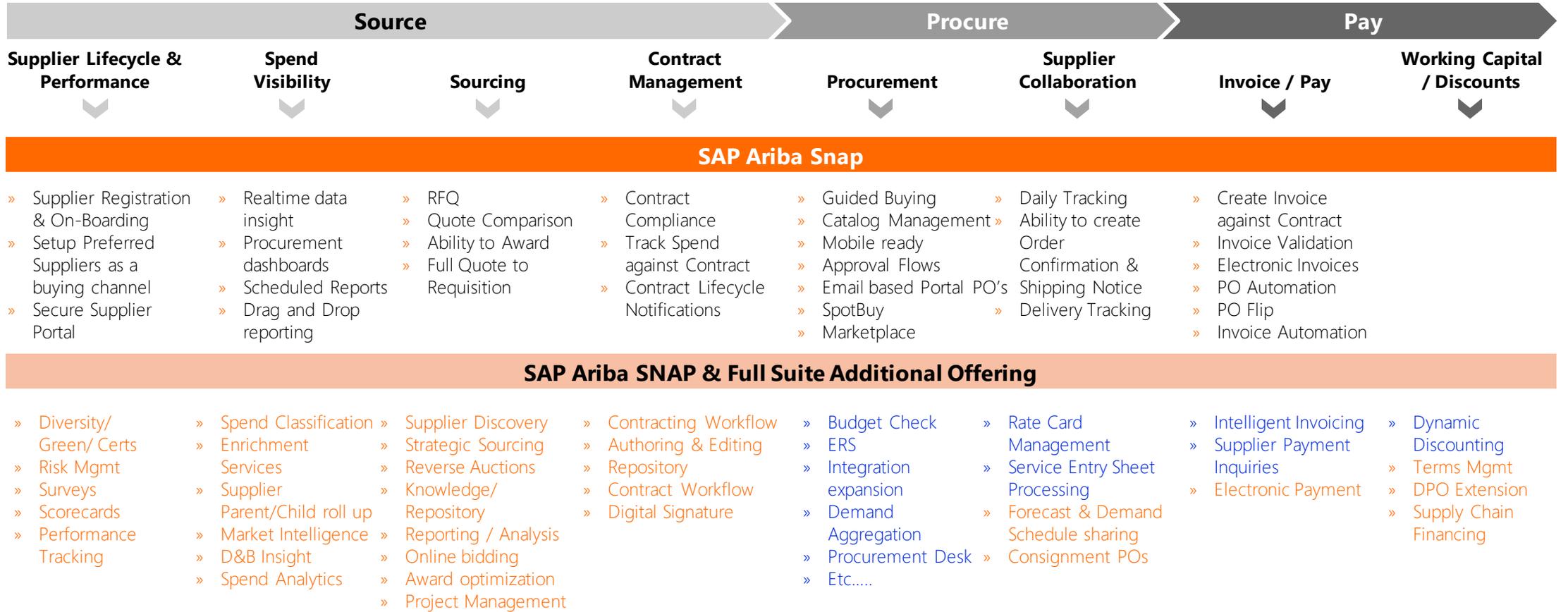
Beispiel:





The SAP Ariba Journey

Solution footprint



Black = SNAP Phase 1

Gray = Advanced functionality available & included in the SNAP license beyond Phase 1 (examples)

Orange = Separate Ariba Suite Module



Look & Feel SAP Ariba





Lieferanten-Mitgliedschaftsprogramm

Ariba Abo - Pakete

| | |
|-------------------|---|
| Unternehmenskonto | Standardkonto <ul style="list-style-type: none">» Eingeschränkte Ariba Network Funktionalität» Kostenfrei |
| | Premium Bis zu 4 Dokumente im Netzwerk <ul style="list-style-type: none">» 0 EUR» Unter 43.250 EUR Umsatz pro Kundenbeziehung |
| | Bronze 5 - 24 Dokumente <ul style="list-style-type: none">» 45 EUR |
| | Silber 25 – 99 Dokumente oder EDI-/cXML Nutzung <ul style="list-style-type: none">» 670 EUR |
| | Gold 100 – 499 Dokumente <ul style="list-style-type: none">» 2.000 EUR |
| | Platin ab 500 Dokumente <ul style="list-style-type: none">» 4.900 EUR |

SAP Integration möglich

Relevante Dokumente

- » Bestellungen
- » Rechnungen
- » Leistungserfassungsblätter
- » Antworten auf Leistungserfassungsblätter

Transaktionsgebühren

- » 0,155 % Material ohne Leistungserfassungsblätter
- » 0,350 % Leistungen mit Leistungserfassungsblätter

