

CONVERSION/4

DAS STECKT DRIN IM MEHRFACH AUSGEZEICHNE- TEN TRANSFORMATION ABO FÜR DEN MITTELSTAND

PETER ENGELAGE // 04.05.2022

IMAGINE
MITTELSTANDSFORUM 2022

In welchem Zeitraum benötigen Sie neue SAP-Softwarelösungen, um die Anforderungen in Ihrem Markt zu unterstützen?

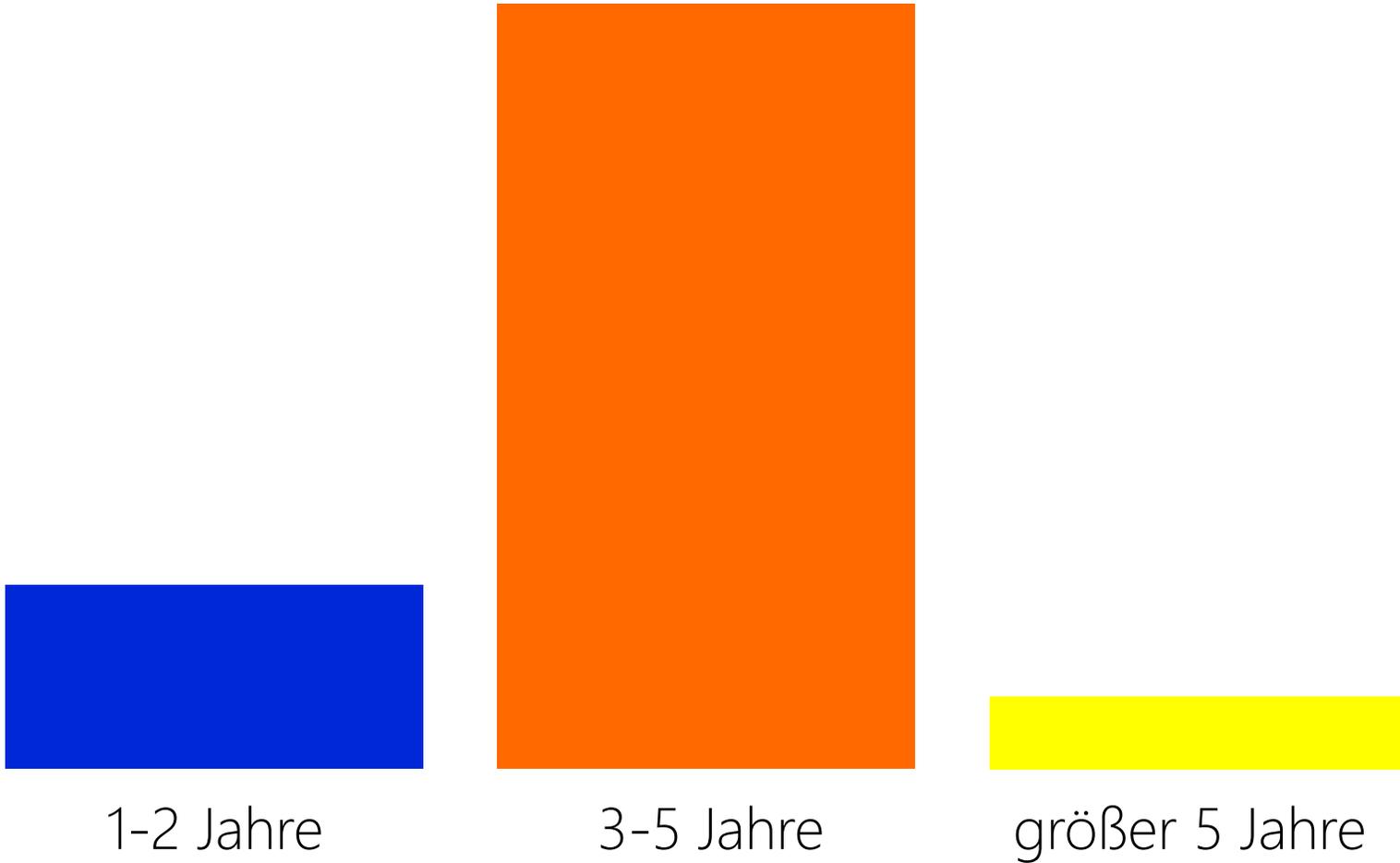


**MITTELSTANDSFORUM
2017**

In welchem Zeitraum benötigen Sie neue SAP-Softwarelösungen, um die Anforderungen in Ihrem Markt zu unterstützen?



**MITTELSTANDSFORUM
2017**





**WAS HABEN SIE
IN DEN LETZTEN JAHREN
DAFÜR GETAN?**

UNSERE LEISTUNG DER LETZTEN JAHRE

34

Discovery Projekte

aktuelles Geschäftsjahr
2022

19

Conversion/4

Abo / Projekte

aktuelles Geschäftsjahr
2022

87

SNP Bluefield

Projekte

Gesamt

253

Discovery Projekte

Gesamt

47

Conversion/4

Abo / Projekte

Gesamt

13

Conversion

Go Live's

Gesamt

AUSGEZEICHNETE EXPERTISE FÜR SAP UND MICROSOFT

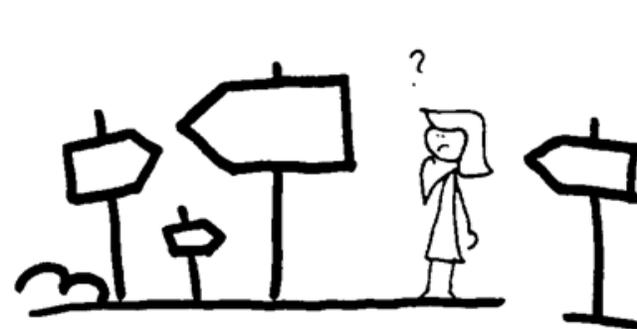
SAP und Microsoft küren uns 2021 zu einem der wichtigsten Partner weltweit: einmalig für ein Beratungs- und IT-Haus unserer Größe.



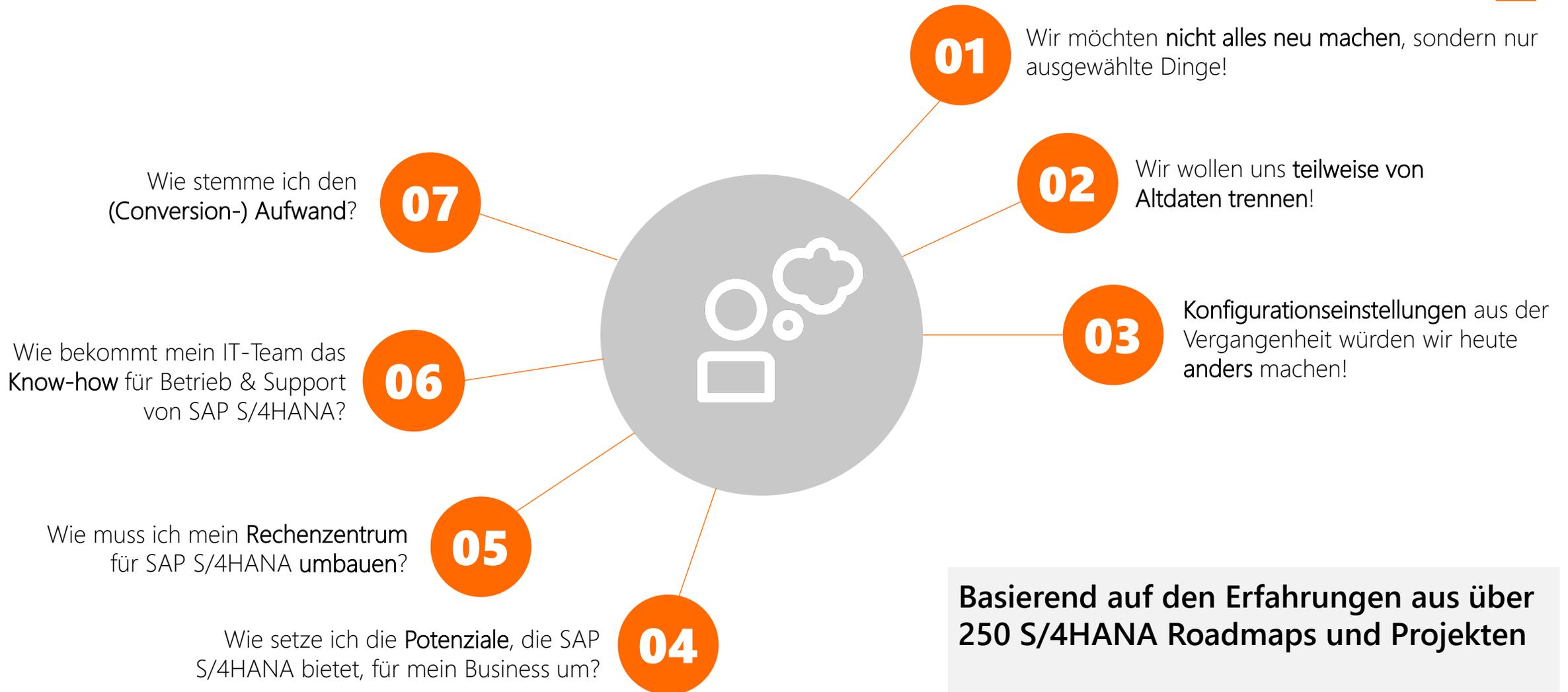
Globaler SAP Partner-Award
„SAP S/4HANA Movement“

SAP Partner des Jahres
Deutschland 2021

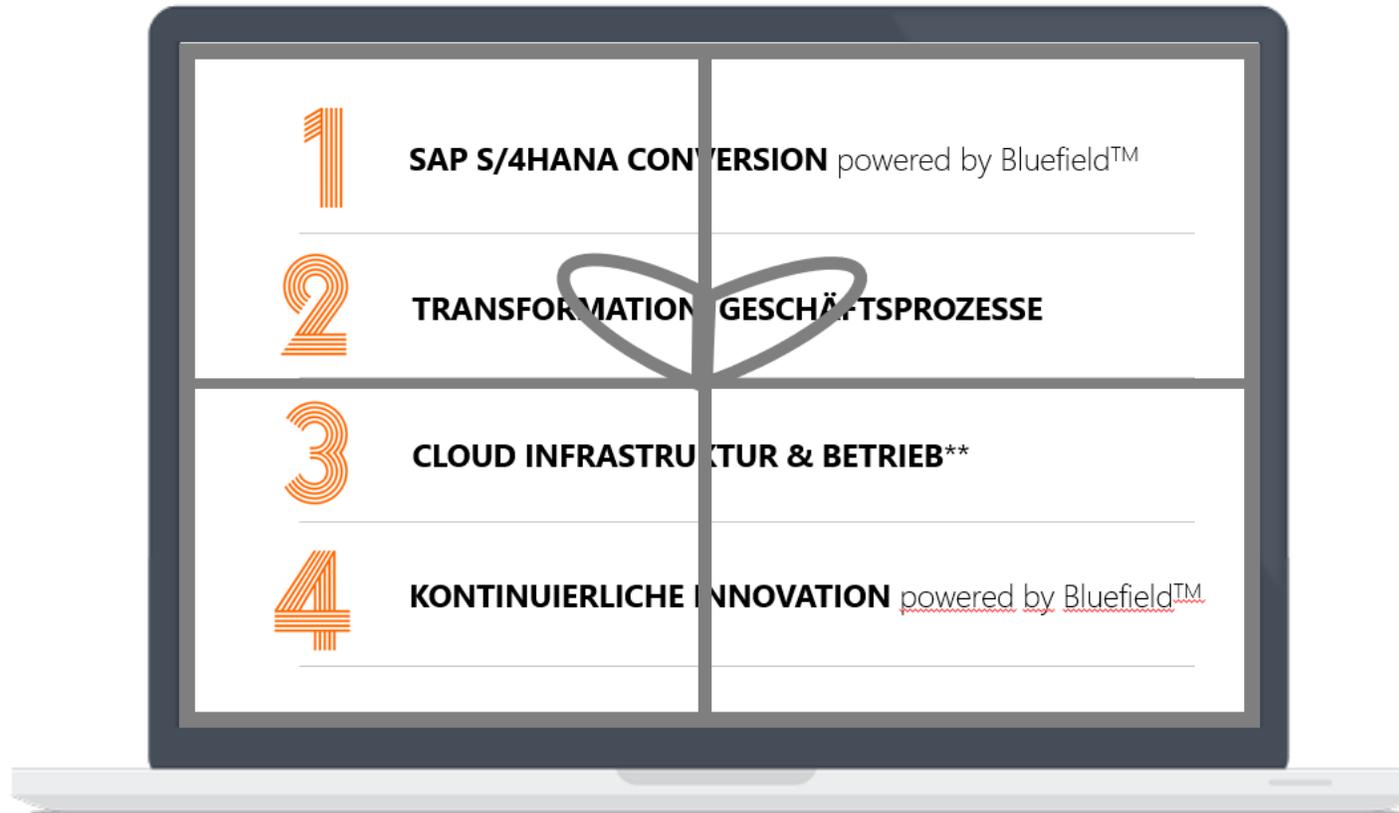
Globaler Microsoft Partner
of the Year Award
„SAP on Azure“



