# SAP ARIBA GUIDED BUYING INTEGRIERT IN SAP S/4HANA

PEER UWE PETERS // 4. MAI 2022





# SAP ARIBA GUIDED BUYING INTEGRIERT IN SAP S/4HANA

MÖGLICHKEITEN VON RISE WITH SAP FÜR DEN EINKAUF UND WAS DAS FÜR IHRE IT BEDEUTET.

Die Conversion von R/3 nach S/4HANA steht vor der Tür und wird
 Ressourcen im gesamten Unternehmen binden ...

 Die Einkaufsabteilung braucht neue oder verbesserte Prozesse, die zu den heutigen Herausforderungen passen

- Sie suchen Kollegen, **Fachkräfte**, die Sie unterstützen



Kennen Sie das?

# WARUM END-TO-END PROCUREMENT SO WICHTIG IST

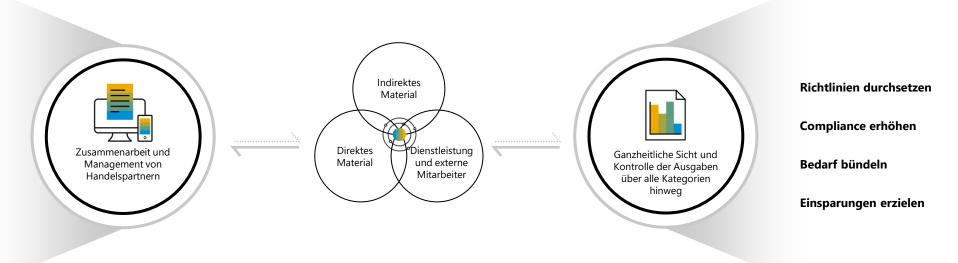




Kollaboration für alle Interaktionen

**Datengesteuerte Erkenntnisse** 

**Schaffung gemeinsamer Standards** 



Prozessintegration in Ihrem Unternehmen

Datenaustausch über die eigenen Unternehmenswände hinweg Persona-zentrierte Benutzererfahrung Einfache Erweiterungen und Ergänzungen

# BEDEUTUNG FÜR DIE IT-ABTEILUNG





Verteilte Informationen in unterschiedlichen Systemen

Hohe Kosten für verschiedene Systeme Viele Ressourcen für Systemwartung & Support

Fachkräftemangel

Mobile Prozesse Anforderungen des Einkaufs müssen umgesetzt werden

Single Point of Truth Integration mit SAP ERP

Wartung & Support wird ausgelagert

Schaffen von Freiräumen für IT-Mitarbeiter Geringer interner Aufwand für Updates notwendig

Mobile Lösungen sind kostenfrei enthalten Anforderungen des Einkaufs werden in einer Lösung erfüllt