Grundlage der Berechnung

- » Gesamtwert alle Rechnungen

Jahreshöchstgrenze für Transaktionsgebühren

- » pro Handelbeziehung 17.300 EUR
- » maximal 216.250 EUR



Lieferanten-Mitgliedschaftsprogramm

Ariba Abo - Pakete

| Supplier account overview | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
|--|---|---|---|-------------------|----------------|---------------|-------------------|----|------|-------|---------|------|-----------|------------|------------|------------|------------|--|----------------|---------------|-------------------|-------|---------|------|------------|------------|------------|
| | STANDARD ACCOUNT | ENTERPRISE PORTAL USERS | ENTERPRISE FOR INTEGRATION | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| FULFILLMENT | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Process Impact | <ul style="list-style-type: none"> Manual Process Supports all documents (PO, BPO, INV, NON-PO, INV, OC, SES, GRN, ASN) | <ul style="list-style-type: none"> Manual to Semi-Automated process | <ul style="list-style-type: none"> Semi-Automated to Fully-Automated Process | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Account specifics | <ul style="list-style-type: none"> Respond to emailed orders through interactive email Invoice status notification and payment proposal Internal catalog (maintained by the customer) Remittance details History of the last 200 documents | <ul style="list-style-type: none"> Skip the emails, receive and manage orders and invoices all on Ariba Network Full Inbox and Outbox Access with no limitation, full document history Catalog Enablement supported (Punchout, CIF, BME cat) Supply Chain Collaboration specific documents like Consignment collaboration, Forecast collaboration, or Manufacturing planning | <ul style="list-style-type: none"> Seamless and touchless customer orders and invoices Supply Chain Collaboration specific documents like Consignment collaboration, Forecast collaboration, or Manufacturing planning Catalog Enablement supported (Punchout, CIF, BME cat) | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Transacting Methods | <ul style="list-style-type: none"> Interactive Email Mobile App PDF Invoice Express | <ul style="list-style-type: none"> PO Flip Order routing configuration Mobile App PDF Uploader | <ul style="list-style-type: none"> CSV Upload PDF Uploader EDI integration SAP Ariba Cloud Integration Gateway | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Legal Archive | <ul style="list-style-type: none"> Seller receives an email with the invoice to archive (Seller is responsible for legal archiving) | <ul style="list-style-type: none"> Long-term invoice archiving for global compliance (regional restrictions apply) Zip invoice (for mass download) | <ul style="list-style-type: none"> Same benefits as Enterprise portal users | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Reporting | | <ul style="list-style-type: none"> Get reports to track transactions and sales activities | <ul style="list-style-type: none"> Get reports to track transactions and sales activities | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Support | <ul style="list-style-type: none"> Help Center | <ul style="list-style-type: none"> 24/5 Support Help Center, phone, chat, and webform | <ul style="list-style-type: none"> 24/5 Support Help Center, phone, chat, and webform. Seller integrator assignment to help with the first E2E integration | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Cost | Free | <p style="text-align: center;">Transaction/ Subscription Fees based on usage</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>PREMIUM €0</th> <th>BRONZE €45</th> <th>SILVER €670</th> <th>GOLD €2000</th> <th>PLATINUM €4900</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td><4</td> <td>5-24</td> <td>25-99</td> <td>100-499</td> <td>500-</td> </tr> <tr> <td><43,250 €</td> <td><216,250 €</td> <td>>216,250 €</td> <td>>216,250 €</td> <td>>216,250 €</td> </tr> </tbody> </table> <p>0.155% of PO/INV transacted volume, 0.35% with Service Entry Sheet Transaction fee is capped at 17,300 EUR per buyer relationship</p> | PREMIUM €0 | BRONZE €45 | SILVER €670 | GOLD €2000 | PLATINUM €4900 | <4 | 5-24 | 25-99 | 100-499 | 500- | <43,250 € | <216,250 € | >216,250 € | >216,250 € | >216,250 € | <p style="text-align: center;">Transaction/ Subscription Fees based on usage + internal resources</p> <table border="1"> <thead> <tr> <th>SILVER €670</th> <th>GOLD €2000</th> <th>PLATINUM €4900</th> </tr> </thead> <tbody> <tr> <td>25-99</td> <td>100-499</td> <td>500-</td> </tr> <tr> <td>>216,250 €</td> <td>>216,250 €</td> <td>>216,250 €</td> </tr> </tbody> </table> <p>0.155% of PO/INV transacted volume, 0.35% with Service Entry Sheet Transaction fee is capped at 17,300 EUR per buyer relationship</p> | SILVER €670 | GOLD €2000 | PLATINUM €4900 | 25-99 | 100-499 | 500- | >216,250 € | >216,250 € | >216,250 € |
| PREMIUM €0 | BRONZE €45 | SILVER €670 | GOLD €2000 | PLATINUM €4900 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| <4 | 5-24 | 25-99 | 100-499 | 500- | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| <43,250 € | <216,250 € | >216,250 € | >216,250 € | >216,250 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| SILVER €670 | GOLD €2000 | PLATINUM €4900 | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| 25-99 | 100-499 | 500- | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| >216,250 € | >216,250 € | >216,250 € | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| SELLING | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Ariba Discovery | <ul style="list-style-type: none"> Join our business matchmaking service to get high quality sales leads. Fees may apply for Ariba Discovery Advantage. | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| Sourcing, Contract Management | <ul style="list-style-type: none"> Get invited to RFX, Auctions and other events. | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |
| © 2020 SAP SE or an SAP affiliate company. All rights reserved. PUBLIC | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | | |