

# CONVERSION/4

## DAS STECKT DRIN IM MEHRFACH AUSGEZEICHNE- TEN TRANSFORMATION ABO FÜR DEN MITTELSTAND

PETER ENGELAGE // 04.05.2022

IMAGINE  
MITTELSTANDSFORUM 2022

**In welchem Zeitraum benötigen Sie neue SAP-Softwarelösungen, um die Anforderungen in Ihrem Markt zu unterstützen?**

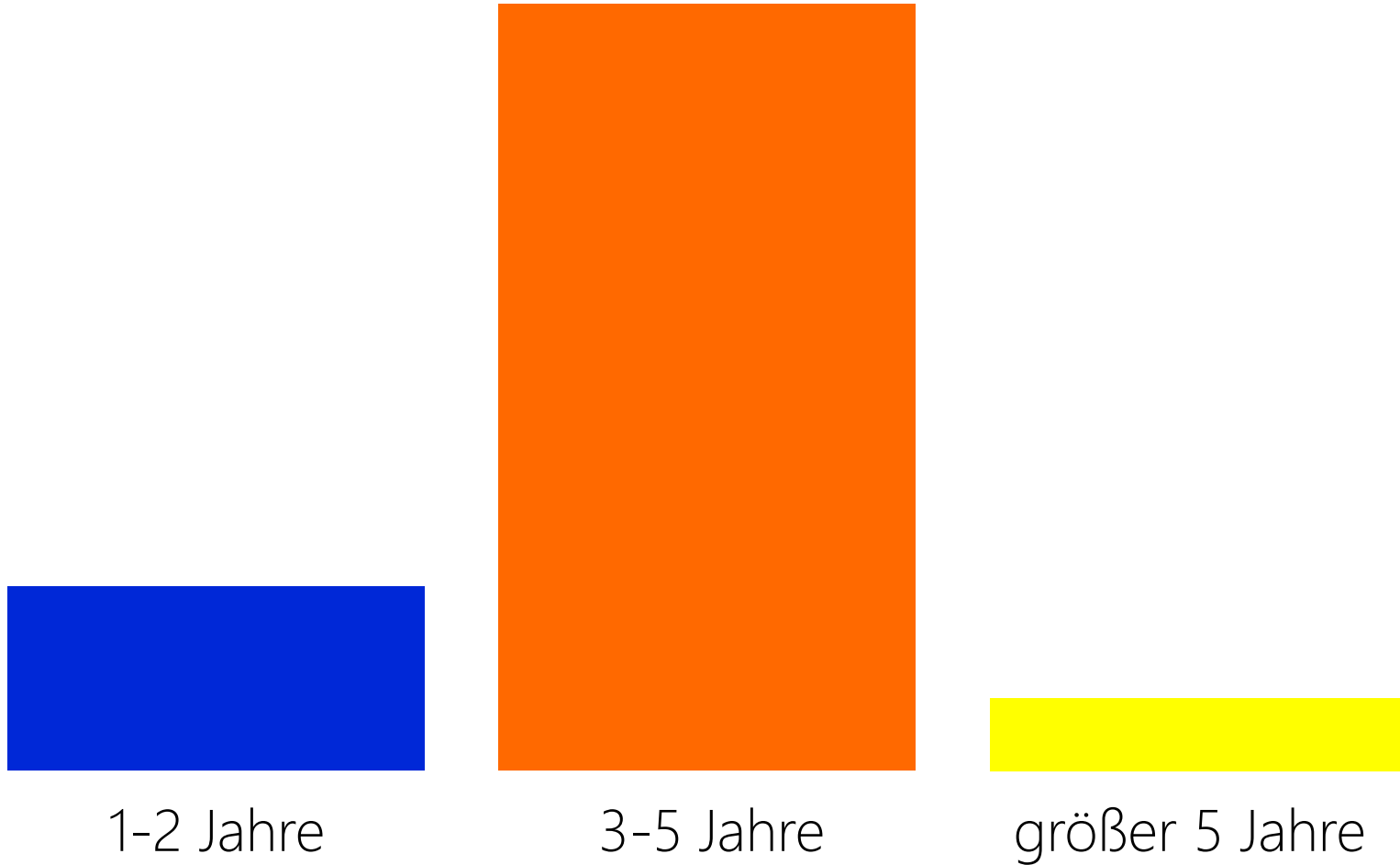


**MITTELSTANDSFORUM  
2017**

# In welchem Zeitraum benötigen Sie neue SAP-Softwarelösungen, um die Anforderungen in Ihrem Markt zu unterstützen?



**MITTELSTANDSFORUM  
2017**





**WAS HABEN SIE  
IN DEN LETZTEN JAHREN  
DAFÜR GETAN?**



# UNSERE LEISTUNG DER LETZTEN JAHRE

34

## Discovery Projekte

aktuelles Geschäftsjahr  
2022

19

## Conversion/4

### Abo / Projekte

aktuelles Geschäftsjahr  
2022

87

## SNP Bluefield

### Projekte

Gesamt

253

## Discovery Projekte

Gesamt

47

## Conversion/4

### Abo / Projekte

Gesamt

13

## Conversion

### Go Live's

Gesamt

# AUSGEZEICHNETE EXPERTISE FÜR SAP UND MICROSOFT

SAP und Microsoft küren uns 2021 zu einem der wichtigsten Partner weltweit: einmalig für ein Beratungs- und IT-Haus unserer Größe.

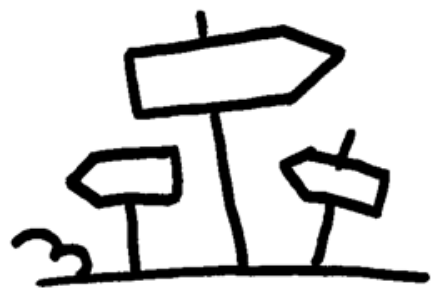


**Globaler SAP Partner-Award**  
„SAP S/4HANA Movement“

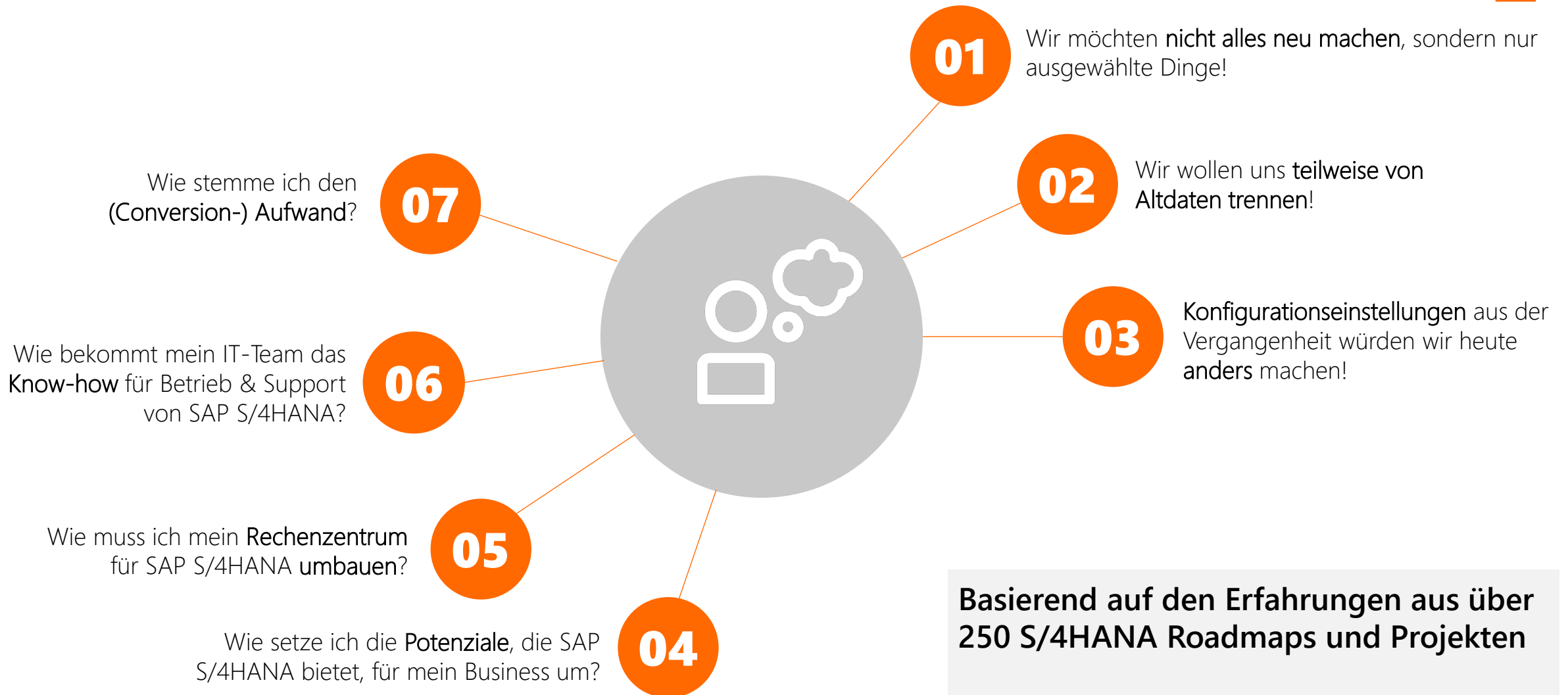
**SAP Partner des Jahres**  
**Deutschland 2021**

**Globaler Microsoft Partner**  
**of the Year Award**  
„SAP on Azure“



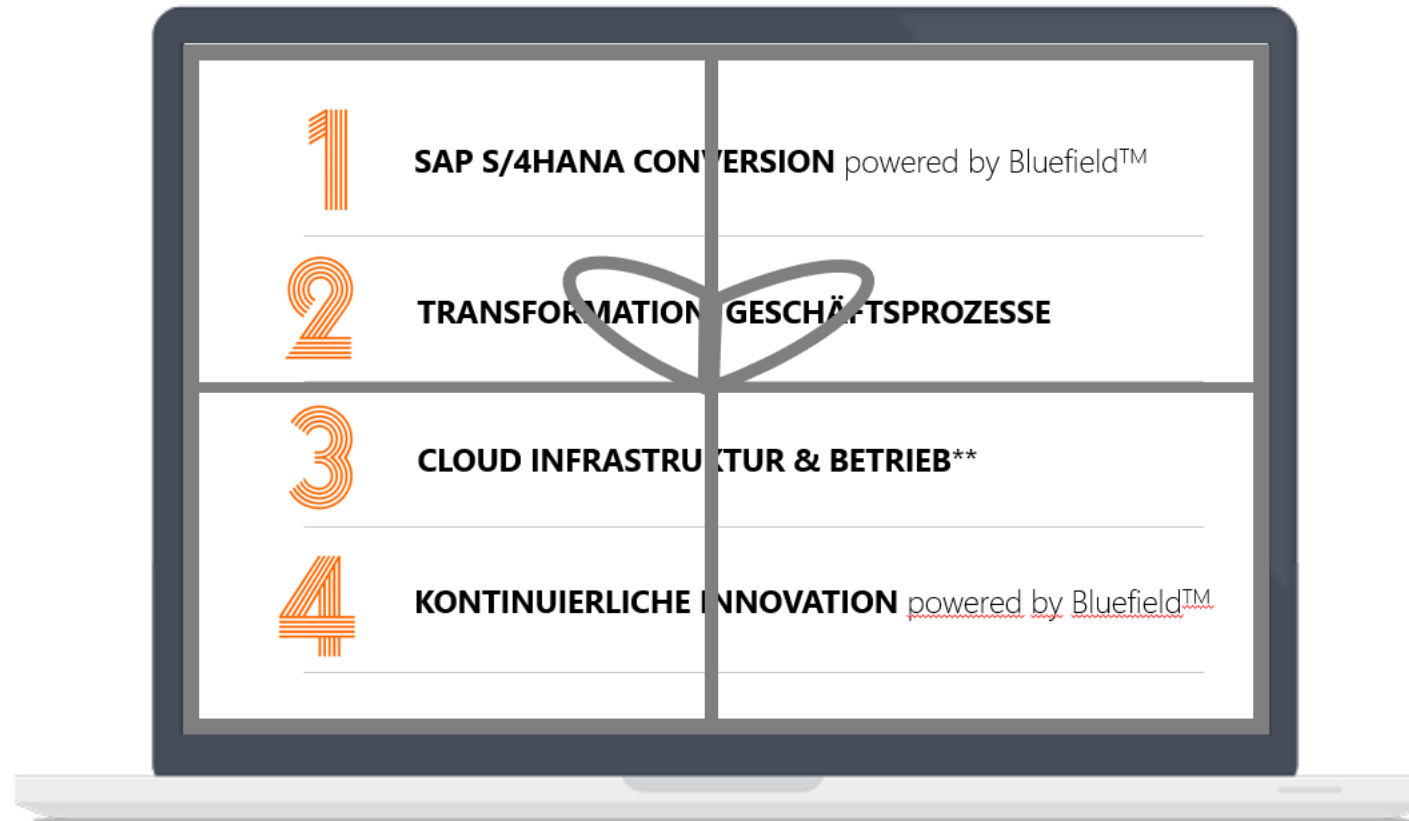


# DIE WESENTLICHEN ERKENNTNISSE





# UNSERE ANTWORT – CONVERSION/4



# ISG PROVIDER LENS: SAP S/4 HANA SYSTEM TRANSFORMATION – MIDMARKET



**HAUPTKOMPONENTE IST DAS ANGEBOT CONVERSION/4, WELCHES DIE ASPEKTE DER TECHNISCHEN CONVERSION, DER TRANSFORMATION DER UNTERSTÜTZTEN GESCHÄFTSPROZESSE SOWIE DIE WAHL DER GEEIGNETEN INFRASTRUKTUR UMFASST UND ALS GEBÜNDELTER MANAGED SERVICE ANGEBOTEN WIRD.**

SAP HANA Ecosystem Services  
SAP S/4 HANA System Transformation – Midmarket  
Leader Germany  
**ISG** Provider Lens™  
Quadrant Study

**MEHR INFOS:**

[www.all-for-one.com/isg21-hana](http://www.all-for-one.com/isg21-hana)

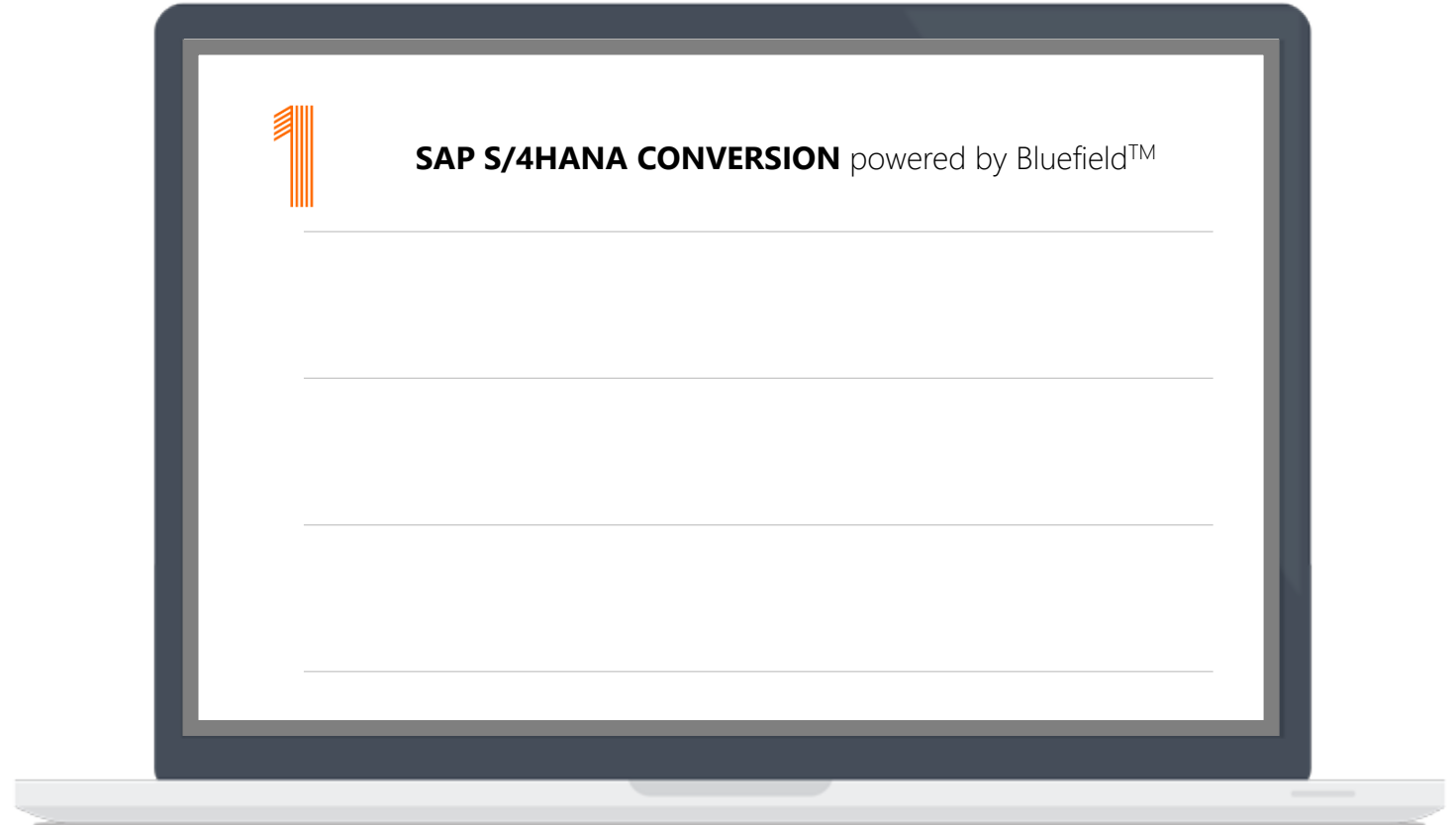
# DIE GRUNDLAGE – BLUEFIELD™ CONVERSION



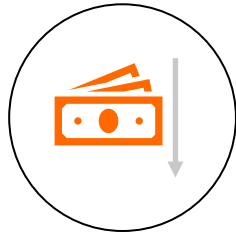
## S/4HANA CONVERSION MIT KURZER LAUFZEIT VON 6-9 MONATEN

### INKLUDIERT:

- Selektive Datenübernahme
- Einführung Business Partner
- Einführung neues Hauptbuch
- Quick Wins wie z.B. ausgewählte FIORI Nutzung
- Optional:
  - Merge von Kostenrechnungskreisen
  - Wechsel des Kontenplans