Lieferanten-Potenzial Angebotsvergleich Kontrakt

Bezugsquellenfindung Lieferavis

Rechnung Gutschrift 360° Sicht Lieferant

Anfrage, Auktion Ausschreibung Zuschlag Vergabe Bedarfserfassung

Bestellung

Wareneingang Lieferantenbewertung

**Strategisch:** Ausgabenmanagement / Planung

**Operativ:** Optimierung & Automatisierung Kreditorenprozess

Management Lieferantenbeziehung

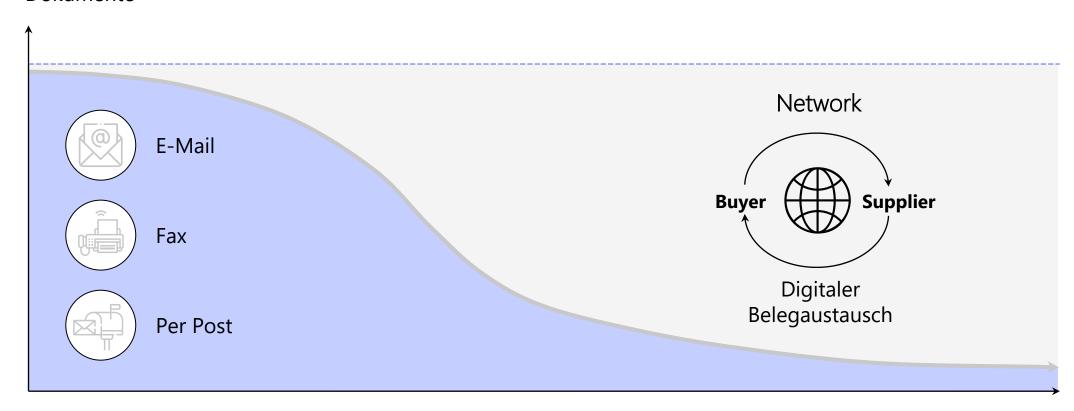
Management Lieferantenbeziehung

Management Lieferantenbeziehung

# DIGITALISIERUNG VON MANUELLEN PROZESSEN



### Dokumente



Zeit

# ZUGANG ZUM GRÖßTEN B2B NETZWERK SAP BUSINESS NETWORK IN ZAHLEN



5/3

Millionen teilnehmende Lieferanten 190

Länder im Netzwerk 200

Millionen Katalogartikel

5,4

Sekunden, bis ein neuer Lieferant hinzukommt 3

Billionen EUR Umsatz jährlich 500

Millionen Transaktionen jährlich

## WAS IST DAS SAP BUSINESS NETZWERK



# Ariba Supplier Network

Finance/AP Collaboration
Supply Chain Collaboration
Global > 180 Countries

## SAP Business Network

One Global SAP Network enabling digital collaboration across trading partners

## Asset Intelligence Network

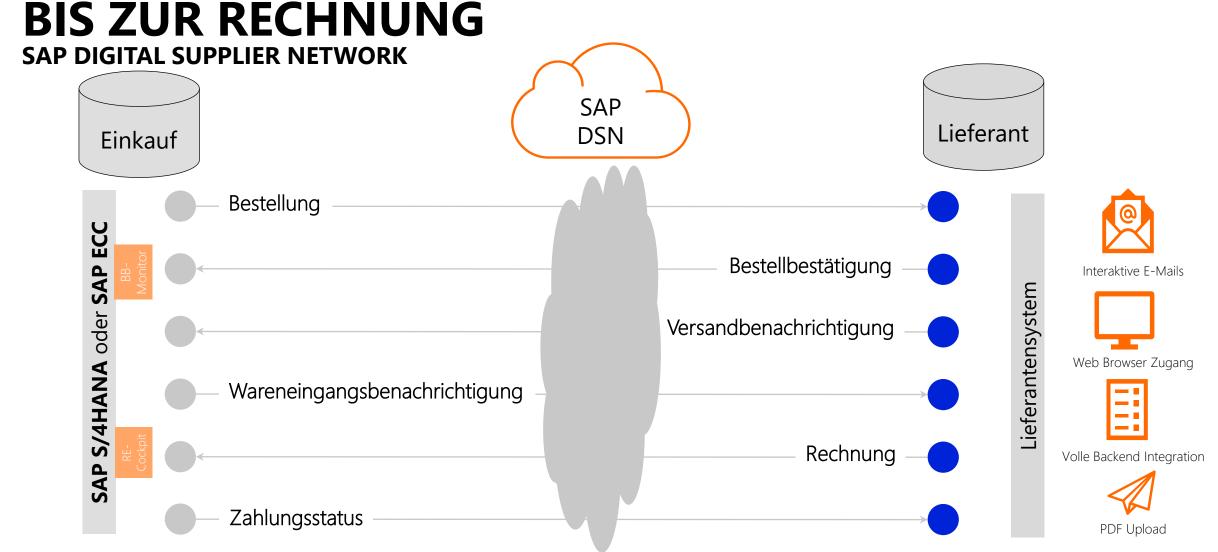
Collaborative Asset Mgmt
Operators
Maintenance
Repair

## Logistics Business Network

Freight Collaboration
Global Track & Trace
Material Provenance

# DIGITALER BELEGAUSTAUSCH – BESTELLUNG





# SAP Business Network: Das größte B2B Netzwerk der Welt



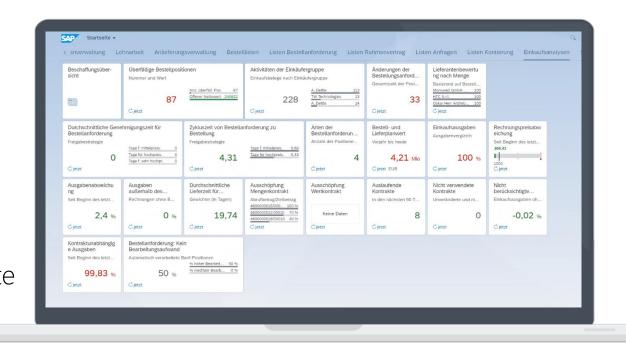


## Intelligent Business Rules

## SAP DIGITAL SUPPLIER NETWORK



- Zugang zu Lieferanten imSAP Business Network
- Dokumentenaustausch in Echtzeit
- SAP Standardprozesse bleiben erhalten
- Erweiterbar auf mehr als 120 standardisierte
   Transaktionsregeln zur Definition des
   Prozesses
- Keine Betriebskosten → in Rise enthalten



# RISE WITH SAP // RISE WITH ALL FOR ONE





SAP S/4HANA CLOUD Deployment of choice

S/4HANA Public Cloud

Or

S/4HANA Private Cloud



TOOLS & SERVICES

#### Embedded Services & Tools:

- Readiness Check
- Custom Code Migration App
- Learning Hub Auto Attached as of RD02



- Identify and implement business process improvements through process analysis
- Process Discovery opportunities through Free Online One Time Report
- Receive tailored Recommendation



SAP BUSINESS TECHNOLOGY
PLATFORM
Platform Services

## Cloud Platform Enterprise Agreement Credits (CPEA)

- For Public Cloud: min 2k annual credit value, max cap 16K, computed as 1% of annual net public cloud value
- For Private Cloud: min 4k annual credit value, max cap 16K, computed as 1% of annual net private cloud value



SAP BUSINESS NETWOR
Starter Pack\*

#### Ariba Network:

Included: 2,000 documents, 1 ERP

### Asset Intelligence Network:

Included: 200 equipment units,
 2 connections, and 10 partner portal invitees

#### Logistics Business Network:

Included: 1000 documents and either (a) 1 Logistics Service Provider and one digital forwarder or (b) 2 Logistics Service Providers

# SAP INTELLIGENT SPEND MANAGEMENT & BUSINESS NETWORK

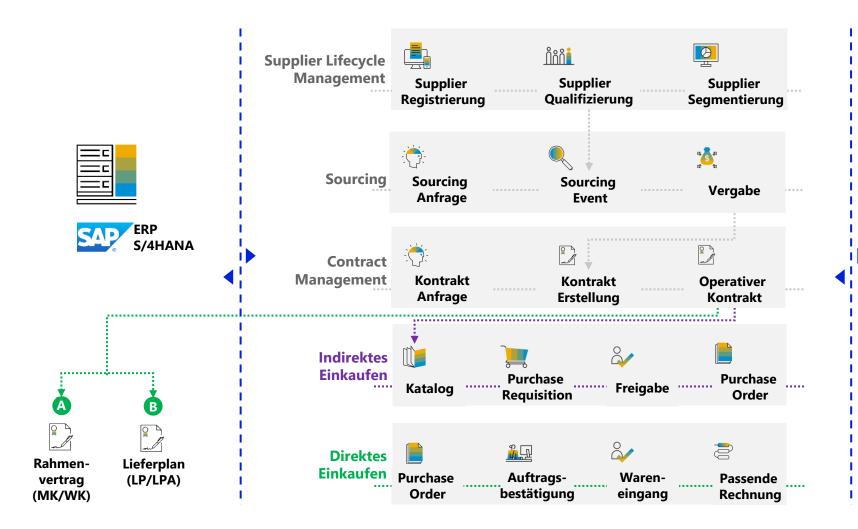


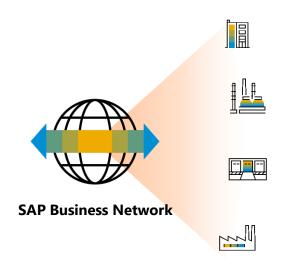


Source		>	Procure		>	Pay		
SLP and Risk			Operational Procurement			Invoice		
Spend Analysis			Catalog Management			Payment on Maturity		
Sourcing			Order Execution			Early Payment Discounts		
Contract Management			Supply Chain Collaboration					
Strategische Prozesse			Operative Prozesse					

## SAP ARIBA PROZESSE

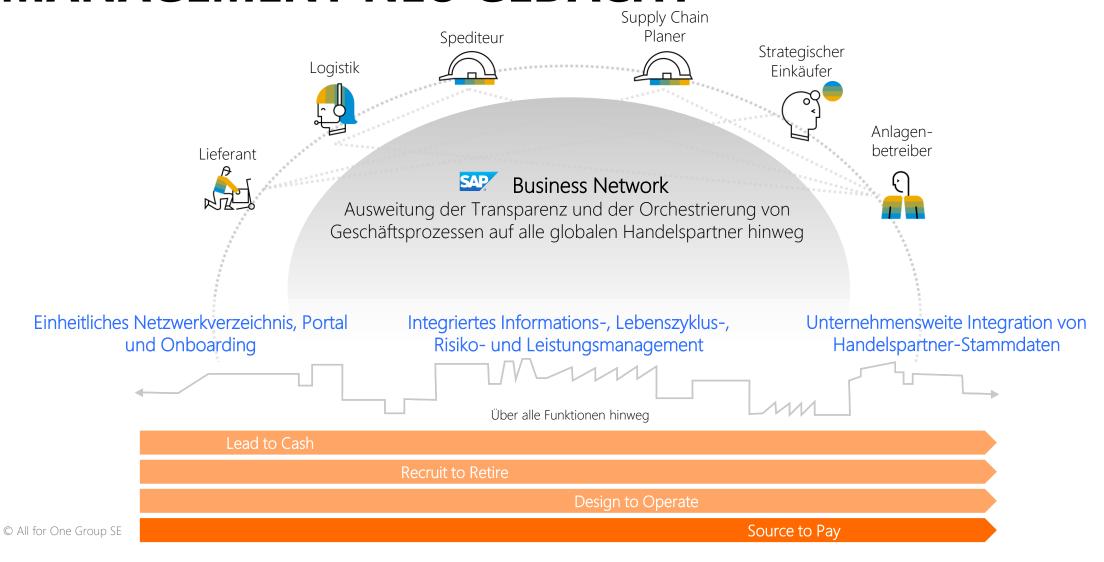






# NETZWERK- & HANDELSPARTNER-MANAGEMENT NEU GEDACHT





## SAP ARIBA GUIDED BUYING

## **SNAP - SPEZIELL FÜR DEN MITTELSTAND**



Vorkonfigurierte Lösung mit Best Practices, **Buying Channels & Kataloge** Mehr Geld Einkaufen & Dynamische Genehmigung Preisnachlässe aus einer App Kein Papier Zugriff auf Marktplatz SAP Ariba Elektronische Bestellungen, und Ihrem Vorzugslieferant Wareneingang, Auftragsbestätigung, vom 1. Tag Lieferavise & Rechnungen Anschluss zum Verwaltung von **Business Network** Kontrakten Echtzeit Persona **Reporting Dashboards Budget Kontrolle** 

Taktisches Sourcing

# ANGEBOTE FÜR DEN MITTELSTAND





### **Rapid Deployment**

#### SAP Sourcing

- Supplier Discovery, Run RFIs, RFP, Auctions
- Standardize Sourcing Processes & Best Practices

### **Rapid Deployment**

#### SAP Contracts

- Repository, Authoring, Workflow
- Electronic Signature

## Rapid Deployment

#### SAP Supplier Lifecycle Perf.

- Supplier Onboarding & Qualification
- Risk & Performance Management
- Qualtrics Supplier Experience\*



#### SAP DSN

#### **Basic Collaboration**

#### **Indirect Spend**

- · Entry Level , Fixed Scope
- Single ERP system
- < 200K document collaboration</li>
- Strategic Supplier base
- · Implemented by a partner





### **Snap or S4 Guided Buying**

- Procure-to-Pay solution with DSN included
- Amazon-like buying experience for end-users
- Industry buying templates
- Catalogs, access to a content marketplace
- Contract compliance
- SAP Partner implemented only
- Standalone sales opportunity



# SAP Supply Chain Collaboration (SCC)

#### **Extended Collaboration**

#### **Direct Spend**

- · Unlimited document collaboration
- Unlimited Suppliers base (Strategic to Operational)
- SAP provided supplier enablement activities
- Advanced supply chain collaboration to support direct procurement and supply chain channels e.g. Collaboration on Forecast, Inventory, Contract MFG, Quality, SMI, Multi-Tier, Exception Mgt, Handling Units, Exception Mgt. Supply Chain Monitor for Buyer/Planner.

## KURZE EINFÜHRUNGSDAUER

ermöglicht **kurzfristigen ROI** - frühe Nutzung des Systems ermöglicht eine **Erwirtschaftung der Kosten** 

## **INTEGRATIVE PROZESSE**

ERP-System und Cloud-Komponenten harmonieren, Cloud bietet **Vorteile im Betriebsmodell** (Subskription) und bietet regelmäßige **kostenfreie Updates** 

## **EINHEITLICHE BENUTZERSCHNITTSTELLEN**

ermöglichen echten **Single Point of Procurement**, Benutzer haben **keinen Medienbruch**, arbeiten immer im **richtigen System** 







## **VIELEN DANK!**





https://bit.ly/3HhnwkG

## **HIER FINDEN SIE:**

- die Präsentationsunterlagen
- ab morgen die Aufzeichnung des Vortrags
- weiterführende Informationen

Sie erhalten den Link am Freitag auch per E-Mail.



# 

## **PEER UWE PETERS**

SENIOR MANAGER
ALL FOR ONE GROUP SE

T +49 2301944762

M +49 1712429555

Peer-Uwe.Peters@all-for-one.com

## **DISCLAIMER**



Die Informationen in diesen Unterlagen sind vertraulich und dürfen nicht ohne vorherige schriftliche Genehmigung durch All for One Group SE bekannt gegeben werden. Alle Texte, Bilder und Grafiken unterliegen dem Urheberrecht und anderen Gesetzen zum Schutz des geistigen Eigentums. Alle Rechte an diesen Unterlagen sind der All for One Group SE vorbehalten.

All for One Group SE stellt diese Unterlagen ohne jegliche Verpflichtung, Gewährleistung oder Garantie, weder ausdrücklich noch stillschweigend, zur Verfügung. All for One Group SE übernimmt keine Verantwortung für Fehler oder Irrtümer in diesem Dokument, es sei denn, derartige Schäden beruhen auf Vorsatz oder grober Fahrlässigkeit. Der Inhalt dieser Unterlagen kann von All for One Group SE jederzeit geändert werden. Diese Unterlagen dienen ausschließlich informativen Zwecken und dürfen in keinen Vertrag aufgenommen, für Handelszwecke weiterverwendet oder an Dritte weitergegeben werden, soweit sie nicht für eine solche Verwendung gekennzeichnet sind oder eine vorherige schriftliche Genehmigung von All for One Group SE vorliegt.