DIE WESENTLICHEN ERKENNTNISSE



UNSERE ANTWORT – CONVERSION/4



ISG PROVIDER LENS: SAP S/4 HANA SYSTEM TRANSFORMATION – MIDMARKET



HAUPTKOMPONENTE IST DAS ANGEBOT CONVERSION/4, WELCHES DIE ASPEKTE DER TECHNISCHEN CONVERSION, DER TRANSFORMATION DER UNTERSTÜTZTEN GESCHÄFTSPROZESSE SOWIE DIE WAHL DER GEEIGNETEN INFRASTRUKTUR UMFASST UND ALS GEBÜNDELTER MANAGED SERVICE ANGEBOTEN WIRD.

SAP HANA Ecosystem Services
SAP S/4 HANA System Transformation – Midmarket
Leader Germany
ISG Provider Lens™
Quadrant Study

MEHR INFOS:

www.all-for-one.com/isg21-hana

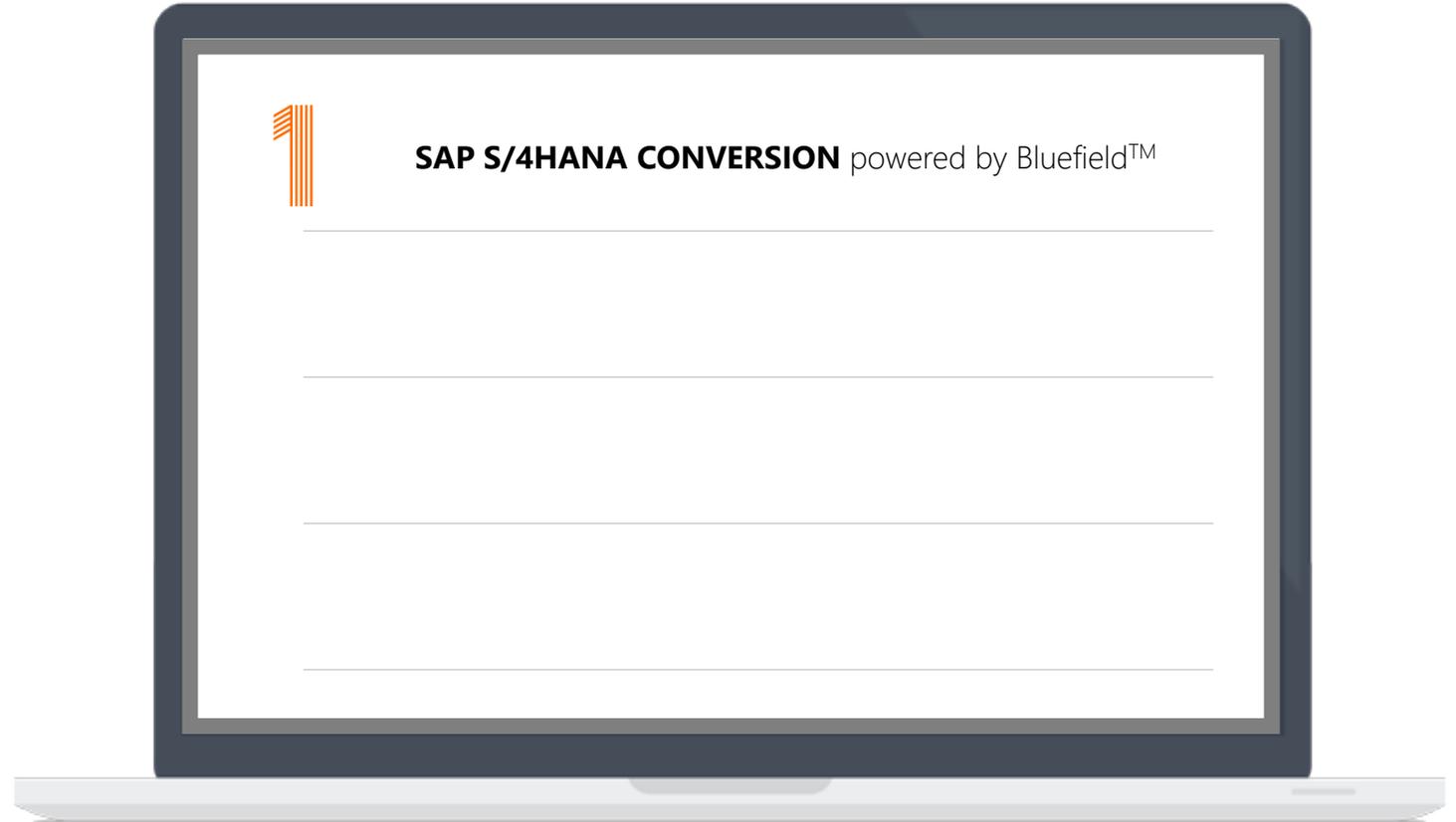
DIE GRUNDLAGE – BLUEFIELD™ CONVERSION



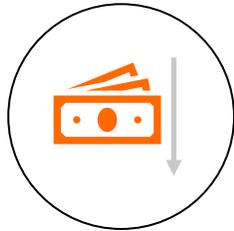
S/4HANA CONVERSION MIT KURZER LAUFZEIT VON 6-9 MONATEN

INKLUDIERT:

- Selektive Datenübernahme
- Einführung Business Partner
- Einführung neues Hauptbuch
- Quick Wins wie z.B. ausgewählte FIORI Nutzung
- Optional:
 - Merge von Kostenrechnungskreisen
 - Wechsel des Kontenplans