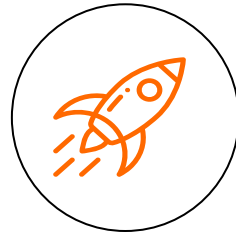


# VORTEILE MIT DEM BLUEFIELD™ ANSATZ



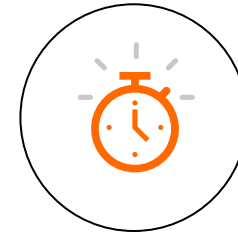
## Reduzierter Aufwand

durch standardisierte, vordefinierte Transformationsregeln



## Agile Methodik

durch frühe Bereitstellung einer Testumgebung aus dem Produktivsystem



## Reduzierte Downtime

des Produktivsystems durch Parallelisierung der Datenmigration



## Selektive Datenübernahme

von historischen Daten und selektive Datenbereinigung

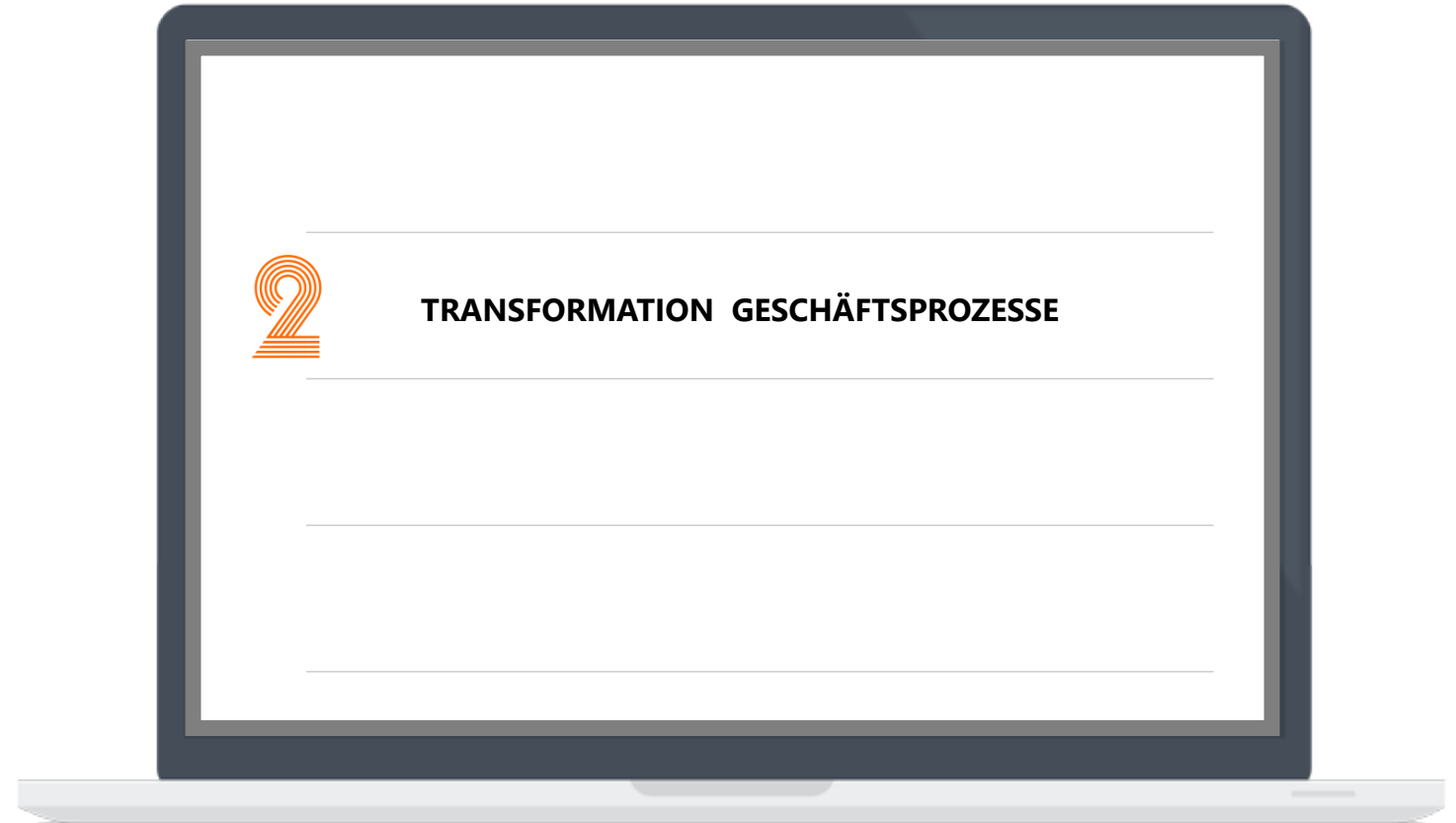
# OPTIMIERUNG FÜR IHR BUSINESS



## GESCHÄFTSPROZESSE OPTIMIEREN, STANDARDISIEREN ODER HARMONISIEREN

### INKLUDIERT:

- Erstellung eines Prozesshaus Level 1-2\*
- Prozess Potentialanalyse S/4HANA
- Consultingleistung Implementierung Prozesse Level 3-4\*
- Customizing und Test
- Selektive Datenübernahmen
- Go Live der ausgewählten Prozesse und Funktionen



\*In den Paketen Move und Fast Forward



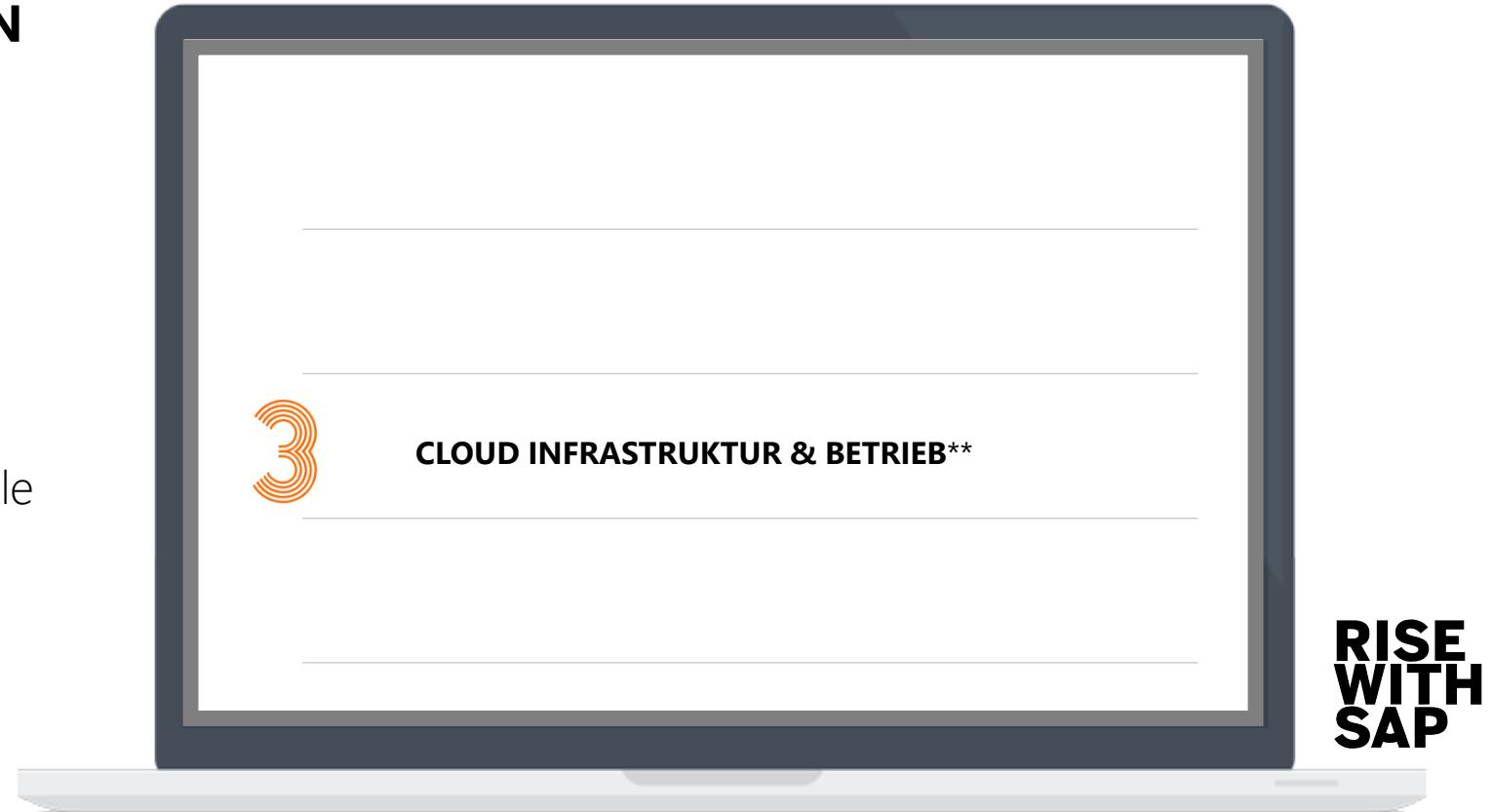
# BETRIEB UND INFRASTRUKTUR



## DEN BETRIEB SICHERSTELLEN AUCH FÜR ZUKÜNFTIGE SKALIERUNGEN

### INKLUDIERT:

- 3 ERP – Systemlandschaft
- Sandboxen für das Projekt und alle Releasewechsel
- Betrieb auf MS Azure bzw.
- Managed Cloud Service
- Application Service



\*S/4HANA Produktlizenzen sind nicht inkludiert. Sie können Ihre bestehende SAP S/4HANA-Lizenz nutzen.

\*\*Alternativ: Der Betrieb in Ihrem/ unserem Rechenzentrum (OnPremise) oder im Rechenzentrum der SAP im RISE with SAP Modell.

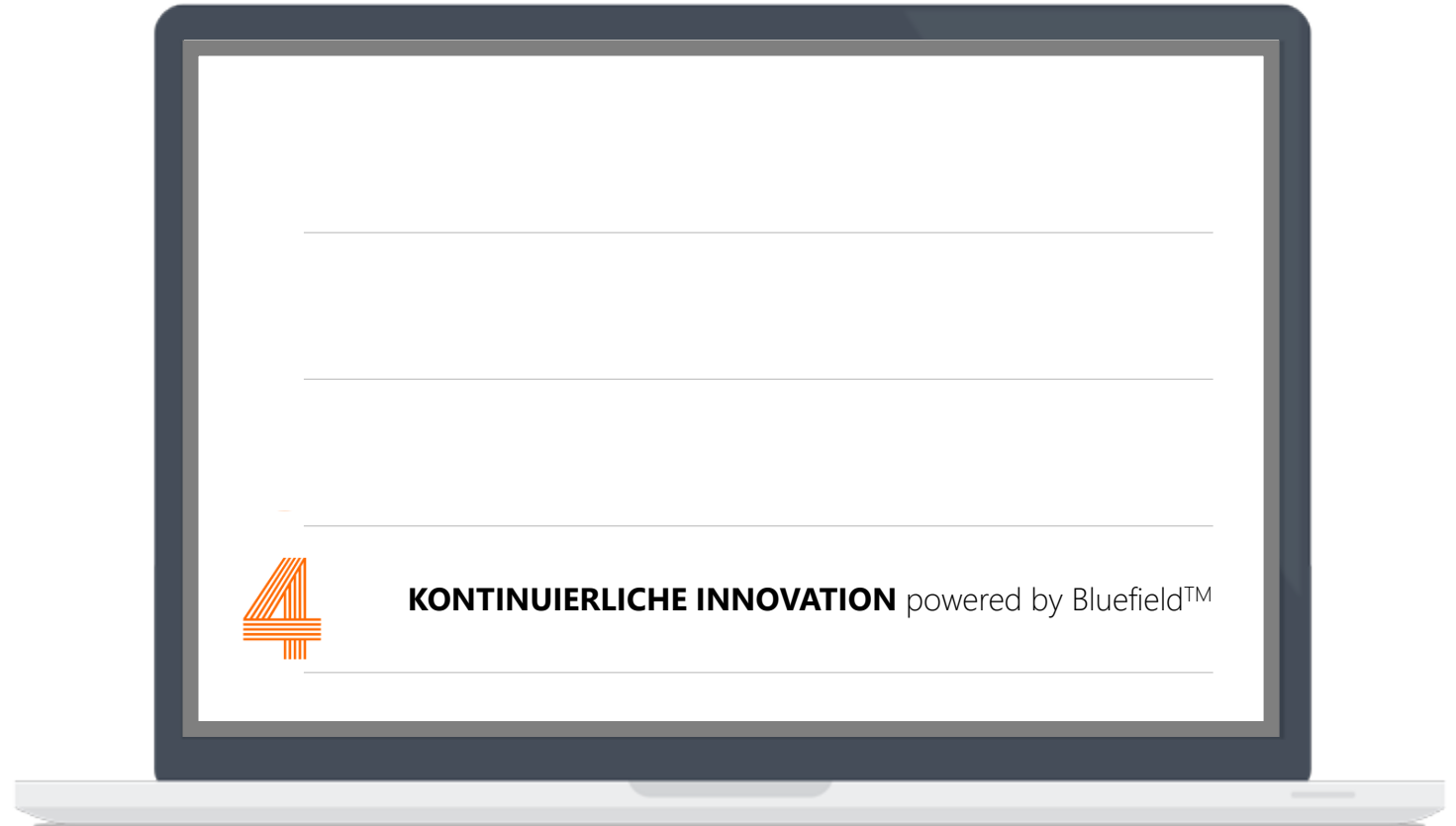
# RELEASEWECHSEL



**IN ZUKUNFT IMMER „UP TO DATE SEIN“**

## **INKLUDIERT:**

- 1 oder 2 Releasewechsel
- Analysen zur FIORI Innovation
- Nutzung der SNP Software zur Analyse und Migration
- Nicht benötigte Daten bei jedem Releasewechsel einfach zurück lassen



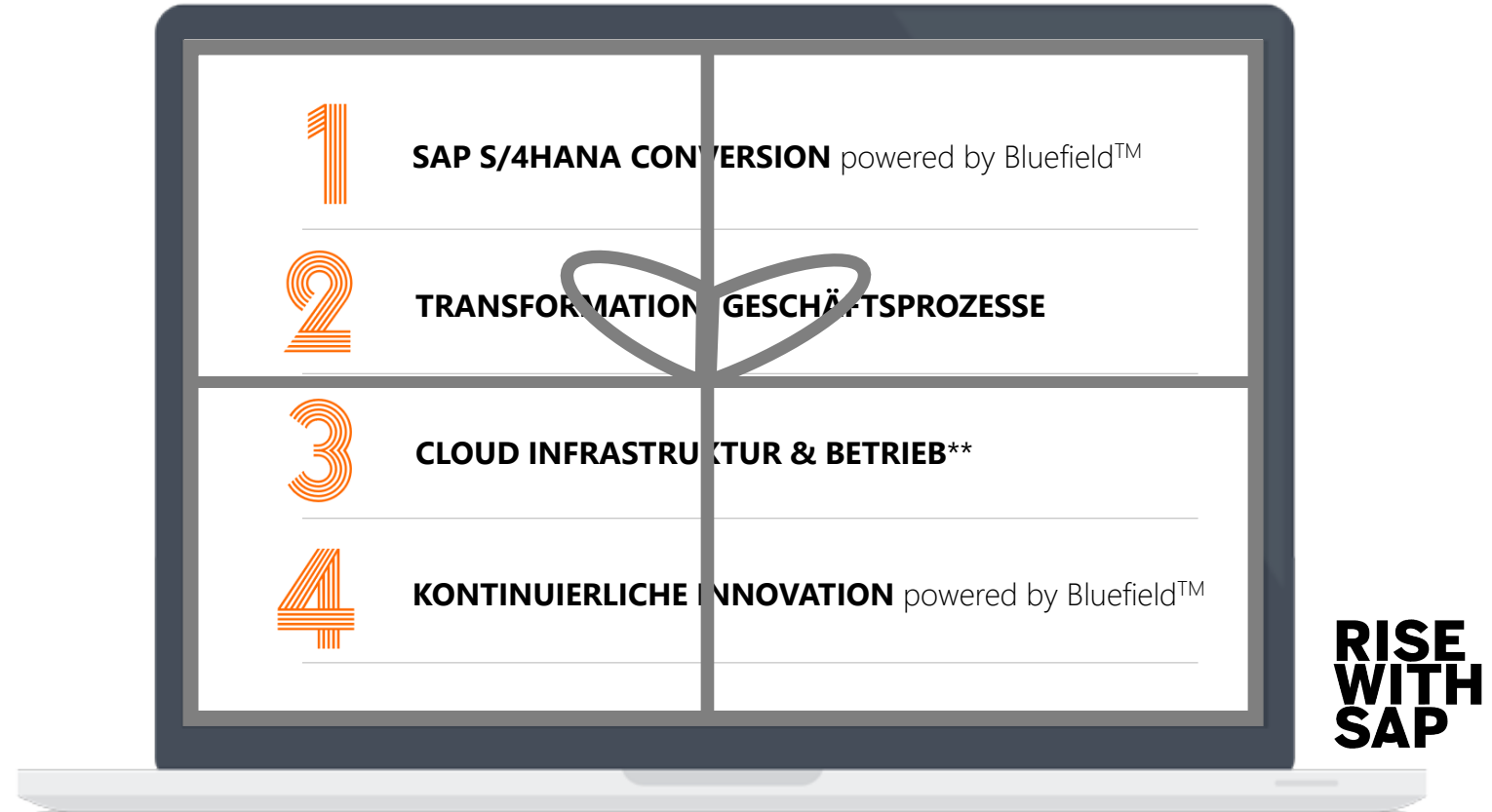
# DIE SERVICES ZUM FIXPREIS



**FESTER MONATSPREIS** DER 4 ZENTRALEN BAUSTEINE RUND UM IHR **SAP S/4HANA\***

## INKLUDIERT:

- Umfangreiche Analysen und Custom Code Check
- Consulting / Development
- Betrieb auf MS Azure
- Application Service
- SNP Bluefield™ Lizenzen
- S/4HANA Relasewechsel



\*S/4HANA Produktlizenzen sind nicht inkludiert. Sie können Ihre bestehende SAP S/4HANA-Lizenz nutzen.

\*\*Alternativ: Der Betrieb in Ihrem/ unserem Rechenzentrum (OnPremise) oder im Rechenzentrum der SAP im RISE with SAP Modell.

# CONVERSION/4 – UNSERE MODELLE

**Move**

**Base**

**Fast Forward**



SAP S/4HANA Conversion	BASE 3 Jahre Laufzeit	MOVE 3 oder 5 Jahre Laufzeit	FAST FORWARD 5 Jahre Laufzeit
Nutzungsrecht der SNP Software Crystal Bridge™ für die gesamte Laufzeit	x	x	x
SAP S/4HANA Conversion Bluefield™ inkl. Business Partner	x	x	x
Selektive Datenübernahme bei der Conversion	o	x	x
Neues Hauptbuch	o	o	x
Wechsel Kontenplan, Merge Kostenrechnungskreis, Belegsplit einführen		o	x

### Transformation Geschäftsprozesse

Transformation ausgewählter Geschäftsprozesse		x	
Transformation der gesamten Prozesslandschaft			x

### Cloud-Infrastruktur und Betrieb

Betrieb Ihres neuen SAP S/4HANA (3-stufige Systemlandschaft) als Full Managed Service on Azure	o	o	o
Application Service (SAP AS)	o	o	o

### Kontinuierliche Innovation

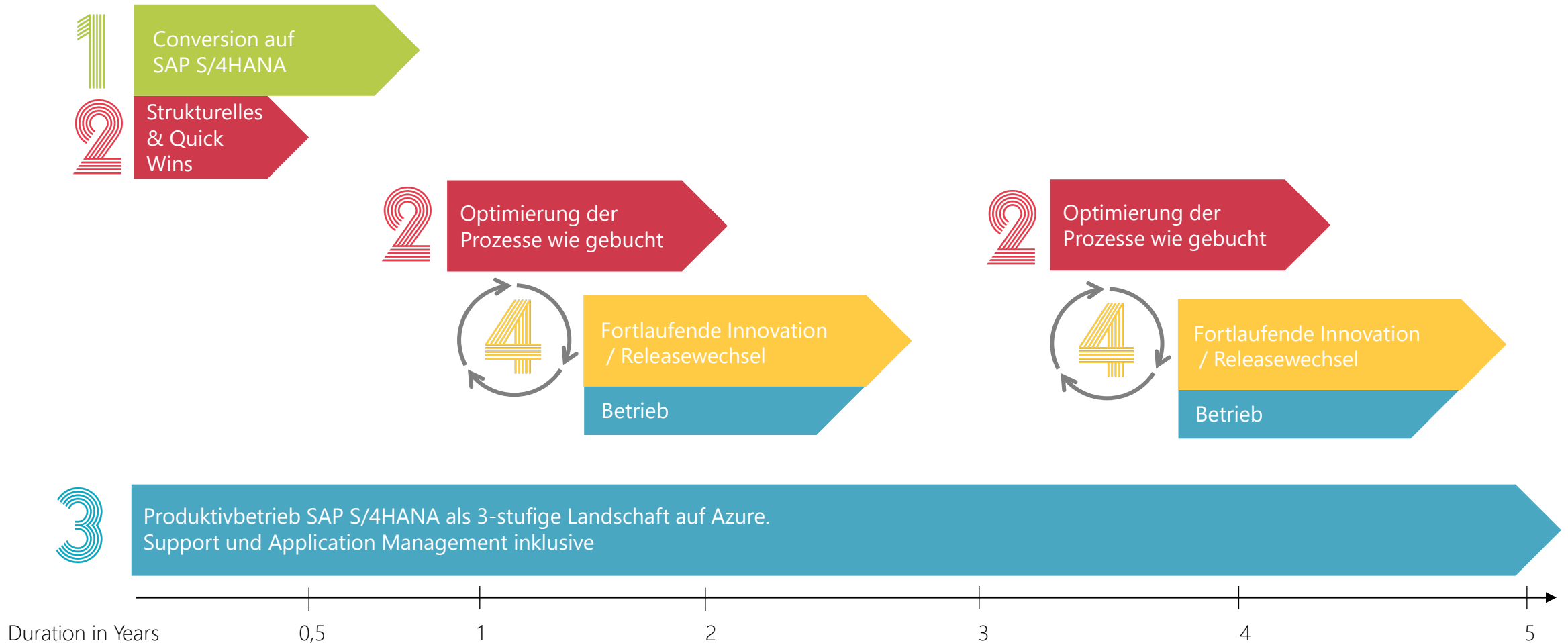
Lifecycle Service (Release-Upgrades während der Abo-Laufzeit)	x	x	x
---	---	---	---

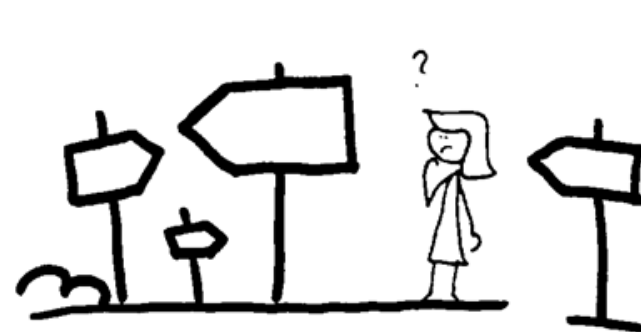
x enthalten

o optional erhältlich



# ABO ROADMAP IM ÜBERBLICK

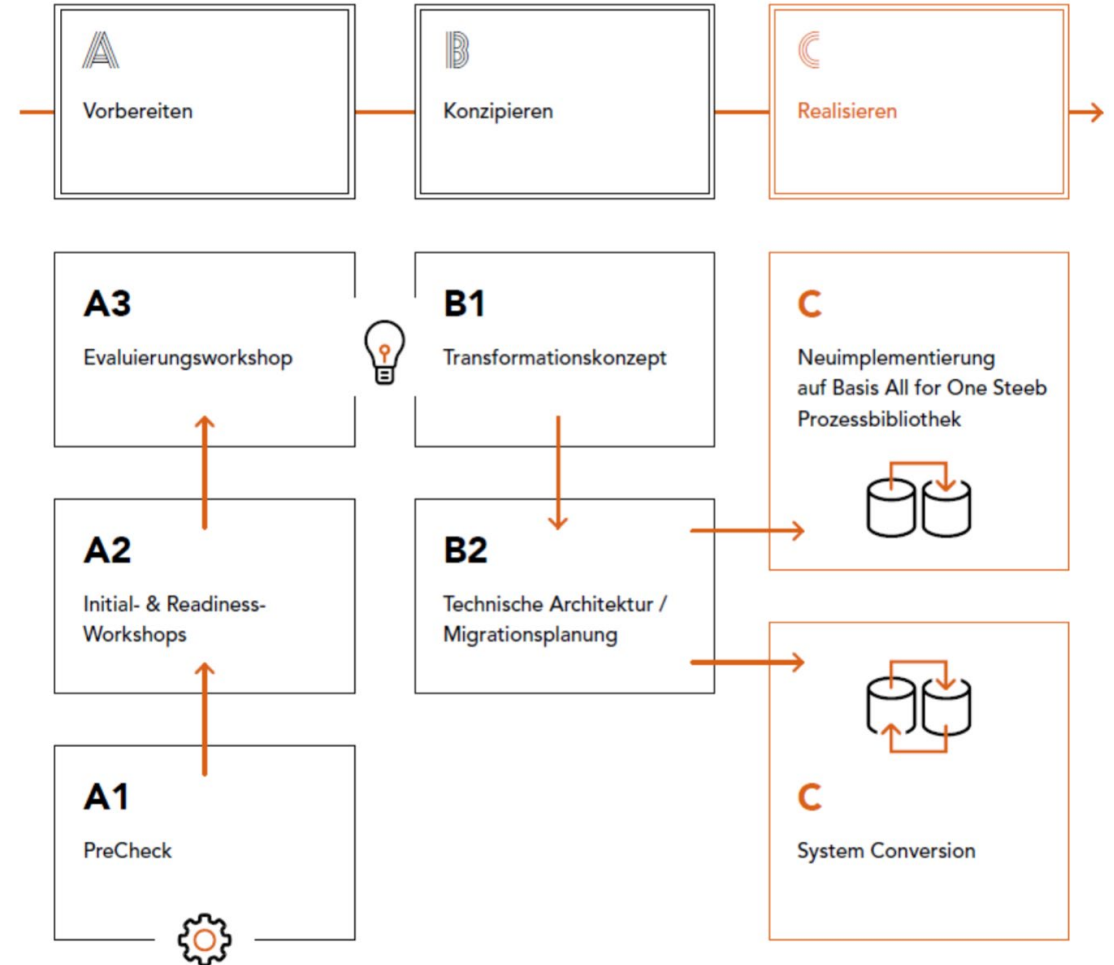
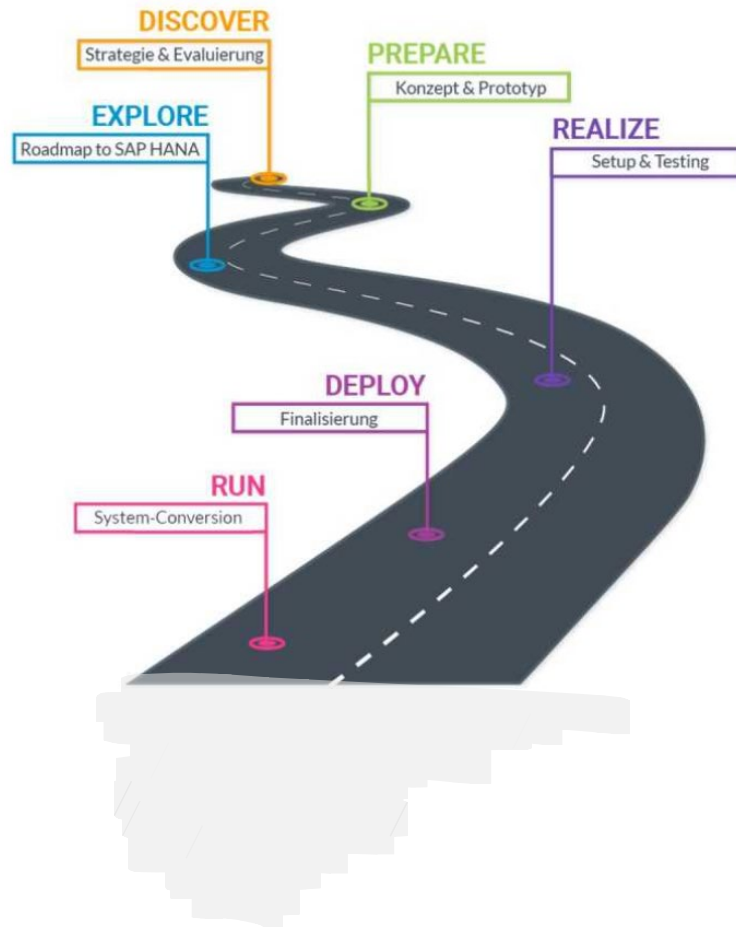




# ALL FOR ONE DISCOVERY PROJEKT



Conversion/4  
Discovery



# BSP. LEISTUNGSUMFANG DISCOVERY PROJEKT



**Conversion/4  
Discovery**

Preis ab 35.000 €  
zzgl. Reisekosten

## Initialisierung:

- Projektleitung und Koordination 5 PT

## Baustein 1: Pre-Check-Workshop

- 1 PT in Ihrem Haus + 2 PT Remote
- Bestandsaufnahme
- Anforderungs- & Machbarkeitsanalyse
- Prüfung Rahmenbedingungen, Abhängigkeiten und technische Voraussetzungen
- Betrachtung Ihrer IT-Strategie

## Baustein 2: S/4HANA Initial- und Readiness Workshop

- 6 PT in Ihrem Haus + 3 PT Remote
- Vorstellung der neuen SAP UX-Technologien
- Prozessuale Analyse in den Bereichen Vertriebs- und Produktionslogistik, Finanzen & Controlling, Digitale Supply Chain, Einkauf & Beschaffung
- Custom Code Check und Überprüfung des Kunden-Codes
- Besprechung des Fehlerprotokolls

## Baustein 3: Evaluierungsworkshop

- 1 PT in Ihrem Haus + 2 PT Remote
- Vorstellung, Untersuchung und Bewertung der SAP S/4HANA Wege
- Handlungsempfehlung anhand der Ergebnisse
- Roadmappräsentation: Maßnahmen und nächste Schritte

## Ihre Ergebnisse:

- ✓ Sie kennen Ihre individuellen Voraussetzungen und mögliche Wege
- ✓ Sie kennen die Mehrwerte von SAP S/4HANA
- ✓ Sie erhalten eine klare Expertenempfehlung für Ihren individuellen Transformationsprozess
- ✓ Die Schritte für das SAP S/4HANA Transformationskonzept und die Zielarchitektur sind beschrieben

## **RISIKOREDUZIERTE UND OPTIMIERTE CONVERSION**

BLUEFIELD™ - passt auch für den Mittelstand

## **GANZHEITLICHES ANGEBOT**

Zu Conversion, Prozessoptimierung, Infrastruktur & Betrieb, sowie Releasewechsel & Innovationen

## **INVESTITIONSSICHERHEIT**

Festpreisangebot mit fix kalkulierbarem Preis für 36 oder 60 Monate

**TAKE  
AWAYS**







---

**WIR HABEN BEWERTET, WELCHEN MEHR-  
WERT ES FÜR UNS HAT, WEITERHIN ZU  
WARTEN UND DEN UMSTIEG AUF SAP  
S/4HANA AUFZUSCHIEBEN. WIR SIND  
ZUM ERGEBNIS GEKOMMEN: KEINEN.**

---

JÖRG RINGMEIR, GLOBAL HEAD OF IT, HIRSCHVOGEL GROUP



**WAKE  
UP!**

# VIELEN DANK!

# IHRE

# FRAGEN?



<https://bit.ly/3haSNLC>

## HIER FINDEN SIE:

- die Präsentationsunterlagen
- ab morgen die Aufzeichnung des Vortrags
- weiterführende Informationen

Sie erhalten den Link am Freitag auch per E-Mail.



KONTAKT

## **PETER ENGELAGE**

MANAGING DIRECTOR SAP EXCELLENCE

---

T +49 2301 944 892

M +49 151 4267 5186

E [PETER.ENGELAGE@ALL-FOR-ONE.COM](mailto:PETER.ENGELAGE@ALL-FOR-ONE.COM)

[HTTP://WWW.ALL-FOR-ONE.COM](http://WWW.ALL-FOR-ONE.COM)