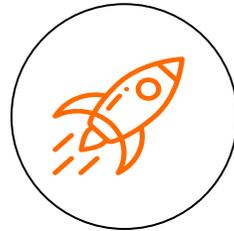


VORTEILE MIT DEM BLUEFIELD™ ANSATZ



Reduzierter Aufwand

durch standardisierte, vordefinierte Transformationsregeln



Agile Methodik

durch frühe Bereitstellung einer Testumgebung aus dem Produktivsystem



Reduzierte Downtime

des Produktivsystems durch Parallelisierung der Datenmigration



Selektive Datenübernahme

von historischen Daten und selektive Datenbereinigung

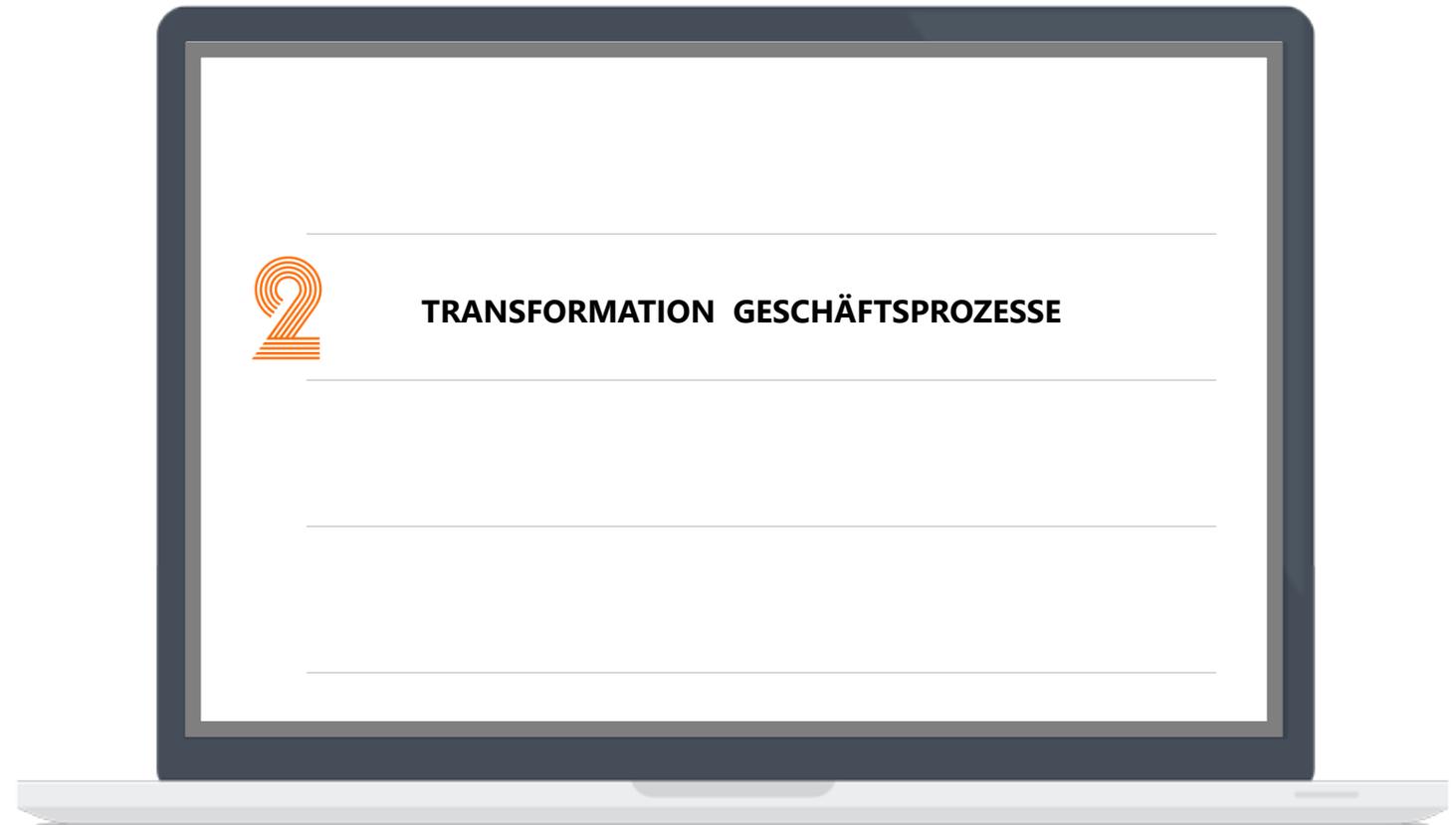
OPTIMIERUNG FÜR IHR BUSINESS



GESCHÄFTSPROZESSE OPTIMIEREN, STANDARDISIEREN ODER HARMONISIEREN

INKLUDIERT:

- Erstellung eines Prozesshaus Level 1-2*
- Prozess Potentialanalyse S/4HANA
- Consultingleistung Implementierung Prozesse Level 3-4*
- Customizing und Test
- Selektive Datenübernahmen
- Go Live der ausgewählten Prozesse und Funktionen



*In den Paketen Move und Fast Forward

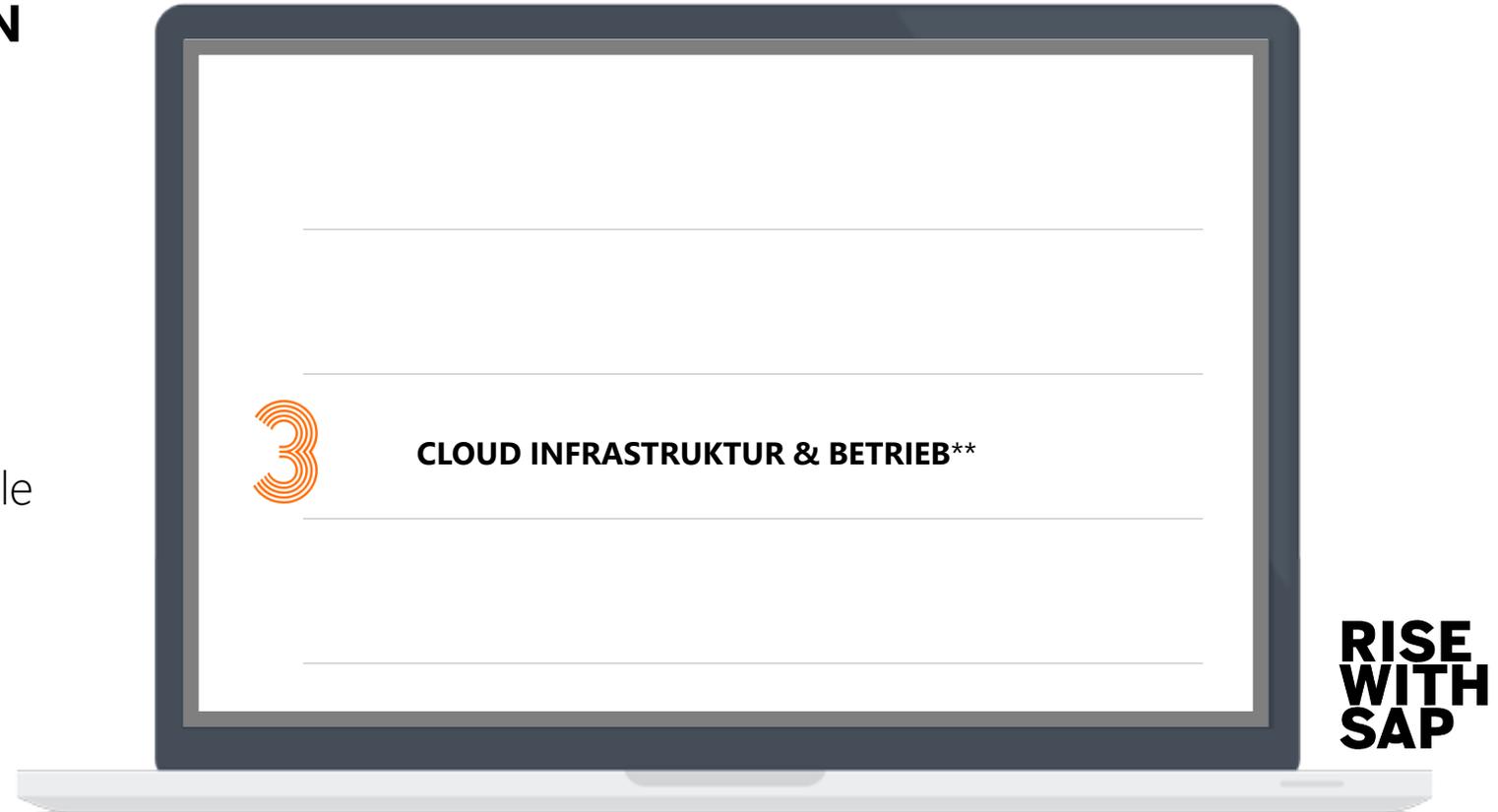
BETRIEB UND INFRASTRUKTUR



DEN BETRIEB SICHERSTELLEN AUCH FÜR ZUKÜNFTIGE SKALIERUNGEN

INKLUDIERT:

- 3 ERP – Systemlandschaft
- Sandboxen für das Projekt und alle Releasewechsel
- Betrieb auf MS Azure bzw.
- Managed Cloud Service
- Application Service



*S/4HANA Produktlizenzen sind nicht inkludiert. Sie können Ihre bestehende SAP S/4HANA-Lizenz nutzen.

**Alternativ: Der Betrieb in Ihrem/ unserem Rechenzentrum (OnPremise) oder im Rechenzentrum der SAP im RISE with SAP Modell.

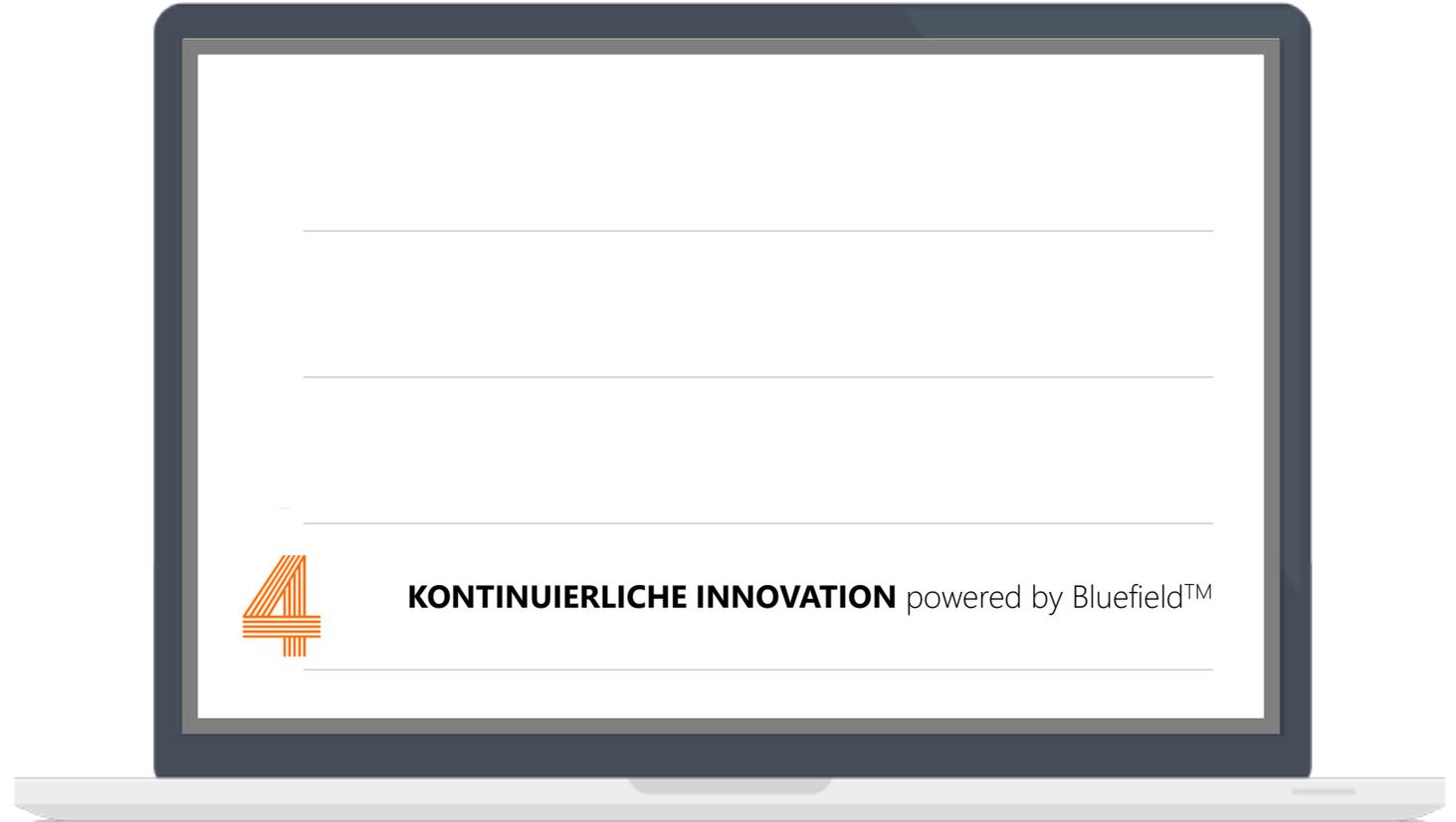
RELEASEWECHSEL



IN ZUKUNFT IMMER „UP TO DATE SEIN“

INKLUDIERT:

- 1 oder 2 Releasewechsel
- Analysen zur FIORI Innovation
- Nutzung der SNP Software zur Analyse und Migration
- Nicht benötigte Daten bei jedem Releasewechsel einfach zurück lassen



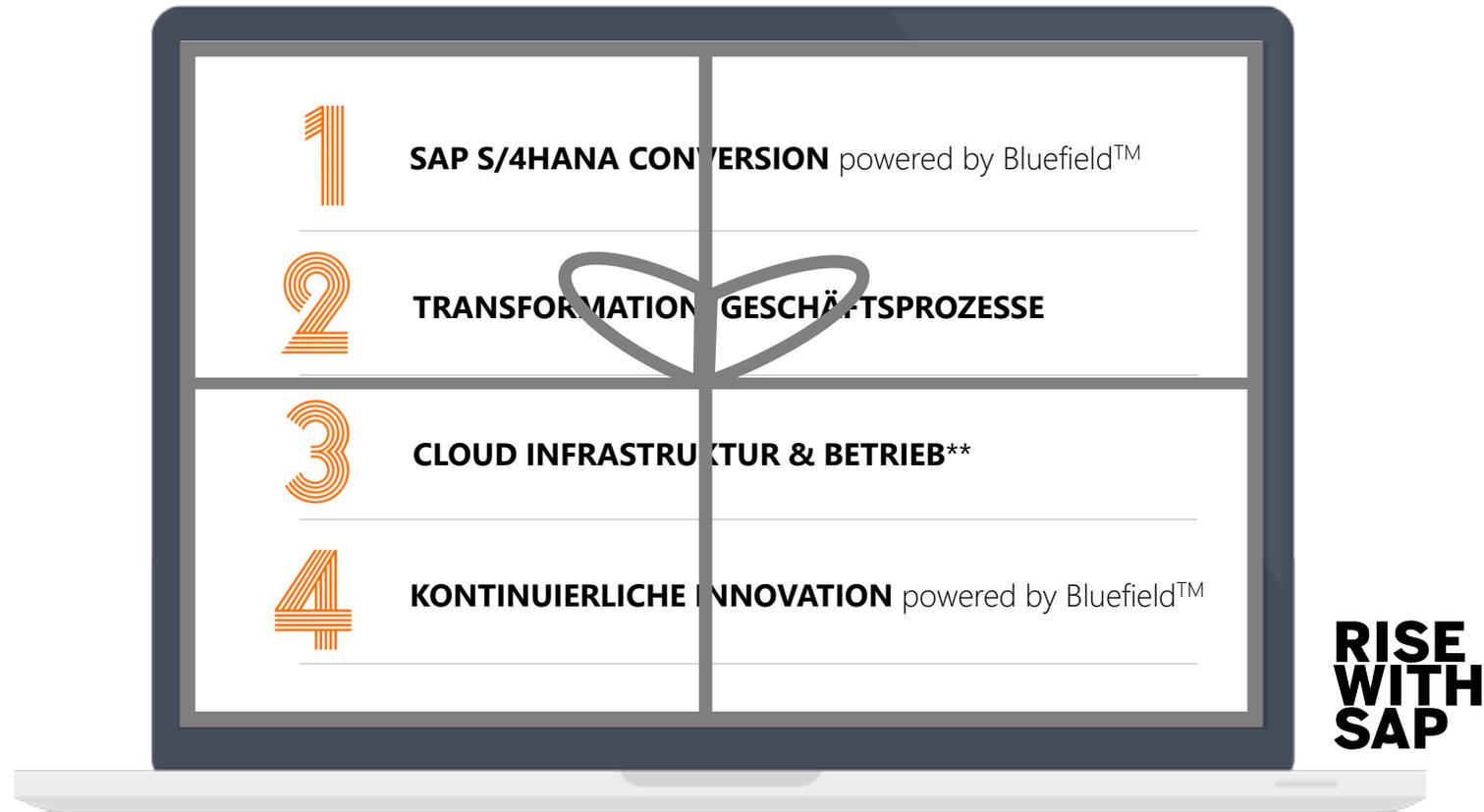
DIE SERVICES ZUM FIXPREIS



FESTER MONATSPREIS DER 4
ZENTRALEN BAUSTEINE RUND
UM IHR **SAP S/4HANA***

INKLUDIERT:

- Umfangreiche Analysen und Custom Code Check
- Consulting / Development
- Betrieb auf MS Azure
- Application Service
- SNP Bluefield™ Lizenzen
- S/4HANA Relasewechsel



*S/4HANA Produktlizenzen sind nicht inkludiert. Sie können Ihre bestehende SAP S/4HANA-Lizenz nutzen.

**Alternativ: Der Betrieb in Ihrem/ unserem Rechenzentrum (OnPremise) oder im Rechenzentrum der SAP im RISE with SAP Modell.

CONVERSION/4 – UNSERE MODELLE

Move

Base

Fast Forward

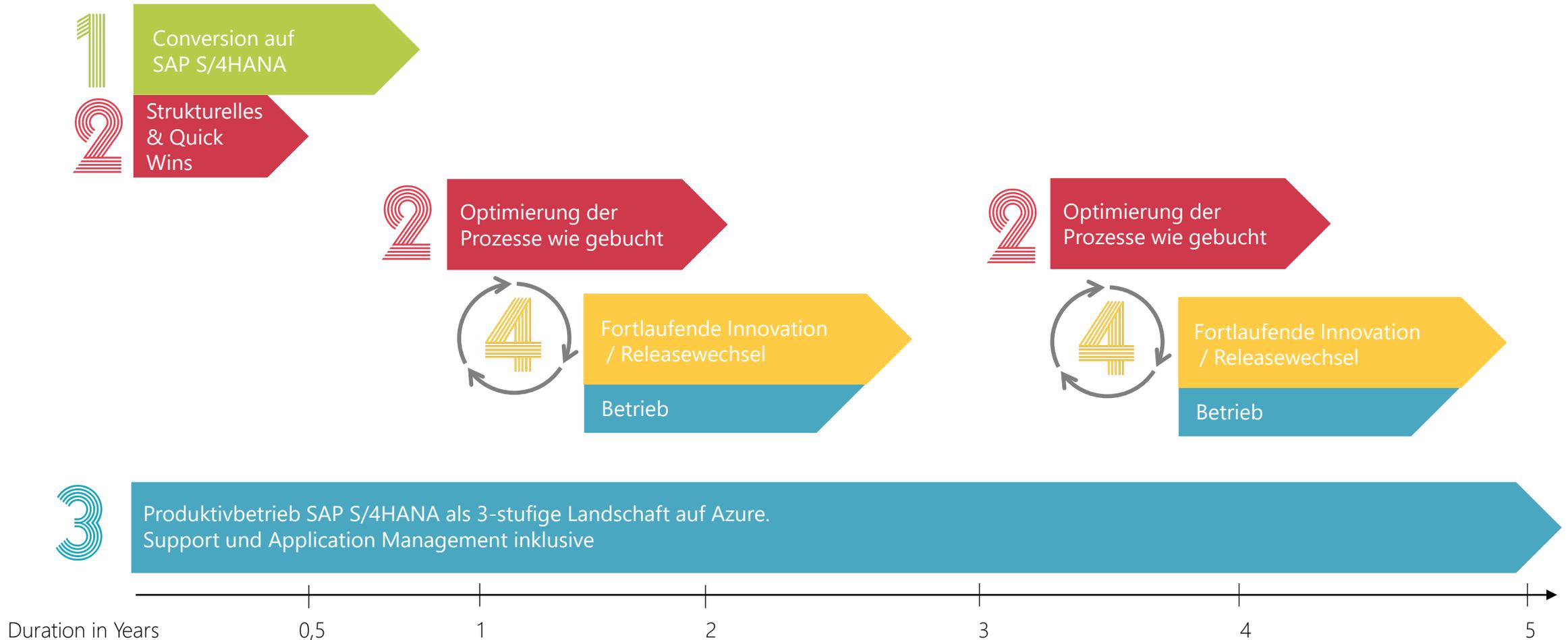


SAP S/4HANA Conversion	BASE 3 Jahre Laufzeit	MOVE 3 oder 5 Jahre Laufzeit	FAST FORWARD 5 Jahre Laufzeit
Nutzungsrecht der SNP Software Crystal Bridge™ für die gesamte Laufzeit	x	x	x
SAP S/4HANA Conversion Bluefield™ inkl. Business Partner	x	x	x
Selektive Datenübernahme bei der Conversion	o	x	x
Neues Hauptbuch	o	o	x
Wechsel Kontenplan, Merge Kostenrechnungskreis, Belegsplitt einführen		o	x
Transformation Geschäftsprozesse			
Transformation ausgewählter Geschäftsprozesse		x	
Transformation der gesamten Prozesslandschaft			x
Cloud-Infrastruktur und Betrieb			
Betrieb Ihres neuen SAP S/4HANA (3-stufige Systemlandschaft) als Full Managed Service on Azure	o	o	o
Application Service (SAP AS)	o	o	o
Kontinuierliche Innovation			
Lifecycle Service (Release-Upgrades während der Abo-Laufzeit)	x	x	x

x enthalten

o optional erhältlich

ABO ROADMAP IM ÜBERBLICK

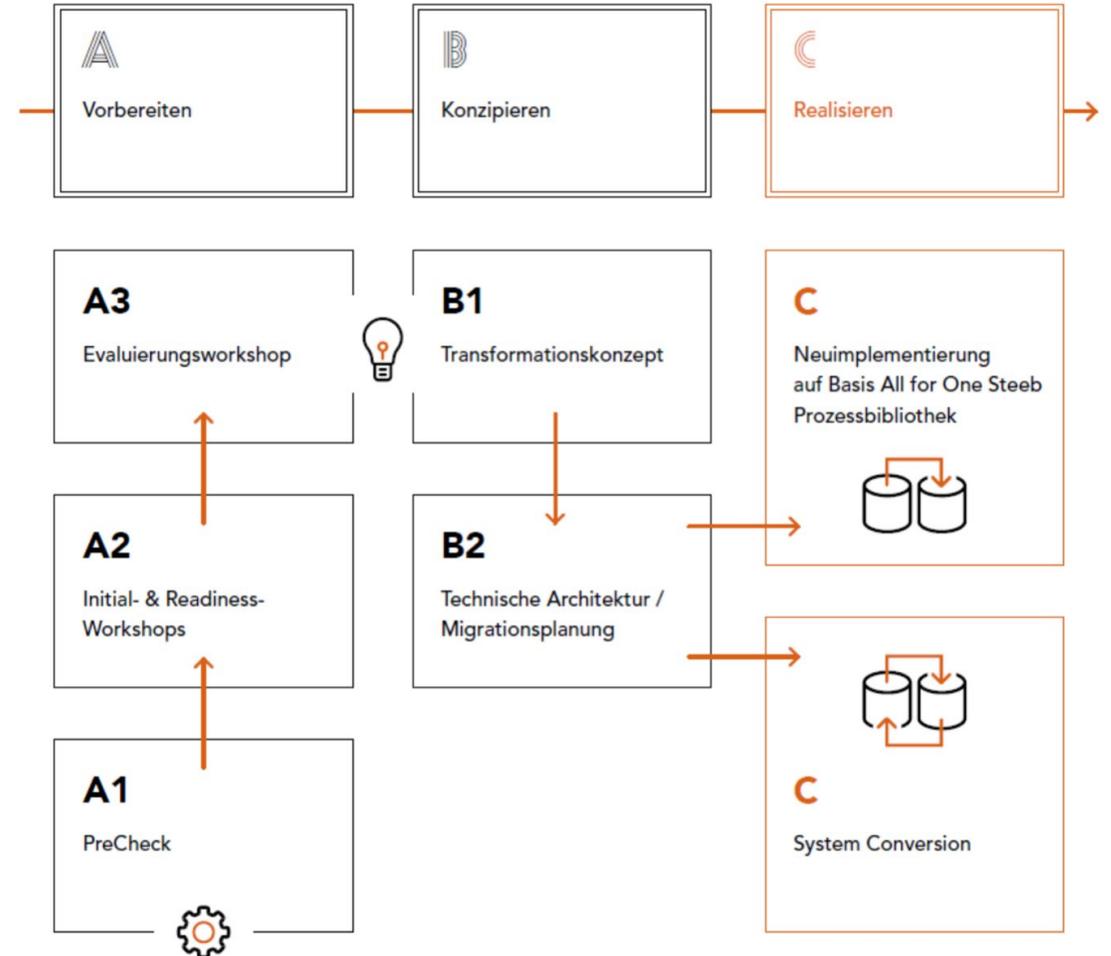
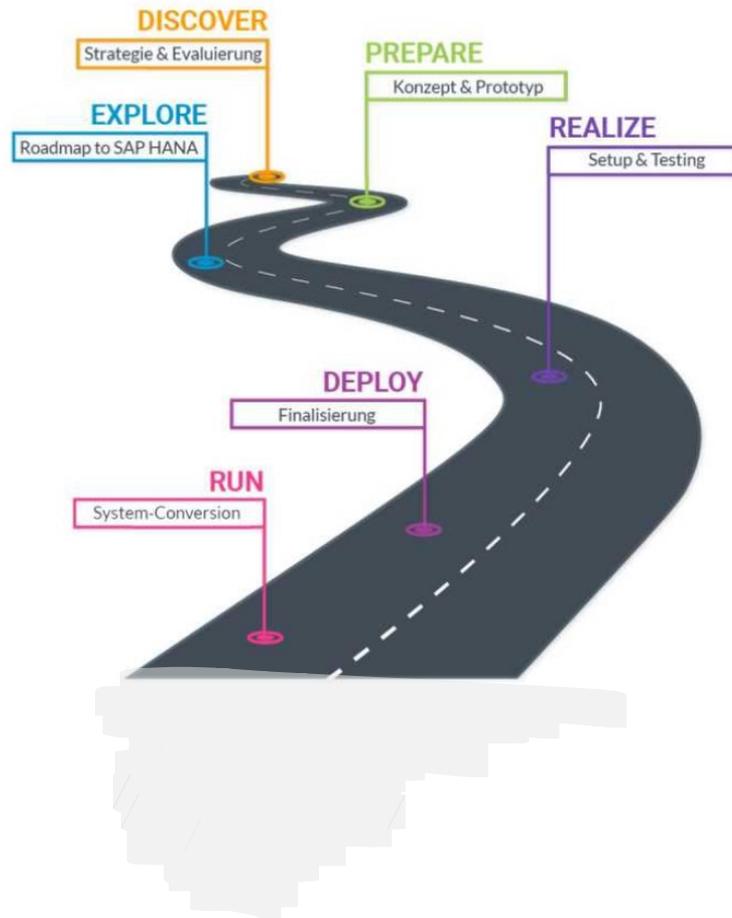




ALL FOR ONE DISCOVERY PROJEKT



Conversion/4
Discovery



BSP. LEISTUNGSUMFANG DISCOVERY PROJEKT



**Conversion/4
Discovery**

Preis ab 35.000 €
zzgl. Reisekosten

Initialisierung:

- Projektleitung und Koordination 5 PT

Baustein 1: Pre-Check-Workshop

- 1 PT in Ihrem Haus + 2 PT Remote
- Bestandsaufnahme
- Anforderungs- & Machbarkeitsanalyse
- Prüfung Rahmenbedingungen, Abhängigkeiten und technische Voraussetzungen
- Betrachtung Ihrer IT-Strategie

Baustein 2: S/4HANA Initial- und Readiness Workshop

- 6 PT in Ihrem Haus + 3 PT Remote
- Vorstellung der neuen SAP UX-Technologien
- Prozessuale Analyse in den Bereichen Vertriebs- und Produktionslogistik, Finanzen & Controlling, Digitale Supply Chain, Einkauf & Beschaffung
- Custom Code Check und Überprüfung des Kunden-Codes
- Besprechung des Fehlerprotokolls

Baustein 3: Evaluierungsworkshop

- 1 PT in Ihrem Haus + 2 PT Remote
- Vorstellung, Untersuchung und Bewertung der SAP S/4HANA Wege
- Handlungsempfehlung anhand der Ergebnisse
- Roadmappräsentation: Maßnahmen und nächste Schritte

Ihre Ergebnisse:

- ✓ Sie kennen Ihre individuellen Voraussetzungen und mögliche Wege
- ✓ Sie kennen die Mehrwerte von SAP S/4HANA
- ✓ Sie erhalten eine klare Expertenempfehlung für Ihren individuellen Transformationsprozess
- ✓ Die Schritte für das SAP S/4HANA Transformationskonzept und die Zielarchitektur sind beschrieben

RISIKOREDUZIERTE UND OPTIMIERTE CONVERSION

BLUEFIELD™ - passt auch für den Mittelstand

GANZHEITLICHES ANGEBOT

Zu Conversion, Prozessoptimierung, Infrastruktur & Betrieb, sowie Releasewechsel & Innovationen

INVESTITIONSSICHERHEIT

Festpreisangebot mit fix kalkulierbarem Preis für 36 oder 60 Monate

**TAKE
AWAYS**





**WIR HABEN BEWERTET, WELCHEN MEHR-
WERT ES FÜR UNS HAT, WEITERHIN ZU
WARTEN UND DEN UMSTIEG AUF SAP
S/4HANA AUFZUSCHIEBEN. WIR SIND
ZUM ERGEBNIS GEKOMMEN: KEINEN.**

JÖRG RINGMEIR, GLOBAL HEAD OF IT, HIRSCHVOGEL GROUP



**WAKE
UP!**

VIELEN DANK!

IHRE
FRAGEN?



<https://bit.ly/3haSNLC>

HIER FINDEN SIE:

- die Präsentationsunterlagen
- ab morgen die Aufzeichnung des Vortrags
- weiterführende Informationen

Sie erhalten den Link am Freitag auch per E-Mail.



KONTAKT

PETER ENGELAGE

MANAGING DIRECTOR SAP EXCELLENCE

T +49 2301 944 892

M +49 151 4267 5186

E PETER.ENGELAGE@ALL-FOR-ONE.COM

[HTTP://WWW.ALL-FOR-ONE.COM](http://WWW.ALL-FOR-ONE.COM)